



ಶರಣ್ ಪಾಟೀಲ್
ಆರ್ಥಿಕ ತಜ್ಞ

ಸಲಹೆ ನಮ್ಮದು ಹೂಡಿಕೆ ನಿಮ್ಮದು

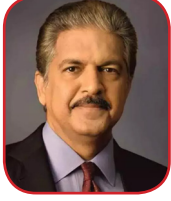
INSPIRE INDIA WEALTH PRIVATE LTD. @ 65, 'Suras Enclave' 1st floor, Puttanna Road, Gandhi Bazar

Basvanagudi, Bengaluru 560004, Ph: +91 8042129917, 9035414414. Mail: info@inspireindiads.com Website: www.inspireindiads.com



ಹಣವಿಲ್ಲದೇ
ಹೋದರೆ ನೀನು
ಯುವಕನಾಗಬಹುದು.
ಆದರೆ ಹಣವಿಲ್ಲದೇ
ವೃದ್ಧಾಪ್ಯ ಕಳೆಯಲಾರೆ.

—ಟಿನೇಸಿ ವಿಲಿಯಮ್ಸ್
(ಅಮೆರಿಕದ ನಾಟಕಕಾರ)



ನಾಯಕನಾದವನು ತನ್ನ
ಅಕ್ಕಪಕ್ಕ ಅಥವಾ
ಹಿಂದಕ್ಕಾಗಲೀ
ನೋಡುವುದಿಲ್ಲ. ಕೇವಲ
ಮುಂದಿನ ಹಾದಿಯಷ್ಟೇ
ಅವನ ಗಮ್ಯ

—ಆನಂದ ಮಹೀಂದ್ರಾ,
ಭಾರತದ ಉದ್ಯಮಿ



ನೀನು ನಿನ್ನ ಮೇಲಿನ ಮೋಹವನ್ನು
ಮಾತ್ರ ಅನುಸರಿಸು ಮತ್ತು ನಿನ್ನ
ಹೃದಯಕ್ಕೆ ಹತ್ತಿರವಾದುದನ್ನು
ಮಾಡು.

—ಕುಮಾರ ಮಂಗಲಂ ಬಿರ್ಲಾ,
ಭಾರತದ ಉದ್ಯಮಿ

ಒಳ ಮನೋರಥ

ಜೀವನ ಶೈಲಿಯ
ಹಣದುಬ್ಬರ:
ಸಂಪತ್ತಿನ
ಸೈಲೆಂಟ್ ಕಿಲ್ಲರ್

3



ಆರೋಗ್ಯ
ವಿಮೆಯ
ಪರಿಪೂರ್ಣತೆಗೆ
'ರೈಡರ್'ಗಳಿರಲಿ

5



ಹಣಿ ಹಣಿ ಹಣವೂ

ಹೂರಣವಾಗಿ...

“ಹಣಿ ಹಣಿಗೂಡಿದರೆ ಹಳ್ಳ” ಎಂಬ ಮಾತನ್ನು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಎಲ್ಲರೂ ಕೇಳಿರುತ್ತೀರಿ. ಈ ಮಾತನ್ನು ನಮ್ಮ ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಅನೇಕ ಸಂದರ್ಭಗಳಲ್ಲಿ ಉಲ್ಲೇಖ ಮಾಡಲಾಗುತ್ತದೆ. ಅದರಲ್ಲೂ ಮುಖ್ಯವಾಗಿ ಹಣ ಉಳಿತಾಯದ ವೇಳೆ ಈ ಮಾತನ್ನು ಹೇಳಿಯೇ ಹೇಳುತ್ತೇವೆ. ನಾವು ಭಾರತೀಯರು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವಲ್ಲಿ ಯಾವತ್ತೂ ಮುಂದಿರುತ್ತೇವೆ ಎನ್ನುವುದರಲ್ಲಿ ಯಾವುದೇ ಅನುಮಾನವಿಲ್ಲ. ಬದಲಾಗುತ್ತಿರುವ ಕಾಲಕ್ಕೆ ತಕ್ಕಂತೆ ನಾವು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವ ಸ್ವರೂಪ ಕೂಡ ಬದಲಾಗಿದೆ. ನಾವು ಉತ್ತಮ ಉಳಿತಾಯಗಾರರಿಂದ ಚತುರ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಾಗಿ ಬದಲಾಗುತ್ತಿದ್ದೇವೆ. ನಮ್ಮ ಜೀವನದ ಇಡೀ ಪಯಣದಲ್ಲಿ ಉಳಿತಾಯವೇ ಬಹುಮುಖ್ಯ ಎಂಬುದನ್ನು ಮರೆಯಬಾರದು.

ನಿಮ್ಮ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ಬೆಳೆಸಬೇಕಾಗಿದ್ದರೆ, ಒತ್ತಡರಹಿತವಾದ ಹಣಕಾಸು ಭವಿಷ್ಯ ರೂಪಿಸಬೇಕಿದ್ದರೆ ಮೊದಲು ಹಣ ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವುದನ್ನು ಕಲಿಯಲೇಬೇಕು. ಭಾರತದ ಯುವಕರು ಮುಂಬರುವ ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ಚತುರ ಹೂಡಿಕೆಯ ಮೂಲಕ ಬಹುಬೇಗ ನಿವೃತ್ತಿಯನ್ನು ಪಡೆಯುವ ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯವನ್ನು ಗಳಿಸುವ ಗುರಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದಾರೆ. ಆದರೆ ಉಳಿತಾಯ ಎಂದ ಕೂಡಲೆ ಅನೇಕ ಮಾಹಿತಿಗಳು ನಿಮ್ಮೆದುರು ಬಂದು ಬೀಳುತ್ತವೆ. ಇದರಿಂದಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಅಥವಾ ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಸ್ಪಷ್ಟ ಅಭಿಪ್ರಾಯಕ್ಕೆ ಬದಲಾಗಿ ಗೊಂದಲ ಉಂಟಾಗುವುದೇ ಹೆಚ್ಚು.

ಮಧ್ಯಮ ವರ್ಗದ ಹಿನ್ನೆಲೆ ಉಳ್ಳವರ ವಿಚಾರಕ್ಕೆ ಬಂದರೆ ಎದುರಾಗುವ ಪ್ರಶ್ನೆ ಒಂದೇ; “ಉಳಿತಾಯ



ಮಾಡಲು ಅಥವಾ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲು ಎಷ್ಟು ಹಣ ಇದ್ದರೆ ಸಾಕು?” ಎಂಬುದು. ತಮ್ಮ ಆರಂಭಿಕ ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಉಳಿತಾಯದ ಯೋಜನೆ ಅಂತ ಬಂದಾಗ ಬಹಳಷ್ಟು ಯುವಕರು ಎದುರಿಸುವ ಪ್ರಶ್ನೆ ಇದಾಗಿದೆ. ಇಂತಹದೊಂದು ಪ್ರಶ್ನೆಗೆ ಉತ್ತರವನ್ನು ನೀಡಲು ಎರಡು ವಿಧಾನಗಳಿವೆ:

■ ಮೊದಲನೆಯದು ಪೂರ್ತಿ ಗಣಿತ, ದತ್ತಾಂಶ ಮತ್ತು ವಾಸ್ತವಕ್ಕೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ್ದು,

■ ಎರಡನೆಯದು ಮಾನಸಿಕ ವಿಚಾರಕ್ಕೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ್ದು ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ ನಾವು ಎರಡೂ ಅಂಶಗಳ ಕುರಿತು ಚರ್ಚೆ ನಡೆಸೋಣ.

ಸಾಂಕೇತಿಕ ಅಂಶಗಳು

ಮೊದಲನೆಯದಾಗಿ ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡಲು ಇಂತಿಷ್ಟೇ ಹಣ ಬೇಕು ಎಂದೇನೂ ಇಲ್ಲ. ನಿಮ್ಮ ನಿಶ್ಚಿತವಾದ ಆದಾಯದಲ್ಲಿ ಒಂದಷ್ಟು ಹಣ ಎತ್ತಿಡುವುದನ್ನು ‘ಉಳಿತಾಯ’ ಎಂದು ವ್ಯಾಖ್ಯಾನ ಮಾಡಬಹುದು. ಎಷ್ಟು ಆದಾಯ? ಎಷ್ಟು ಉಳಿತಾಯ? ಎಂಬ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರ ಆಯಾ ವ್ಯಕ್ತಿಯನ್ನು ಅವಲಂಬಿಸಿರುತ್ತದೆ. ನಿಮ್ಮ ವೇತನದಲ್ಲಿ ತಿಂಗಳಿಗೆ ಎರಡು ಸಾವಿರ ರೂ. ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡಿದರೂ ಕೂಡ ಅದು ನಿಮ್ಮ ಭವಿಷ್ಯದ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ಕ್ರೋಢೀಕರಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡಿಯೇ ಮಾಡುತ್ತದೆ. ಆರಂಭದಲ್ಲಿ ಇದು ಸಣ್ಣ ಮೊತ್ತ ಅನಿಸಬಹುದು. ಆದರೆ ಕಾಲಕ್ರಮೇಣ ಇದು ದೊಡ್ಡ ಸಂಚಿತ ಮೊತ್ತವಾಗಿ ರೂಪುಗೊಳ್ಳುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ವೃದ್ಧಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ. ಇದು ಕೆಲವೊಮ್ಮೆ ಸಣ್ಣ ಮಟ್ಟಿನ ಮತ್ತು ಇನ್ನೂ ಕೆಲವೊಮ್ಮೆ ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದ ಉಳಿತಾಯವಾಗಿರಬಹುದು. ಅವೆಲ್ಲವೂ ಆಯಾ ಸಮಯವನ್ನು ಅವಲಂಬಿಸಿರುತ್ತದೆ. ಸರಳವಾಗಿ ಹೇಳಬೇಕೆಂದರೆ ಏನನ್ನೂ ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡದೇ ಇರುವುದಕ್ಕಿಂತ ಕೆಲವಷ್ಟನ್ನಾದರೂ ಉಳಿತಾಯ

ಮಾಡುವುದು ಒಳ್ಳೆದು.

ಈಗ ನಿಮ್ಮ ವಯಸ್ಸು 25 ವರ್ಷ ಎಂದು ಊಹಿಸಿಕೊಳ್ಳೋಣ. ನಿಮ್ಮ ಭವಿಷ್ಯದ ಉಳಿತಾಯದ ಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ಈ ಕೆಳಗಿನವು ಯಾವುದಾದರೂ ಒಂದು ಇದ್ದೇ ಇರುತ್ತದೆ ಎಂದು ಭಾವಿಸೋಣ.

1. ನಿಮ್ಮ 25ರ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳು ಅಂದಾಜು 2000 ರೂ. ಎಸ್‌ಐಪಿಯಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಮೂಲಕ ನಿಮ್ಮ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಆರಂಭ ಮಾಡುತ್ತೀರಿ. ಇದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಎಸ್‌ಐಪಿ ಪ್ರತಿ ವರ್ಷ ಶೇ.10ರಷ್ಟು ಬೆಳವಣಿಗೆ ಕಾಣುತ್ತದೆ.
2. ನೀವು ಸಣ್ಣ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮಾಡದೇ ನಿಮ್ಮ 40ನೇ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ಅದನ್ನು ಆರಂಭ ಮಾಡುತ್ತೀರಿ ಎಂದಿಟ್ಟುಕೊಳ್ಳೋಣ. ಈ ಹಂತದಲ್ಲಿ ನೀವು ತಿಂಗಳಿಗೆ 20,000 ರೂ. ಗಳಷ್ಟು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುತ್ತೀರಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಈ ಎಸ್‌ಐಪಿ ವಾರ್ಷಿಕ ಶೇ.10ರಷ್ಟು ಬೆಳವಣಿಗೆ ಹೊಂದುತ್ತದೆ.

ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮ್ಮ 60ನೇ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ಶೇ.15ರಷ್ಟು ಆದಾಯವನ್ನು ಪಡೆಯುವ ನಿರೀಕ್ಷೆ ಇದ್ದರೆ ನೀವು ಈ ಕೆಳಗಿನ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಮಾಡಿರುತ್ತೀರಿ:

ಈ ಮೊದಲೇ ಪ್ರಸ್ತಾಪ ಮಾಡಿದಂತೆ ಮೊದಲ ಪ್ರಕರಣದಲ್ಲಿ ನೀವು 25ನೇ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ಕೇವಲ 2000 ರೂಪಾಯಿ ಸಣ್ಣ ಉಳಿತಾಯದೊಂದಿಗೆ ಆರಂಭಿಸಿ ವಾರ್ಷಿಕ ಶೇಕಡ 10ರಷ್ಟು ಮಾತ್ರ ಅದು ನಿಮ್ಮ ಒಟ್ಟು ಹೂಡಿಕೆಯು ರೂ. 65 ಲಕ್ಷದಷ್ಟಾಗಿರುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ನಿಮ್ಮ ಉಳಿತಾಯವು 8.37 ಪಟ್ಟು ಬೆಳೆದಿರುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಅದರ ಒಟ್ಟು ಮೊತ್ತ ರೂ. 5.44ರಷ್ಟಾಗಿರುತ್ತದೆ.

ಇದಕ್ಕೆ ವ್ಯತಿರಿಕ್ತವಾಗಿ, ನೀವು ತಡವಾಗಿ ಅಂದರೆ ನಿಮ್ಮ ನಲವತ್ತರ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು 1.37 ಕೋಟಿ ರೂ.

ಮೊತ್ತ ಎಷ್ಟೇ
ಚಿಕ್ಕದಾಗಿರಲಿ,
ಎಷ್ಟು ಬೇಗ
ಆರಂಭ
ಮಾಡುತ್ತೀರೋ
ಅಷ್ಟು ಉತ್ತಮ
ಎನ್ನುವುದರಲ್ಲಿ
ಬೇರೆ ಮಾತಿಲ್ಲ.
ಸುದೀರ್ಘಾವಧಿ
ಉಳಿತಾಯಕ್ಕೆ
ಬಹಳ ಬೇಗ
ಎನ್ನುವ ಮಾತೇ
ಇಲ್ಲ.



ಗಳೊಂದಿಗೆ ಹೂಡಿಕೆ ಆರಂಭಿಸಿದ್ದರೆ ನಿಮ್ಮ ಉಳಿತಾಯವು 3.63 ಪಟ್ಟು ಬೆಳವಣಿಗೆ ಕಂಡಿರುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಅಂತಿಮವಾಗಿ ನಿಮಗೆ 4.99 ಕೋಟಿ ರೂ. ನೀಡುತ್ತದೆ. ಇದೂ ನಿಮಗೆ ಬೃಹತ್ ಮತ್ತು ಸೂಕ್ತವಾದ ಮೊತ್ತವಾಗಿಯೇ ಕಾಣಬಹುದು. ಆದರೆ ಮೊದಲ ಪ್ರಕರಣಕ್ಕೆ ಹೋಲಿಸಿದರೆ ಇದು ನಿಜಕ್ಕೂ ಕಡಿಮೆ ಎನ್ನುವುದಂತೂ ನಿಜ.

ಒಟ್ಟಾರೆಯಾಗಿ ಹೇಳಬೇಕೆಂದರೆ, ಒಂದು ಸಣ್ಣ ಮೊತ್ತದೊಂದಿಗೆ ಬಹಳ ಬೇಗ ಎಸ್‌ಐಪಿಯನ್ನು ಆರಂಭಿಸಿದರೆ ಮತ್ತು ಪ್ರತಿ ವರ್ಷ ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧವಾದ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಈ ಠೇವಣಿಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತ ಹೋದರೆ ನೀವು ಕಡಿಮೆ ಹೂಡಿಕೆಯೊಂದಿಗೆ ಕಾಲಕ್ರಮೇಣ ದೊಡ್ಡ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ಕಟ್ಟಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಇಲ್ಲಿರುವ ಮಂತ್ರ ತುಂಬಾ ಸರಳ; ಎಷ್ಟು ಸಾಧ್ಯವೋ ಅಷ್ಟು ಬೇಗ ಆರಂಭಿಸಿ. ಅದು ಎಷ್ಟು ಚಿಕ್ಕದಾದರೂ ಚಿಂತೆಯಿಲ್ಲ. ಆದರೆ ಅದನ್ನು ನಿಯಮಿತವಾಗಿ ಬೆಳೆಯುವಂತೆ ನೋಡಿಕೊಳ್ಳಿ. ಅದು ಕಾಲಕ್ರಮೇಣ ದೊಡ್ಡ ಮರವಾಗಿ ಬೆಳೆಯಲಿ. ಆದರೆ ತಾಳ್ಮೆಯಿಂದ ಕಾಯಿರಿ. ಸಂಚಿತ ಶಕ್ತಿ ತನ್ನ ಮ್ಯಾಜಿಕ್‌ನ್ನು ತೋರಿಸಲಿ.

ಇದೇ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ಸಂಪತ್ತಿನ ಬಗ್ಗೆ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಬೇಕಿದ್ದರೆ ಎಸ್‌ಜೆ ವೆಲ್ತ್ ವೆಬ್‌ತಾಣದಲ್ಲಿ ಇಂತಹ ಎಸ್‌ಐಪಿ ಲೆಕ್ಕಾಚಾರವನ್ನು ಸುಲಭವಾಗಿ ಪಡೆಯಬಹುದು.

ಮನೋವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಅಂಶ: ಮೇಲೆ ಪ್ರಸ್ತಾಪ ಮಾಡಿದ ಈ ಎಲ್ಲ ಅಂಕಿ-ಅಂಶಗಳ ಲೆಕ್ಕಾಚಾರದ ನಡುವೆ ಸಣ್ಣಸಣ್ಣ ಮೊತ್ತಗಳನ್ನು ಕೂಡಿಸಿ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮಾಡುವುದರಲ್ಲಿ ಕೆಲವಷ್ಟು ಮನೋವೈಜ್ಞಾನಿಕ ಲಾಭಗಳು ಕೂಡ ಇವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಮರೆಯಬಾರದು.

ಉಳಿತಾಯದ ಅಭ್ಯಾಸವನ್ನು ಬೆಳೆಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಸಹಾಯ: ಆರಂಭದ ದಿನಗಳಿಂದಲೇ ನೀವು ಮಾಡುವ ಗಳಿಕೆಯಲ್ಲಿ ಸಣ್ಣ ಸಣ್ಣ ಮೊತ್ತಗಳನ್ನು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಅಭ್ಯಾಸವನ್ನು ಬೆಳೆಸಿಕೊಂಡರೆ ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳೂ ನಿಮ್ಮ ಆದಾಯದಲ್ಲಿ ಒಂದಷ್ಟು ಮೊತ್ತವನ್ನು ಕಾಯ್ದಿಡುವ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮಾಡುವ ಅನಿವಾರ್ಯತೆಗೆ ನೀವು ಒಳಗಾಗುತ್ತೀರಿ. ಇಂತಹ ಒಂದು ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಭಾಗವಾಗಿ ನೀವು ನಿಯಮಿತವಾಗಿ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು

ಮಾಡುವ ಹವ್ಯಾಸವನ್ನು ಬೆಳೆಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರಿ. ನಿಮ್ಮ ಆದಾಯದ ಅಥವಾ ಉದ್ಯೋಗದ ಅಥವಾ ಜವಾಬ್ದಾರಿಯ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತ ಹೋದ ಹಾಗೆ ನೀವು ಅನೇಕ ತೊಂದರೆಗಳಲ್ಲಿ ಸಿಕ್ಕಿಹಾಕಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು. ಆಗ ಇಂತಹ ಅವಕಾಶಗಳು ನಿಮಗೆ ಸಿಗದೇ ಹೋಗಬಹುದು. ಅನೇಕ ಮಂದಿ ಉತ್ತಮ ಆದಾಯವನ್ನು ಗಳಿಸುತ್ತಿರುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ಆ ಹಿನ್ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಅವರ ಬಳಿ ತಕ್ಕದಾದ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಹಣ ಕೂಡ ಇರುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ಅವರು ನಿಯಮಿತವಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲು ಅವರಿಗೆ ಉಳಿತಾಯದ ಅಭ್ಯಾಸವೇ ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ಅಂತಹುದನ್ನು ಅವರು ಈ ಮೊದಲು ಮಾಡಿರುವುದೂ ಇಲ್ಲ. ಆದರೆ ಈಗ ಅವರು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡಲೇಬೇಕಾದ ಅನಿವಾರ್ಯ ಸ್ಥಿತಿ ಬಂದಾಗ ಅನೇಕ ಸಂಕಷ್ಟಗಳನ್ನು ಎದುರಿಸಬೇಕಾಗಬಹುದು.

ಖರ್ಚಿಗೊಂದು ಕಿಟ್ಟಿ ಫಂಡ್: 'ಕಾಲ ಕೂಡಿ ಬರಲಿ' ಎಂದು ಕಾಯುತ್ತ ಕುಳಿತರೆ ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡಲು ಸಾಧ್ಯವೇ ಆಗದಿರಬಹುದು. ಹಾಗಾಗಿ ಸಕಾಲಕ್ಕಾಗಿ ಕಾಯದೇ ಸಣ್ಣ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡಿದರೆ ತುರ್ತು ಅಗತ್ಯಗಳಿಗೆ ಹಣವನ್ನು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡಲು ಅನುಕೂಲವಾಗುತ್ತದೆ. ಒಂದು ಶಿಸ್ತಿನಿಂದ ಒಂದಷ್ಟು ಹಣವನ್ನು ಎತ್ತಿಟ್ಟರೆ ನೀವು ಅನೇಕ ಕಷ್ಟಗಳಿಂದ ಮತ್ತು ಜೀವನದ ಅಡ್ಡಿ ಆತಂಕಗಳಿಂದ ಪಾರಾಗಬಹುದು. ಇಂತಹ ಸಣ್ಣ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಇಟ್ಟುಕೊಂಡೇ ನಿಮಗೆ ಬೇಕಾದ ಮನೆ ಉಪಕರಣಗಳು, ಗ್ಯಾಜೆಟ್‌ಗಳು ಇತ್ಯಾದಿ ವಿಚಾರಗಳಿಗೆ ಯೋಜನೆ ರೂಪಿಸಬಹುದು.

ಈ ಎಲ್ಲ ಹಿನ್ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಮೊತ್ತ ಎಷ್ಟೇ ಚಿಕ್ಕದಾಗಿರಲಿ, ಎಷ್ಟು ಬೇಗ ಆರಂಭ ಮಾಡುತ್ತೀರೋ ಅಷ್ಟು ಉತ್ತಮ ಎನ್ನುವುದರಲ್ಲಿ ಬೇರೆ ಮಾತಿಲ್ಲ. ಸುದೀರ್ಘಾವಧಿ ಉಳಿತಾಯಕ್ಕೆ ಬಹಳ ಬೇಗ ಎನ್ನುವ ಮಾತೇ ಇಲ್ಲ. ನಿಮ್ಮ ಕೈಯಲ್ಲಿ ಸಾಕಷ್ಟು ಹಣವಿದ್ದಾಗ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದರಾಯಿತು, ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡಿದರಾಯಿತು ಎಂಬ ಯೋಚನೆ ಕೆಲಸಕ್ಕೆ ಬರದು. "ಸಾಕಷ್ಟು ಹಣ" ಎಂಬ ಅಭ್ಯಾಸವನ್ನು ಬೆಳೆಸಿಕೊಂಡರೆ ಅದಕ್ಕೆ ಯಾವತ್ತೂ ಅಂತ್ಯವಿರುವುದಿಲ್ಲ.

ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬ ಹೂಡಿಕೆದಾರನಿಗೂ ಹಣದುಬ್ಬರ ಎನ್ನುವುದು ಸಾಮಾನ್ಯ ಶತ್ರು. ಅದು ನಿಧಾನಕ್ಕೆ ನಿಮ್ಮ ಹಣದ 'ಖರೀದಿ ಶಕ್ತಿ'ಯನ್ನು ಕಸಿದುಕೊಳ್ಳುತ್ತಾ ಹೋಗುತ್ತದೆ. ಈ ಹಣದುಬ್ಬರವಿದೆಯಲ್ಲ, ಅದು ನಿಮ್ಮ ಜೀವನಶೈಲಿಗೆ ಸಣ್ಣ ಸಣ್ಣ ಡೋಸ್ ಕೊಡುತ್ತದೆ. ಅದು ನಿಮ್ಮ ಕಣ್ಣಿಗೆ ಕಾಣುವುದೇ ಇಲ್ಲ. ಒಂದು ವರ್ಷದಿಂದ ಇನ್ನೊಂದು ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಅದರ ಬಲ ವರ್ಧಿಸುತ್ತಲೇ ಇರುತ್ತದೆ. ಕೊನೆಗೊಂದು ದಿನ ಅದು ಕೊಟ್ಟಿರುವ ಪೆಟ್ಟು ವಿದ್ವಂಸಕ ಸ್ವರೂಪದಲ್ಲಿ ಇರುತ್ತದೆ ಎಂಬುದು ಅರಿವಾಗುತ್ತದೆ.

ಇನ್ನೊಂದು ಕಡೆ ಜೀವನಶೈಲಿ ಎಂದರೆ ನಿಮ್ಮದೇ ಆದ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಜೀವನವನ್ನು ಕಳೆಯಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುವುದು. ಜೀವನಶೈಲಿ ಎನ್ನುವುದು ವಿಷಯಾಧಾರಿತವಾದುದು. ಅದು ಅನೇಕರಿಗೆ ಅನೇಕ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಅರ್ಥವನ್ನು ಕೊಡಬಲ್ಲದು. ಈ ಎಲ್ಲ ವಿದ್ಯಮಾನಗಳಲ್ಲಿಯೂ ಹಣದುಬ್ಬರದ ಪಾತ್ರ ಮಾತ್ರ ಒಂದೇ ಆಗಿರುತ್ತದೆ. ಇನ್ನೂ ಒಂದು ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಹೇಳಬೇಕೆಂದರೆ ನಿಮ್ಮ ಆದಾಯ ಒಂದು ಪೆಟ್ಟು ಹೆಚ್ಚಾಗಿದ್ದರೆ ನೀವು ಮಾಡುವ ಖರ್ಚು ಎರಡು ಪೆಟ್ಟು ಹೆಚ್ಚಾಗಿರುತ್ತದೆ. ಅದು ನಿಮ್ಮ ಹೊಸ ಜೀವನಶೈಲಿ ಅಥವಾ ಸಾಮಾಜಿಕ ಸ್ಥಾನಮಾನವನ್ನು ಅವಲಂಬಿಸಿರುತ್ತದೆ. ವರ್ಷ ವರ್ಷವೂ ಹೀಗೇ ಸಾಗುತ್ತಿರುತ್ತದೆ. ನಮಗೆ ಗೊತ್ತೇ ಆಗದ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ನಾವು ಜೀವನದ ಹಣದುಬ್ಬರದ ಸುಳಿಯಲ್ಲಿ ಸಿಕ್ಕಿಹಾಕಿಕೊಂಡಿರುತ್ತೇವೆ.

ಜೀವನ ಶೈಲಿಯ ಹಣದುಬ್ಬರ



SILENT KILLER



ಇಂತಹ ಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ಉಳಿತಾಯದ ಮಾತು ಬಂದಾಗ ಜನ ಹೇಳುವ ಮಾತನ್ನು ನೀವು ಕೇಳಿರುತ್ತೀರಿ; “ನಾನು ಇನ್ನಷ್ಟು ಗಳಿಸಬೇಕು ಎಂದು ಕಾಣುತ್ತದೆ, ಆದರೆ ನಾನೀಗಲೇ ಹಣವನ್ನು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವ ಸ್ಥಿತಿಯಲ್ಲಿ ಇಲ್ಲ”. ನಮ್ಮ ಜೀವನಶೈಲಿಯ ಹಣದುಬ್ಬರ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುವ ರೀತಿ ಇದು. ಅಂದರೆ ಉನ್ನತ ಮಟ್ಟದ ಜೀವನವನ್ನು ಸಾಧಿಸಬೇಕಿದ್ದರೆ ಹೆಚ್ಚು ಹೆಚ್ಚು ಹಣವನ್ನು ವೆಚ್ಚ ಮಾಡುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ನಿಮಗೆ ಬರಬೇಕು. ಇದು ಏನೂ ಕೂಡ ಆಗಿರಬಹುದು, ಪ್ರತಿ ದಿನದ ವೆಚ್ಚಗಳಿಂದ ಆರಂಭಿಸಿ (ಒಂದು ಕಾಫಿ ಕುಡಿಯುವುದು) ದೊಡ್ಡ ಖರೀದಿ (ಒಂದು ಕಾರು ಕೊಳ್ಳುವ ಹಾಗಿ) ತನಕ ವಿಸ್ತರಿಸಬಹುದು. ಇದರ ಫಲವಾಗಿ ಹೆಚ್ಚು ಹಣವಿರುತ್ತದೆ ಆದರೆ ಸಮಸ್ಯೆ ಮಾತ್ರ ಒಂದೇ ಆಗಿರುತ್ತದೆ. ಅಂದರೆ ಜೀವನಶೈಲಿಯಲ್ಲಿ ಆಗಿರುವ ಹಣದುಬ್ಬರ ನಿಮ್ಮ ಸಂಪತ್ತಿನ ‘ಸೈಲೆಂಟ್ ಕಿಲ್ಲರ್’ ಆಗಿ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಮನುಷ್ಯನ ಆಸೆಗೆ ಕೊನೆ ಎಂಬುದೇ ಇಲ್ಲ. ಇದು ನಮಗೆಲ್ಲ ತಿಳಿದಿರುವ ಸಂಗತಿಯೇ ಆಗಿದೆ. ನಾವು ಒಂದು ಗುರಿಯನ್ನು ತಲುಪಿದ ಮೇಲೆ ಇನ್ನೊಂದು ಗುರಿಯ ಮೇಲೆ ಕಣ್ಣಿಟ್ಟಿರುತ್ತೇವೆ.



‘ಮತ್ತಷ್ಟು ಬೇಕು’ ಎಂಬ ನಮ್ಮ ಬಯಕೆಯನ್ನು ಹತ್ತಿಕ್ಕಲು ಸಾಧ್ಯವೇ ಇಲ್ಲ ಅನಿಸುತ್ತದೆ.

ಈಗ ಒಂದು ಊಹೆ ಮಾಡೋಣ, ರಾಜೇಶ್ ಅವರು ಎಂಎನ್‌ಸಿಯಲ್ಲಿ ಅತ್ಯಂತ ಕಠಿಣ ದುಡಿಮೆಯ ಉದ್ಯೋಗಿ. ಅವರು ತಮ್ಮ ಮೊದಲ ಉದ್ಯೋಗವನ್ನು ಆರಂಭಿಸಿದಾಗ ಸಂಚಾರಕ್ಕೆಂದು ಬಳಕೆ ಮಾಡಿದ ಒಂದು ಸಣ್ಣ ಕಾರನ್ನು ಖರೀದಿಸುತ್ತಾರೆ. ಕೆಲ ವರ್ಷಗಳ ಬಳಿಕ ಅವರಿಗೆ ಪದೋನ್ನತಿ ಸಿಗುತ್ತದೆ. ಆಗ ಅವರು ಹೊಸ ಕಾರನ್ನು ಖರೀದಿ ಮಾಡುವ ನಿರ್ಧಾರಕ್ಕೆ ಬರುತ್ತಾರೆ. ಇನ್ನೂ ಕೆಲ ವರ್ಷಗಳ ಬಳಿಕ ಈ ಹೊಸ ಕಾರಿನ ಜಾಗದಲ್ಲಿ ಹೊಸ ಎಸೆಯುವಿ ಸ್ಥಾನ ಪಡೆಯುತ್ತದೆ. ಕೆಲ ತಿಂಗಳ ಬಳಿಕ ಈ ವಾಹನವೂ ಬೋರ್ ಅನ್ನಿಸುತ್ತದೆ. ಇನ್ನೊಂದು ಪ್ರೀಮಿಯಂ ವಾಹನ ಪ್ರವೇಶವಾಗುತ್ತದೆ. ಹೀಗೆ ಲಕ್ಷುರಿ ಎನ್ನುವುದಕ್ಕೆ ಮಿತಿ ಎನ್ನುವುದೇ ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ಅದು ಬೆಳೆಯುತ್ತಲೇ ಹೋಗುತ್ತದೆ.

ರಾಜೇಶ್ ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಆಗಿರುವುದು ಪ್ರತಿಯೊಬ್ಬರ ಜೀವನದಲ್ಲಿಯೂ ಸಂಭವಿಸುತ್ತದೆ. ಈ ಬದಲಾವಣೆಗಳು ಸಣ್ಣದಾಗಿ ಕಾಣಬಹುದು. ಆದರೆ ಅದು ಬೀರುವ ಪರಿಣಾಮ ದೊಡ್ಡದು ಅದು ನಿಮ್ಮ ಜೀವನದ ಎಲ್ಲ ಸ್ವರೂಪಗಳ ಮೇಲೂ ಪ್ರಭಾವವನ್ನು ಬೀರುತ್ತದೆ. ಈ ಭಾರಿ ವೆಚ್ಚಗಳು ನಿಮ್ಮನ್ನು ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಹಿಂದಕ್ಕೊಯ್ಯುವುದು ಮಾತ್ರ ನಿಶ್ಚಿತ.

ಜೀವನಶೈಲಿಯ ಹಣದುಬ್ಬರವನ್ನು ನೀವು ನಿಮ್ಮ ಕಾರಿನ ಟಯರಿನ ಸಣ್ಣ ರಂಧ್ರಕ್ಕೆ ಹೋಲಿಸಬಹುದು. ನೀವು ಅದಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟೇ ಗಾಳಿಯನ್ನು ತುಂಬಿದರೂ ಕೂಡ ನಿಲ್ಲುವುದಿಲ್ಲ. ಆ ರಂಧ್ರವನ್ನು ಮುಚ್ಚಲು ಕ್ರಮ ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ತನಕವೂ ಅದು ಮುಂದುವರಿಯುತ್ತದೆ. ಅದೇ ರೀತಿ ನೀವು ಈ ಹಣದುಬ್ಬರಕ್ಕೆ ಅಂಕುಶ ಹಾಕುವುದು ಹೇಗೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಯೋಚನೆ

ಮಾಡಬೇಕು.

ಪ್ರಾಮಾಣಿಕವಾಗಿ ಹೇಳಬೇಕೆಂದರೆ ನಿಮ್ಮ ಜೀವನಶೈಲಿಯೊಂದಿಗೆ ರಾಜಿ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಬಯಕೆಗೆ ಕಡಿಮೆಯಾಗಿರುವುದನ್ನು ಸ್ವೀಕರಿಸಿ ನೆಮ್ಮದಿಯಿಂದ ಇರುವುದು ಅತ್ಯಂತ ಸವಾಲಿನ ಕೆಲಸ. ಅದು ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಾಭಿಮಾನಕ್ಕೆ, ಪ್ರತಿಷ್ಠೆಗೆ ಪೆಟ್ಟು ಕೊಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ನೀವು ಹೊಂದಿರುವ ಯಾವುದೇ ಸಾಮಾಜಿಕ ಸ್ಥಾನಮಾನಗಳಿಗೆ ಧಕ್ಕೆಯನ್ನು ಉಂಟುಮಾಡುತ್ತದೆ. ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆ ಮತ್ತು ಸುಸ್ಥಿರತೆಯನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳಲು ನೀವು ನಿಮ್ಮ ಕಣ್ಣಿನಿಂದ ಆಚೆಗಿನದನ್ನು ನೋಡಬೇಕು ಮತ್ತು ಅದಕ್ಕೆ ತಕ್ಕನಾದ ಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಬೇಕು. ಇಂತಹ ಜೀವನಶೈಲಿಯ ಹಣದುಬ್ಬರದ ಸುಳಿಯಿಂದ ಪಾರಾಗುವುದು ಮತ್ತು ಅದನ್ನು ತಪ್ಪಿಸುವುದು ಹೇಗೆ ಎಂಬುದಕ್ಕೆ ಇರುವ ಕೆಲವು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಗಳ ಮೇಲೆ ಕಣ್ಣು ಹಾಯಿಸೋಣ.

**ನಿಮ್ಮ ಈಗಿನ
ಅಗತ್ಯಗಳು ಮತ್ತು
ಭವಿಷ್ಯದ ಅಗತ್ಯಗಳ ಬಗ್ಗೆ
ಮೊದಲು ಆದ್ಯತೆಯನ್ನು
ನೀಡಿ.**

ನಮ್ಮನ್ನು ಇತರರ ಜೊತೆ ಹೋಲಿಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು, ಅವರಂತೆ ಬದುಕಬೇಕು ಎಂದು ಯೋಚನೆ ಮಾಡುವುದು ಜೀವನಶೈಲಿಯ ಹಣದುಬ್ಬರಕ್ಕೆ ನೀವು ಕೊಡುವ ಮೊದಲ ಕೊಡುಗೆ. ಜನ ಇಂದು ಐಫೋನ್ ಹೊಂದಬೇಕೆಂದು, ಹೊಸ ಬ್ರಾಂಡ್ ಕಾರು ಮತ್ತು ಇತರ ಲಕ್ಷುರಿಗಳ ಕಡೆಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಆಕರ್ಷಿತರಾಗುತ್ತಾರೆ. ಆದರೆ ವಾಸ್ತವದಲ್ಲಿ ಅದರ ಅಗತ್ಯವೇ ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ಕೆಲವೇ ತಿಂಗಳುಗಳಲ್ಲಿ ಆ ವಸ್ತುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಇರುವ ಸೆಳೆತ ಮತ್ತು ಉತ್ಸಾಹ ಕರಗಿಹೋಗಿರುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ಅಷ್ಟಾಗುವ ಹೊತ್ತಿಗೆ ನಿಮ್ಮ ಕಿಸೆಗೆ ದೊಡ್ಡದೊಂದು ತೂತು ಬಿದ್ದಿರುತ್ತದೆ. ಅನೇಕ ಸಂದರ್ಭಗಳಲ್ಲಿ ಜನ ತಮ್ಮ ಗಳಿಕೆಗಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಖರ್ಚು ಮಾಡಿರುತ್ತಾರೆ. ಅವರ ತಿಂಗಳ ಆದಾಯದ ತೂಕವೇ ಒಂದಾದರೆ ಖರ್ಚಿನ ತೂಕವೇ ಇನ್ನೊಂದು. ಹಾಗಾಗಿ ಆದಾಯದಲ್ಲಿ ಕೆಲವನ್ನು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವ ಬದಲು ಅವರು ಎಲ್ಲವನ್ನೂ ಖರ್ಚು ಮಾಡಿ ಖಾಲಿಯಾಗಿರುತ್ತಾರೆ. ಹಾಗಿದ್ದರೂ ಅವರ ಲಕ್ಷುರಿ ಆಸೆಗಳು ಕಡಿಮೆಯಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಅದನ್ನು ತಮ್ಮದಾಗಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಹೋಗಿ ಸಾಲಗಳ ದಾಸರಾಗಿರುತ್ತಾರೆ. ಸಾಲ ಮಾಡುವುದು ತಪ್ಪೇನೂ ಅಲ್ಲ, ಆದರೆ ತಮ್ಮ ಸ್ಥಾನಮಾನವನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳಲು ಈ ಎಲ್ಲ ಕಸರತ್ತುಗಳನ್ನು ಮಾಡುವುದು ನಿಜಕ್ಕೂ ಸರಿಯಾದ ಕ್ರಮವಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮ್ಮ ದೂರದೃಷ್ಟಿ ವಿಸ್ತರಿಸಿ. ಸುದೀರ್ಘಾವಧಿಗಾಗಿ ಯೋಚನೆ ಮಾಡಿ. ಮೊದಲಿಗೆ ನಿಮ್ಮ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಯನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡಿ. ಮುಂಚಿತವಾಗಿ ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಯನ್ನು ಮುಟ್ಟುವ ಬಗ್ಗೆ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸುವುದರಿಂದ ಇಂತಹ ವಿಚಾರಗಳ ಬಗ್ಗೆ ತಕ್ಷಣ ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆಯ ದಾರಿಯಲ್ಲಿ ಸಾಗಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ.

ಆದಾಯದಲ್ಲಿ ಕೆಲವನ್ನು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವ ಬದಲು ಅವರು ಎಲ್ಲವನ್ನೂ ಖರ್ಚು ಮಾಡಿ ಖಾಲಿಯಾಗಿರುತ್ತಾರೆ. ಹಾಗಿದ್ದರೂ ಅವರ ಲಕ್ಷುರಿ ಆಸೆಗಳು ಕಡಿಮೆಯಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಅದನ್ನು ತಮ್ಮದಾಗಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಹೋಗಿ ಸಾಲಗಳ ದಾಸರಾಗಿರುತ್ತಾರೆ. ಸಾಲ ಮಾಡುವುದು ತಪ್ಪೇನೂ ಅಲ್ಲ, ಆದರೆ ತಮ್ಮ ಸ್ಥಾನಮಾನವನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳಲು ಈ ಎಲ್ಲ ಕಸರತ್ತುಗಳನ್ನು ಮಾಡುವುದು ನಿಜಕ್ಕೂ ಸರಿಯಾದ ಕ್ರಮವಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮ್ಮ ದೂರದೃಷ್ಟಿ ವಿಸ್ತರಿಸಿ. ಸುದೀರ್ಘಾವಧಿಗಾಗಿ ಯೋಚನೆ ಮಾಡಿ. ಮೊದಲಿಗೆ ನಿಮ್ಮ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಯನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡಿ. ಮುಂಚಿತವಾಗಿ ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಯನ್ನು ಮುಟ್ಟುವ ಬಗ್ಗೆ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸುವುದರಿಂದ ಇಂತಹ ವಿಚಾರಗಳ ಬಗ್ಗೆ ತಕ್ಷಣ ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆಯ ದಾರಿಯಲ್ಲಿ ಸಾಗಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ.

ಬಹಳ ಮಂದಿ ಹೇಳುವುದನ್ನು ನೀವು ಕೇಳಿರುತ್ತೀರಿ- ‘ಸಂಬಂಧಗಳಿಗೆ ಬೆಲೆ ಕಟ್ಟಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ’ ಎಂದು. ಹಾಗೇ ನೀವು ಮಾಡುವ ಖರೀದಿಯ ಹಣಕಾಸೇತರ ಲಾಭವನ್ನು ಯಾವತ್ತೂ ಪರಿಗಣಿಸುವುದು ಉತ್ತಮ ಯೋಚನೆ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ, ಒಂದು ಬಿಎಂಡಬ್ಲ್ಯು ಕಾರನ್ನು ಖರೀದಿ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ನಿಮಗೊಂದಿಷ್ಟು ಸಂತೋಷ, ಮಿಷಿಯನ್ನು ತರಬಹುದು. ಆದರೆ ಕಾಲ ಕಳೆದಂತೆ ಅದರ ಕ್ರೇಡ್ ಕಡಿಮೆಯಾಗುತ್ತ ಹೋಗುತ್ತದೆ. ಆ ಸಂತೋಷದ ಆಯುಷ್ಯ ತುಂಬಾ ಕಡಿಮೆ. ಇಂತಹ ಹಣಕಾಸೇತರ ಲಾಭವನ್ನು ಯಾವತ್ತೂ ಬೇರೆ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಅನುಭವಿಸಬೇಕು. ಇಡೀ ಕುಟುಂಬದ ಪ್ರವಾಸಕ್ಕಾಗಿ ಒಂದಿಷ್ಟು ಹಣವನ್ನು ವ್ಯಯಮಾಡುವುದು ಇರುವುದರಲ್ಲಿ ಉತ್ತಮ ಆಯ್ಕೆಯಾಗಿದೆ. ಇಂತಹ

ಆಯ್ಕೆಗಳು, ಆದ್ಯತೆಗಳು ವ್ಯಕ್ತಿಯಿಂದ ವ್ಯಕ್ತಿಗೆ ಭಿನ್ನವಾಗಿರುತ್ತದೆ. ಹಾಗಿದ್ದೂ ಅತಿಯಾದ ಖರ್ಚನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಲು ನಿಮ್ಮ ಖರೀದಿಯ ಹಣಕಾಸೇತರ ಮುಖವನ್ನು ನೋಡುವುದು ಸರಿಯಾದ ಕ್ರಮ.

ಹಣದ ಆದ್ಯತೆಯ ಮೇಲೆ ಗಮನವಿರಲಿ:
ಹಣದುಬ್ಬರದ ಸಮಸ್ಯೆಯನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಲು ಇರುವ ಇನ್ನೊಂದು ಆಯ್ಕೆ ಎಂದರೆ ಜೀವನಶೈಲಿಯ ಆಯ್ಕೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಗಂಭೀರವಾಗಿ ಯೋಚನೆ ಮಾಡುವುದು. ನಿಮ್ಮ ಅಗತ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಬಯಕೆಗಳನ್ನು ಯುಕ್ತವಾದ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಚಿಂತನೆಗೆ ಒಳಪಡಿಸುವುದು. “ನಮ್ಮ ಅಗತ್ಯಗಳನ್ನು ಹೇರುವುದು ಪ್ರಕೃತಿದತ್ತವಾದುದು. ನಮ್ಮ ಬಯಕೆಗಳನ್ನು ಬಿಕ್ಕಿ ಮಾಡುವುದು ಸಮಾಜ”. ಇದನ್ನು ಮನಸ್ಸಿನಲ್ಲಿಟ್ಟುಕೊಂಡರೆ ಹಣದುಬ್ಬರ ಹೇಗೆ ನಿಮ್ಮ ಜೀವನಶೈಲಿಯ ಮೇಲೆ ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ನಿರ್ಧರಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ. ನಿಮ್ಮ ಈಗಿನ ಅಗತ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ಅಗತ್ಯಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಮೊದಲು ಆದ್ಯತೆಯನ್ನು ನೀಡಿ. ಆ ಬಳಿಕ ನಿಮ್ಮ ಬಯಕೆಗಳನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸಿ. ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಯಲ್ಲಿ ಬಹುದೊಡ್ಡ ಅಂತರವನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸುವ ಖರ್ಚುಗಳನ್ನು ಮಾಡುತ್ತ ಹೋಗಬೇಡಿ. ಅಂತಹ ಗುರಿಗಳಿಗಾಗಿ ಮೊದಲು ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವುದನ್ನು ಕರಗತ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಿ. ಹಣಕಾಸಿನ ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದರಿಂದ ಸುದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಸುಭದ್ರವಾದ ಹಣಕಾಸು-ಯೋಗಕ್ಷೇಮವನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಅನುಕೂಲವಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಎಂದಿಗೂ ಮರೆಯಬೇಡಿ.

ನೀವು ನಿರ್ಧರಿಸಬೇಕಾದ ಹಣಕಾಸು ಆದ್ಯತೆಗಳನ್ನು ರೂಪಿಸಲು ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳನ್ನು ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಅದಕ್ಕಾಗಿ ನಿಮ್ಮ ಕೆಲವು ಉನ್ನತ ಉದ್ದೇಶಗಳನ್ನು ಪಟ್ಟಿ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಅಂದರೆ ನಿಮ್ಮ ಭವಿಷ್ಯದ ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ಸಾಗಿಸಬೇಕಾದ ಸುಸ್ಥಿರ ಜೀವನ ಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಬೇಕಾದ ಅಗತ್ಯತೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಮಕ್ಕಳಿಗೆ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಗುಣಮಟ್ಟದ ಶಿಕ್ಷಣ ಇತ್ಯಾದಿ. ಈ ಹಿನ್ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ದುಬಾರಿಯಲ್ಲದ ಸಣ್ಣದೊಂದು ಕಾರು ಖರೀದಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಶಿಕ್ಷಣ ಅಥವಾ ನಿವೃತ್ತಿ ನಿಧಿಯನ್ನು ರಚಿಸುವ ಬಗ್ಗೆ ಯೋಚನೆ ಮಾಡಬಹುದು.

ಇವೆಲ್ಲವನ್ನೂ ಹೇಳಿದ ಬಳಿಕವೂ ನೀವು ನಿಮ್ಮ ಎಲ್ಲ ಖರ್ಚುಗಳನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸುವಂತೇನೂ ಇಲ್ಲ. ಒಂದು ಖರ್ಚು ಮಾಡುವುದಕ್ಕೆ ಮುನ್ನ ಸಾಕಷ್ಟು ಯೋಚನೆ ಮಾಡುವುದು ಹಾಗೂ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಖರ್ಚು ಮಾಡುವ ಬಗ್ಗೆ ಚಿಂತಿಸಬೇಕು. ಇದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಮತ್ತು ಈಗಿನ ನಿಮ್ಮ ಜೀವನಶೈಲಿಯಲ್ಲಿ ಸಮತೋಲನವನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ.

ಆರೋಗ್ಯ
ವಿಮೆಯ
ಪರಿಪೂರ್ಣತೆಗೆ

‘ರೈಡರ್’ಗಳಿರಲಿ

ಬಹುತೇಕ ಭಾರತೀಯರಿಗೆ ಅತ್ಯಂತ ಮಹತ್ವದ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ಎಂದರೆ ಅದು ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ. ಅದನ್ನು ಯಾರೂ ನಿರಾಕರಿಸುವಂತಿಲ್ಲ. ಇತ್ತೀಚಿನ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಆರೋಗ್ಯ ಸಂಬಂಧಿ ಚಿಕಿತ್ಸೆಗಳು, ಸೌಲಭ್ಯಗಳ ವೆಚ್ಚ ಹೆಚ್ಚಾಗುತ್ತಿರುವ ಹಿನ್ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಹಾಗೂ ಆರೋಗ್ಯ ಸಮಸ್ಯೆಗಳೂ ಕೂಡ ಅಧಿಕವಾಗುತ್ತಿರುವ ಕಾರಣ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಎನ್ನುವುದು ಇಂದು ಕೇವಲ ಆಯ್ಕೆಯಾಗಿ ಉಳಿದಿಲ್ಲ. ಬದಲಾಗಿ ಅತ್ಯಗತ್ಯವಾಗಿದೆ.

ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಹೊಂದುವುದು ಎಷ್ಟು ಮುಖ್ಯವೋ ಸಮಗ್ರ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿದ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಪಡೆಯುವುದು ಕೂಡ ಅಷ್ಟೇ ಮುಖ್ಯ. ಆದರೆ ಯಾಕೆ? ಯಾಕೆಂದರೆ ಭಾರತದಲ್ಲಿ ಕೈಗೊಂಡ ಸಮೀಕ್ಷೆಯ ಪ್ರಕಾರ ಸರಿಸುಮಾರು ಶೇ.65ರಷ್ಟು ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳಲ್ಲಿ ಶೇ.65ರಷ್ಟು ಆರೋಗ್ಯ ಸೇವಾ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಭರಿಸುವುದಿಲ್ಲ. ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಪ್ರಸ್ತುತ ಇರುವ ಹೆಚ್ಚಿನ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳು ಈ ವೆಚ್ಚಗಳಿಂದ ಆಚೆ ಉಳಿದಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾದರೆ ಇದಕ್ಕೆ ಪರಿಹಾರ ಏನು?

ಉತ್ತಮ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಸೇವೆಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಸಹಾಯ ಮಾಡಲು ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳ ಜೊತೆಗೆ ರೈಡರ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಅಂಶಗಳು ಕೂಡ ಇತ್ತೀಚಿನ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿವೆ. ಈ ಬಗ್ಗೆ ಇನ್ನಷ್ಟು ವಿವರಗಳನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳೋಣ.

ರೈಡರ್ ಎಂದರೆ ಏನು?: ಸರಳವಾದ ಮಾತುಗಳಲ್ಲಿ ಹೇಳುವುದಾದರೆ ನಿಮ್ಮ ಮೂಲ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಯೋಜನೆಯಲ್ಲಿ ಇಲ್ಲದೇ ಇರುವ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ಸೇರ್ಪಡೆ ಮಾಡುವುದನ್ನು ರೈಡರ್ ಎಂದು ಕರೆಯುತ್ತೇವೆ. ಇಂತಹ ರೈಡರ್‌ಗಳನ್ನು ಸೇರಿಸುವುದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಪರಿಪೂರ್ಣವಾಗುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ವಿಸ್ತಾರವಾಗುತ್ತದೆ. ಸರಳ ವಿಮೆಗಿಂತ ಉತ್ತಮವಾದುದು ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ. ಈ ಎಲ್ಲ ರೈಡರ್‌ಗಳು ಬಹುತೇಕ ಐಚ್ಛಿಕ ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚುವರಿ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ. ಇದು ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ನೀತಿ ಹೆಚ್ಚು ಪರಿಣಾಮಕಾರಿ ಅಥವಾ ದಕ್ಷತೆಯಿಂದ ಕೂಡಿದೆ ಎಂಬುದಕ್ಕೆ ಮುದ್ರೆಯನ್ನು ಒತ್ತಿದಂತೆ. ಇಂತಹ ರೈಡರ್‌ಗಳನ್ನು ಸೇರಿಸುವುದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಅಗತ್ಯಗಳಿಗೆ ತಕ್ಕಂತೆ ಕಡಿಮೆ ವೆಚ್ಚದಲ್ಲಿ ವಿಮಾ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸಬಹುದು.

ರೈಡರ್‌ಗಳಿಗೆ ಉದಾಹರಣೆ: ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಅನೇಕ ರೀತಿಯ ರೈಡರ್‌ಗಳಿವೆ. ಅವುಗಳಲ್ಲಿ ಅತ್ಯಂತ ಜನಪ್ರಿಯವಾದವುಗಳೆಂದರೆ ಕೊಠಡಿ ಬಾಡಿಗೆ ಮನ್ನಾ, ಹೆರಿಗೆ ಸೌಲಭ್ಯ, ತೀವ್ರ ಅಸ್ವಸ್ಥತೆಯ ಸೌಲಭ್ಯ, ವೈಯಕ್ತಿಕ ಅಪಘಾತ ರೈಡರ್ ಮತ್ತು ಆಸ್ಪತ್ರೆ ನಗದು ರೈಡರ್.

ಇತ್ತೀಚೆಗೆ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಗೆ ಹೊಸ ರೈಡರ್‌ಗಳು ಕೂಡ ಸೇರ್ಪಡೆಯಾಗಿವೆ. ಅವುಗಳೆಂದರೆ; ವೈದ್ಯರ ಜೊತೆ ಸಮಾಲೋಚನೆ, ರೋಗಪತ್ತೆ, ಔಷಧಿಗಳು ಮತ್ತು ಪ್ರತಿಬಂಧಕ ಆರೋಗ್ಯ ತಪಾಸಣೆ ಇತ್ಯಾದಿ. ವೈದ್ಯರ ಜೊತೆ ಸಮಾಲೋಚನೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ರೈಡರ್‌ನಲ್ಲಿ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಇರುವ ನೆಟ್‌ವರ್ಕ್ ಆಸ್ಪತ್ರೆಯ ವ್ಯಾಪ್ತಿಯಲ್ಲಿ (ಅಥವಾ ಹೊರಗೆ) ವೈದ್ಯರ ಜೊತೆಗಿನ ಸಮಾಲೋಚನೆಗೆ ನಗದು ರಹಿತ (ಅಥವಾ ಮರುಪಾವತಿ) ಸೌಲಭ್ಯ ಲಭ್ಯವಿರುತ್ತದೆ. ಅದೇ ರೀತಿ ರೋಗಪತ್ತೆ ರೈಡರ್‌ನಲ್ಲಿ ಪೆಥಾಲಜಿ (ರೋಗಶಾಸ್ತ್ರ), ರೇಡಿಯೋಲಜಿ ಇತ್ಯಾದಿ ಪ್ರಯೋಗಾಲಯಗಳ

ಪರೀಕ್ಷೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಭರಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ. ಈ ಸೌಲಭ್ಯವು ಪಾಲಿಸಿಯ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ನಿರ್ದಿಷ್ಟಪಡಿಸಲಾದ ಮಿತಿಗೆ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತದೆ. ಪ್ರತಿಬಂಧಕ ಆರೋಗ್ಯ ತಪಾಸಣೆ ರೈಡರ್‌ನಲ್ಲಿ ವರ್ಷಕ್ಕೊಮ್ಮೆ ಉಚಿತ ಪ್ರತಿಬಂಧಕ ಆರೋಗ್ಯ ತಪಾಸಣೆ ಮಾಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಅವಕಾಶವಿರುತ್ತದೆ. ಮೇಲೆ ಪ್ರಸ್ತಾಪ ಮಾಡಿದ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಆರೋಗ್ಯ

ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಮತ್ತು ವಿಸ್ತರಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಈ ರೈಡರ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್‌ಗಳನ್ನು ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು

ವಿಮಾ ಯೋಜನೆಗಳ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಒಳಗೊಂಡಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಅದಕ್ಕೆ ಗ್ರಾಹಕರೇ ತಮ್ಮ ಪಾಕೆಟ್‌ನಿಂದ ಭರಿಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಸೇರ್ಪಡೆ ಎಂದರೆ ಏನು?:

ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಸೇರ್ಪಡೆ ಅಥವಾ ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್ ಎಂದರೆ ಈಗಿರುವ ಪಾಲಿಸಿಯ ಅಂಶಗಳಿಗೆ ಇನ್ನೂ ಹೆಚ್ಚಿನದನ್ನು ಹೊಸದಾಗಿ ಸೇರ್ಪಡೆ ಮಾಡುವುದು. ಹಾಗಂತ ಈಗಿರುವ ಪಾಲಿಸಿಯ ನಿಯಮಗಳು ಮತ್ತು ಷರತ್ತುಗಳಲ್ಲಿ ಯಾವುದೇ ಬದಲಾವಣೆ ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ರೈಡರ್‌ಗಳಿಗಿರುವಂತೆ ಈ ಅಂಶಗಳು ಕೂಡ ಐಚ್ಛಿಕವಾಗಿದೆ ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚುವರಿ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಭರಿಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ರೈಡರ್‌ಗಳು ಮೂಲ ಯೋಜನೆಗೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಮೌಲ್ಯವನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ

ಮತ್ತು ಪಾಲಿಸಿಯ ಒಟ್ಟು ಕವರೇಜ್‌ನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಬಹುದು ಅಥವಾ ಮಿತಗೊಳಿಸಬಹುದು. ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಸೇರ್ಪಡೆ ಅಂಶವು ಐಚ್ಛಿಕ ಅಥವಾ ಟಾಪ್-ಅಪ್ ಸೌಲಭ್ಯವಾಗಿದ್ದು ಇದರ ಮುಖ್ಯ ಉದ್ದೇಶ ಮೂಲ ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಇಲ್ಲದೇ ಇರುವ ಗ್ರಾಹಕರ ಅಗತ್ಯಗಳನ್ನು ಪೂರೈಸುವುದಾಗಿದೆ.

ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಸೇರ್ಪಡೆಯ ಉದಾಹರಣೆಗಳು: ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಸೇರ್ಪಡೆ ಅಥವಾ ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿರುವ ಅಂಶಗಳೆಂದರೆ ಒಟ್ಟು ವಿಮಾ ಮೊಬಲಗಿನಲ್ಲಿ ಅನಿಯಮಿತ ನವೀಕರಣ, ಕೊಠಡಿ, ಓಪಿಡಿಗ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಮಿತಿ ಇಲ್ಲದೇ ಇರುವುದು, ಹಣದುಬ್ಬರದ ದರದ ಆಧಾರದಲ್ಲಿ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುವುದು, ಪಾವತಿಯೇತರ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಸೇರ್ಪಡೆ ಮಾಡುವುದು, ಸಂಚಿತ ಬೋನಸ್ ಬೂಸ್ಟರ್ ಇತ್ಯಾದಿ.

ಈಗ ನಾವು ಈ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಸೇರ್ಪಡೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಒಂದಷ್ಟು ವಿಚಾರಗಳನ್ನು ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳುವ ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡೋಣ. ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡಿದ್ದರಿಂದಾಗಿ ಒಟ್ಟು ವಿಮಾ ಮೊಬಲಗು ಬರಿದಾಗಿದ್ದರೆ ಅನಿಯಮಿತ ನವೀಕರಣ ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್ ಮೂಲಕ ಅದನ್ನು ಭರ್ತಿ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

ಇಂತಹ ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್‌ನಿಂದ ಗ್ರಾಹಕರು ತಮ್ಮ ಖಾತೆ ಬರಿದಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬ ಚಿಂತೆ ಇಲ್ಲದೇ ಅನೇಕ ಬಾರಿ ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

ಅದೇ ರೀತಿ ಇನ್ನೂ ಅನೇಕ ರೀತಿಯ ವೆಚ್ಚಗಳು, ಶುಲ್ಕಗಳು ಮೂಲ ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಒಳಗೊಂಡಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ ನೆಬುಲೈಸರ್ ಕಿಟ್, ಕೈಗವಸು, ಸಿರಿಂಜ್‌ಗಳು, ಬೆಲ್ಟ್/ಬ್ರೇಸ್‌ಗಳು, ನೋಂದಣಿ/ಪ್ರವೇಶಾತಿ ಶುಲ್ಕಗಳನ್ನು ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಭರಿಸಲಾಗುವುದಿಲ್ಲ. ಇಂತಹ ವೆಚ್ಚಗಳು ಕ್ಲೈಮ್ ಮೊತ್ತದ ಶೇ.10ನ್ನೂ ಮೀರುವ ಸಾಧ್ಯತೆಗಳಿದ್ದು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಗ್ರಾಹಕರು ತಮ್ಮ ಪಾಕೆಟ್‌ನಿಂದಲೇ ಇದನ್ನು ಭರಿಸುತ್ತಾರೆ. ಇಂತಹ ಪಾವತಿ ಮಾಡದೇ ಇರುವ ವಸ್ತುಗಳು ಮತ್ತು ಸಂಗತಿಗಳನ್ನು ಸೇರ್ಪಡೆ ಮಾಡುವಂತಹ ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್ ಸೇರಿಸಿದರೆ ಗ್ರಾಹಕರು ಅಂತಹ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಕೂಡ ಭರಿಸಬಹುದು.

ಕೆಲವು ಸಂಚಿತ ಬೋನಸ್ ಬೂಸ್ಟರ್‌ಗಳು ನಿರಂತರವಾಗಿ ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಒಟ್ಟು ಮೊಬಲಗನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತಾ ಹೋಗುತ್ತವೆ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ ಐದು ಲಕ್ಷ ರೂ. ಒಟ್ಟು ಮೊಬಲಗು ಪಾಲಿಸಿ ನವೀಕರಣ ಮಾಡುವ ಹೊತ್ತಿಗೆ 6.25 ಲಕ್ಷ ರೂ. ಆಗಿರುತ್ತದೆ.

ಒಟ್ಟಾರೆ: ಮೇಲೆ ಪ್ರಸ್ತಾಪ ಮಾಡಿದ ಅಂಶಗಳು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿರುವ ರೈಡರ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್‌ಗಳ ಬಗೆಗಿನ ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ಚಿತ್ರಣ ಅಷ್ಟೇ ಆಗಿದೆ. ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಮತ್ತು ವಿಸ್ತರಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಈ ರೈಡರ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್‌ಗಳನ್ನು ಹೇಗೆ ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಇದರಿಂದ ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು. ಇದರ ಜೊತೆಗೆ ಬಹಳಷ್ಟು ಪಾಲಿಸಿಗಳ ಆರಂಭಿಕ ಅಥವಾ ಮೂಲ ಆವೃತ್ತಿಗಳು ಈ ಮೌಲ್ಯವರ್ಧಿತ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಇದರಿಂದಾಗಿ ಅವು ನಿಮಗೆ ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿ ದುಬಾರಿಯಾಗಿ ಪರಿಣಮಿಸಬಹುದು. ನಿಮ್ಮ ಅಗತ್ಯಗಳಿಗೆ ತಕ್ಕಂತೆ ಸರಿಯಾದ ರೈಡರ್ ಮತ್ತು ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್‌ಗಳನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿಕೊಂಡರೆ ಅಧಿಕ ವೆಚ್ಚವೇನೂ ಇಲ್ಲದೇ ವಿಸ್ತೃತವಾದ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ನಿಮ್ಮದಾಗಿ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು. ಇದು ಹೊಸ ಅಥವಾ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಪಾಲಿಸಿಗಳನ್ನು ಖರೀದಿ ಮಾಡುವುದಕ್ಕಿಂತ ಅಗ್ಗದ ಆಯ್ಕೆಯಾಗಿರುತ್ತದೆ. ಜೊತೆಗೆ ಒಂದು ಸಾಮಾನ್ಯ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಅಡಿಯಲ್ಲಿರುವ ಕೊರತೆಗಳನ್ನು ನೀಗಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುವುದು ಮಾತ್ರವಲ್ಲದೆ ದಿನನಿತ್ಯದ ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಅನುಕೂಲವಾಗುತ್ತದೆ. ಈ ಹಿನ್ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಮುಂದಿನ ಬಾರಿ ನೀವು ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಅಥವಾ ಇನ್ನಾವುದೇ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಖರೀದಿ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ಲಭ್ಯವಿರುವ ರೈಡರ್‌ಗಳು ಮತ್ತು ಆರೋಗ್ಯ-ಆನ್‌ಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಪರಿಶೋಧನೆ ನಡೆಸುವುದನ್ನು ಮರೆಯಬೇಡಿ.

ಇನ್‌ಸೈರ್ ಇಂಡಿಯಾ ವೆಲ್ತ್ ಪ್ರೈವೇಟ್ ಲಿ.

(ARN-79020)

ಎಎಂಎಫ್‌ಐ ನೋಂದಾಯಿತ ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು

ನಮ್ಮ ಸಂಪರ್ಕ: 9148319207, 080-42129917

Mail: info@inspireindiafs.com

ನಮ್ಮ ಸೇವೆಗಳು

- | | |
|--|--------------------------|
| 1. ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್ಸ್ | 6. ವಿಮೆ |
| 2. ಸ್ಟಾಕ್ ಬ್ರೋಕಿಂಗ್ | 7. ವೆಲ್ತ್ ಮ್ಯಾನೇಜ್‌ಮೆಂಟ್ |
| 3. ಫೈನಾನ್ಸಿಯಲ್ ಕನ್ಸಲ್ಟಿಂಗ್ & ಪ್ಲಾನಿಂಗ್ | 8. ಹಣಕಾಸು ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ |
| 4. ಪ್ರಾಪರ್ಟಿ ಇನ್ವೆಸ್ಟ್‌ಮೆಂಟ್ | 9. ತೆರಿಗೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ |
| 5. ತೆರಿಗೆ ಉಳಿತಾಯ ಬಾಂಡ್‌ಗಳು | 10. ವಿಲ್ ಬರವಣಿಗೆ |

ವಿಳಾಸ : INSPIRE INDIA WEALTH PVT LTD

@ 65, 'Surasa Enclave', 1st Floor, Puttanna Road, Gandhi Bazar, Basavanagudi, Bengaluru-560004

ಕಿಟ್ಟಿ

ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದ ಸಂಕಲನ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಾವು ಎಲ್ಲ ರೀತಿಯ ಕಾಳಜಿ ಮತ್ತು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯನ್ನು ವಹಿಸುತ್ತೇವೆ. ಇಲ್ಲಿನ ಮಾಹಿತಿಗಳನ್ನು ಹಲವು ನಂಬಿಕೆಗೆ ಅರ್ಹವಾದ ಮೂಲಗಳಿಂದ ಪಡೆದಿರುತ್ತೇವೆ. ಆದರೆ, ಯಾವುದೇ ಮಾಹಿತಿಯು ಖಚಿತತೆ, ಅರ್ಹತೆ ಅಥವಾ ಪರಿಪೂರ್ಣತೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಖಾತರಿಯನ್ನು ನೀಡುವುದಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಇಂತಹ ಮಾಹಿತಿ ಬಳಕೆಯಿಂದ ಆಗಬಹುದಾದ ಯಾವುದೇ ದೋಷ ಅಥವಾ ಲೋಪಗಳಿಗೆ ಜವಾಬ್ದಾರಾರಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದಲ್ಲಿ ತಿಳಿಸಲಾದ, ಚರ್ಚಿಸಲಾದ ಅಥವಾ ಶಿಫಾರಸ್ಸು ಮಾಡಲಾದ ಯಾವುದೇ ಯೋಜನೆಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮಾಡುವ ಸಮರ್ಪಕತೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸೂಕ್ತವಾದ ಹಣಕಾಸು ಸಲಹೆಗಳನ್ನು ಪಡೆಯಬೇಕು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ನಿರೀಕ್ಷೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನೀಡಿರುವ ಹೇಳಿಕೆಗಳು ಕಾರ್ಯರೂಪಕ್ಕೆ ಬರಬಹುದು ಅಥವಾ ಬಾರದೇ ಇರಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಯಾವತ್ತೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಅಪಾಯದ ವ್ಯಾಪ್ತಿಗೆ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮಾಡುವುದಕ್ಕೂ ಮುನ್ನ ನಿಮಗೆ ನೀಡಲಾದ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ದಯವಿಟ್ಟು ಅತ್ಯಂತ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಓದಿಕೊಳ್ಳಿ. ಹಿಂದಿನ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಕೇವಲ ಸೂಚಕ ಉದ್ದೇಶವನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದು ಅದು ಯಾವುದೇ ಕಾರಣಕ್ಕೂ ಭವಿಷ್ಯದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶಕವಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

“ವ್ಯಾಪಾರದಲ್ಲಿ ಇರುವುದು ಎರಡೇ ದಾರಿಗಳು- ಒಂದು ಯಶಸ್ಸು ಇನ್ನೊಂದು ಸೋಲು!”