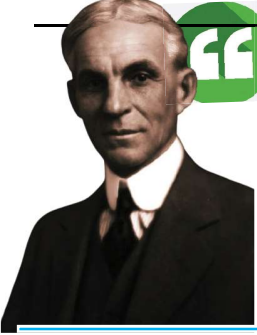




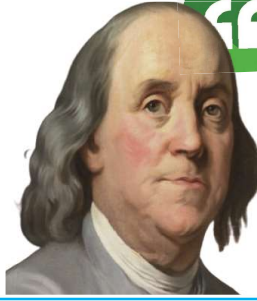
ಶರಣ್ ಪಾಟೀಲ್
ಆರ್ಥಿಕ ತಜ್ಞರು

ಸಲಹೆ ನಮ್ಮದು ಹೂಡಿಕೆ ನಿಮ್ಮದು

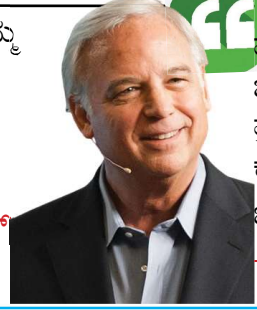
INSPIRE INDIA WEALTH PRIVATE LTD. @ 65, 'Surasa Enclave' 1st floor, Puttanna Road, Gandhi Bazar
Basavanagudi, Bengaluru 560004, Ph: +91 8042129917, 9035414414. Mail: info@inspireindiafs.com Website: www.inspireindiafs.com



ಹಣವನ್ನಷ್ಟೇ
ಮಾಡುವ
ಉದ್ಯಮ ಅತ್ಯಂತ
ಕೆಟ್ಟ ಉದ್ಯಮ
ಎಂದು ಭಾವಿಸಿ.
-ಹೆನ್ರಿ ಫೋರ್ಡ್



ಬಿಸಿನೆಸ್ ಮೇಲೆ ನಿಮ್ಮ
ನಿಯಂತ್ರಣವಿರಲಿ.
ಆದರೆ ಅದು ನಿಮ್ಮ
ಮೇಲೆ ಸವಾರಿ
ಮಾಡದಿರಲಿ.
-ಬೆಂಜಮಿನ್ ಫ್ರಾಂಕ್ಲಿನ್



ವೈಫಲ್ಯಗಳ ಬಗ್ಗೆ
ಚಿಂತಿಸದಿರಿ.
ಪ್ರಯತ್ನವೇ ಮಾಡದೆ
ಕಳಕೊಂಡ ಅವಕಾಶಗಳ
ಬಗ್ಗೆ ಯೋಚಿಸಿ.
-ಚಾಕ್ ಕಾನ್‌ಫೀಲ್ಡ್

ಆರವತ್ತರ ಗಡಿ ದಾಟುವ ಮುನ್ನ...

“ರಿಟೈರ್‌ಮೆಂಟ್? ಅದಕ್ಕಿನ್ನೂ ಎಷ್ಟು ದಶಕಗಳಿವೆ!”
ನಿವೃತ್ತಿ ನಂತರದ ದಿನಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಈಗಿನಿಂದಲೇ
ಪ್ಲಾನ್ ಮಾಡಿ ಎಂದು ಹೇಳಿದವರಿಗೆ ಇಂತಹ
ಉಡಾಘೆಯ ಪ್ರತ್ಯುತ್ತರ ಸಿಗುವುದು ಅತ್ಯಂತ
ಸಾಮಾನ್ಯ. ಹಾಗೆ ರಿಟೈರ್‌ಮೆಂಟ್ ಪ್ಲಾನ್‌ನ್ನು
ಮುಂದೂಡುತ್ತಲೇ ಪ್ರತಿ ಮುಂಜಾವನ್ನೂ
ಆರಾಮವಾಗಿ ಕಳೆಯುವ ಮತ್ತು ವಿಲಕ್ಷಣವಾದ
ರಜಾದಿನಗಳನ್ನು ಅದ್ಧೂರಿಯಾಗಿ ಅನುಭವಿಸುವ
ಕನಸು ಕಾಣುತ್ತಿರುತ್ತಾರೆ.

ಒಂದಲ್ಲ ಒಂದು ದಿನ ನಿವೃತ್ತಿ ಬಂದೇ ಬರುತ್ತದೆ
ಎಂಬುದು ಖಚಿತವಾಗಿದ್ದರೂ ಕೂಡ ಹೂಡಿಕೆ
ವಿಚಾರ ಬಂದಾಗ ಅಸಡ್ಡೆಯಿಂದ ವರ್ತಿಸುವುದು
ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿದೆ.

ಮನೆ ಖರೀದಿಗೆಂದು ಹೊರಟಾಗ, ಮಕ್ಕಳ
ಮದುವೆಗೆಂದು ಮುಂದಾದಾಗ-ಜೀವನದ
ಇಂತಹ ಎಲ್ಲ ಮಹತ್ವದ ಘಟನೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನಾವು
ಕರಾರುವಕ್ಕಾದ ಯೋಜನೆ ರೂಪಿಸುತ್ತೇವೆ.
ಆದರೆ ನಮ್ಮ ಜೀವನದ ಅತ್ಯಂತ ಸವಾಲಿನ
ಘಟ್ಟವೆಂದರೆ ನಿವೃತ್ತಿ ಜೀವನ. ‘ಯೋಜನೆಯನ್ನೇ
ಮಾಡದಿದ್ದರೆ ವಿಫಲರಾಗಲು ಯೋಜಿಸಿದಂತೆ’
ಎಂಬ ಮಾತಿನಂತೆ, ದಿನನಿತ್ಯದ ಬದುಕಿನ
ಜಂಜಾಟದಲ್ಲಿ ಮುಳುಗಿ ಎಲ್ಲವನ್ನೂ

ಇರಲಿ ನಿವೃತ್ತಿಯ ಬ್ಲೂಪ್ರಿಂಟ್

ಮರೆಯುವುದು ಸುಲಭ. ಅಡಮಾನವಿಡುವುದು,
ಮಕ್ಕಳ ಟ್ಯೂಷನ್ ಫೀಸು, ಅರ್ಜೆಂಟ್ ಕಾರು
ರಿಪೇರಿ- ಅವೆಲ್ಲವೂ ತಕ್ಷಣದ ಗಮನವನ್ನು
ಸೆಳೆಯುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ರಿಟೈರ್‌ಮೆಂಟ್ ಅಂತ
ಬಂದಾಗ, ‘ಈ ದಿನ ಬಂದಾಗ ಯೋಚಿಸಿ
ದರಾಯಿತು’ ಎಂಬ ನಿಲುವಿಗೆ ಕಟ್ಟುಬೀಳುತ್ತೇವೆ.



ಸಮಯವೆನ್ನುವುದು ಅನಂತ ಸಂಪನ್ಮೂಲ,
ಅದನ್ನು ನಾವು ನಮ್ಮ ವಿರಾಮದ ಹೊತ್ತಿನಲ್ಲಿ
ಬೇಕಾದಂತೆ ಯೋಜಿಸಿದರಾಯಿತು ಎಂಬ
ಭ್ರಮೆಯಲ್ಲಿರುತ್ತೇವೆ.

ಕಾಂಟಾರ್ (KANTAR) ಸಹಭಾಗಿತ್ವದಲ್ಲಿ
ಮ್ಯಾಕ್ಸ್ ಲೈಫ್ ಇನ್ಶೂರೆನ್ಸ್ ನಡೆಸಿದ ಭಾರತದ
ನಿವೃತ್ತಿ ಸೂಚ್ಯಂಕ ಅಧ್ಯಯನ (ಐಆರ್‌ಐಎಸ್)
ದ ಪ್ರಕಾರ ಕೇವಲ ಶೇಕಡ 44ರಷ್ಟು ಮಂದಿ
ಮಾತ್ರ ನಿವೃತ್ತಿ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಆರಂಭಿಸಲು
ಸೂಕ್ತವಾದ ವಯಸ್ಸು ಎಂದರೆ 35ಕ್ಕೆ ಮೊದಲು
ಎಂದು ಯೋಚಿಸುತ್ತಾರೆ. ಐವರಲ್ಲಿ ಇಬ್ಬರು
ಇನ್ನೂ ಆರಂಭಮಾಡಬೇಕು.

ಮುಂದೂಡಿಕೆ ಪ್ರವೃತ್ತಿ ಎನ್ನುವುದು ನಿವೃತ್ತಿಯ
ಬಹುದೊಡ್ಡ ಶತ್ರು. ಎಷ್ಟು ಬೇಗ ನೀವು ಆರಂಭ
ಮಾಡುವಿರೋ ಅಷ್ಟರ ಮಟ್ಟಿಗೆ ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳನ್ನು
ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುತ್ತೀರಿ. ಕಂಪೌಂಡಿಂಗ್‌ನ
ಶಕ್ತಿಯು ನಿಮ್ಮ ಸಮಯವನ್ನು ಬಹುದೊಡ್ಡ
ಮಿತ್ರನನ್ನಾಗಿ ಮಾಡುತ್ತದೆ. ಅಲ್ಬರ್ಟ್ ಐನ್‌ಸ್ಟೈನ್
ಹೇಳಿದಂತೆ, “ಕಂಪೌಂಡಿಂಗ್ ಬಡ್ಡಿಯು ವಿಶ್ವದ
ಎಂಟನೇ ಅಚ್ಚರಿಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದು.ಅದನ್ನು ಯಾರು
ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವರೋ ಅವರು ಗಳಿಸುತ್ತಾರೆ,

ಒಳಪುಟ
ನೋಟ

ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್:
ಸರಿ ಇದ್ಯಾ ಆಯ್ಕೆ?

3
Mutual fund

ಗಟ್ಟಿಮುಟ್ಟಿದ್ದಾಗಲೇ
ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ

5

ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳದವರು ಬೆಲೆ ತೆರುತ್ತಾರೆ”.

ನಿವೃತ್ತಿ ಯೋಜನೆ ಯಾಕೆ ಅಗತ್ಯ: ಈ ಕೆಳಗಿನ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಗಮನಿಸುವುದು ಅತ್ಯಗತ್ಯ:

ಕುಸಿಯುವ ಬಡ್ಡಿ ದರ: ನಿಶ್ಚಿತ ಆದಾಯದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳಿಗೆ ಹಿಂದೆ ಶೇ.12ರಿಂದ 13ರಷ್ಟು ಆಕರ್ಷಕ ಆದಾಯ ಸಿಗುತ್ತಿತ್ತು. ಈಗ ಬಡ್ಡಿ ದರಗಳು ಗಣನೀಯವಾಗಿ ಕುಸಿದಿವೆ ಮತ್ತು ಮುಂದಿನ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಇನ್ನಷ್ಟು ಕುಸಿಯುವ ಸಾಧ್ಯತೆಗಳಿವೆ.

ಹೆಚ್ಚಿದ ಆಯುಷ್ಯ: ವೈದ್ಯಕೀಯ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ಆಗಿರುವ ಪ್ರಗತಿಯಿಂದಾಗಿ ಮನುಷ್ಯನ ಆಯುಷ್ಯ ಇನ್ನಷ್ಟು ವಿಸ್ತರಣೆಯಾಗಿದೆ. ಅಂದರೆ ಇದರರ್ಥ ನಿವೃತ್ತಿ ನಿಧಿಯನ್ನು ಇನ್ನಷ್ಟು ಸುರಕ್ಷಿತಗೊಳಿಸಬೇಕಾಗಿದೆ.

ಏರಿಕೆ ಆಕಾಂಕ್ಷೆಗಳು: ನಿವೃತ್ತಿ ಎನ್ನುವುದು ಬದುಕಿನ ಕೊನೆಯ ದಿನಗಳ ಉಳಿವಿಗೆ ನಡೆಸುವ ಹೋರಾಟ ಮಾತ್ರ ಅಲ್ಲ. ಅದು ತಾವು ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿದ್ದ ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ಮಾಡಲಾಗದೇ ಇದ್ದ ಪ್ರವಾಸ ಮತ್ತು ಹವ್ಯಾಸಗಳು ಸೇರಿದಂತೆ ಕಂಡ ಅನೇಕ ಕನಸುಗಳನ್ನು ಪೂರ್ತಿ ಮಾಡಲು ಇರುವ ಅವಕಾಶ.

ಬದಲಾಗುತ್ತಿರುವ ಕುಟುಂಬದ ಸ್ವರೂಪ: ನಗರೀಕರಣ ಮತ್ತು ನ್ಯೂಕ್ಲಿಯರ್ ಕುಟುಂಬಗಳ ಸಂಖ್ಯೆ ಹೆಚ್ಚಾಗುತ್ತಿರುವ ಹಿನ್ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಹಣಕಾಸು ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯ ಹಿಂದೆಂದಿಗಿಂತ ನಿರ್ಣಾಯಕವಾಗಿದೆ. ಮಕ್ಕಳು ಕೂಡ ಪಾಲಕರಿಂದ ಪ್ರತ್ಯೇಕವಾಗಿ ಇರಲು ಇಷ್ಟಪಡುತ್ತಿರುವುದು ಗಮನಾರ್ಹ.

ಏರುತ್ತಿರುವ ಆರೋಗ್ಯ ಸೇವಾ ವೆಚ್ಚಗಳು: ಈಚಿನ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ವೈದ್ಯಕೀಯ ವೆಚ್ಚಗಳು ಮಿತಿ ಮೀರುತ್ತಿವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಸಾಕಷ್ಟು ಉಳಿತಾಯ ಅನಿವಾರ್ಯ.

ಹಣದುಬ್ಬರದ ಪರಿಣಾಮ: ಹಣದುಬ್ಬರವು ಖರೀದಿಯ ಶಕ್ತಿಯನ್ನು ಕರಗಿಸುತ್ತಿದೆ. ಭಾರತದಲ್ಲಿ ಸರಾಸರಿ ಶೇ.7ರಷ್ಟು ಹಣದುಬ್ಬರ ದರವನ್ನು ಊಹಿಸಿಕೊಂಡರೂ 25 ಸಾವಿರ ರೂ.ಮಾಸಿಕ ವೆಚ್ಚವು 20 ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದು ಲಕ್ಷಕ್ಕೆ ಜಗಿದರೆ 30 ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ 2 ಲಕ್ಷಕ್ಕೆ ಏರುವುದು ನಿಶ್ಚಿತ.

ನಿಮ್ಮ ನಿವೃತ್ತಿ ಗೂಡಿನಲ್ಲಿರುವ ಮೊಟ್ಟೆಯ ಲೆಕ್ಕಾಚಾರ: ನಾವೆಲ್ಲರೂ ಸಂತೋಷದ ನಿವೃತ್ತಿ ಜೀವನವನ್ನು ಕಳೆಯಲು ಬಯಸುತ್ತೇವೆ. ಆದರೆ ಈ 'ಹ್ಯಾಪಿ ರಿಟೈರ್ಡ್ ಲೈಫ್'ನ್ನು ಹಣಕಾಸು ದೃಷ್ಟಿಯಲ್ಲಿ ವ್ಯಾಖ್ಯಾನ ಮಾಡುವಲ್ಲಿ ವಿಫಲರಾಗುತ್ತೇವೆ. ಇಲ್ಲಿ ಎದುರಾಗುವ ಮುಖ್ಯ ಪ್ರಶ್ನೆ ಏನೆಂದರೆ: ನಿಮ್ಮ ನಿವೃತ್ತಿ ನಿಧಿಯ ಪ್ರಮಾಣ ಎಷ್ಟಿರಬೇಕು? ಎಲ್ಲ ಉತ್ತರಗಳಿಗೂ ಒಂದೇ ಗಾತ್ರವನ್ನು ನಿಗದಿ ಮಾಡಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲದೇ

ಇರುವುದರಿಂದ ಈ ಕೆಳಗಿನ ವಿಧಾನದಲ್ಲಿ ನೀವು ನಿಮ್ಮ ನಿವೃತ್ತಿ ನಿಧಿಯನ್ನು ಅಂದಾಜು ಮಾಡಬಹುದು.

ಯಾವ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ನೀವು ನಿವೃತ್ತಿಯಾಗುತ್ತೀರಿ:

-ನಿಮ್ಮ ಈಗಿನ ಜೀವನ ಶೈಲಿ ಮತ್ತು ಮಾಸಿಕ ವೆಚ್ಚ

-ನಿಮ್ಮ ಕೆಲಸದ ಮತ್ತು ನಿವೃತ್ತಿ ಜೀವನದ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆಗಳ ಮೇಲಿನ ಆದಾಯದ ನಿರೀಕ್ಷಿತ ದರ.

-ಕಾಲಾನುಕ್ರಮದಲ್ಲಿ ಹಣದುಬ್ಬರದ ದರ

-ಈಗಿರುವ ನಿವೃತ್ತಿ ಉಳಿತಾಯಗಳು (ಉದಾ: ಪಿಎಫ್, ಪಿಂಚಣಿ, ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳು)

-ನಿವೃತ್ತಿ ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಆರಂಭಿಸಬೇಕಿರುವ ಯಾವುದಾದರೂ ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಹವ್ಯಾಸ.



(ಈ ಪಟ್ಟಿ ಉದಾಹರಣೆಗೆ ಮಾತ್ರ. ವೈಯಕ್ತಿಕ ಸಲಹೆಗೆ ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರನ್ನು ಸಂಪರ್ಕಿಸಿ).

ಇಲ್ಲಿ ಪ್ರಸ್ತಾಪಿಸಿದ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಪ್ರಮಾಣೀಕರಿಸಿದ ಬಳಿಕ ನೀವು ನಿಮ್ಮ ಉದ್ದೇಶಿತ ನಿವೃತ್ತಿ ನಿಧಿಯ ಲೆಕ್ಕಾಚಾರ ಮಾಡಬಹುದು ಹಾಗೂ ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಹೂಡಿಕೆ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರವನ್ನು ರೂಪಿಸಬಹುದು. IRIS 4.0 ಅಧ್ಯಯನದ ಪ್ರಕಾರ, ಶೇ.57ರಷ್ಟು ಮಂದಿ ಭಾರತೀಯರು ಕೇವಲ ಹತ್ತು ವರ್ಷಗಳ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ತಮ್ಮ ನಿವೃತ್ತಿ ಉಳಿತಾಯವು ಖಾಲಿಯಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬ ಭಯ ವ್ಯಕ್ತಪಡಿಸಿದರೆ, ಇನ್ನು ಸುಮಾರು ಶೇ.30ರಷ್ಟು ಮಂದಿ ಕೇವಲ ಐದು ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ

ತಮ್ಮ ನಿಧಿಗಳು ಖಾಲಿಯಾಗುತ್ತದೆ ಎಂದು ಚಿಂತಿತರಾಗಿದ್ದಾರೆ. ಆದರೆ ಅತ್ಯುತ್ತಮವಾದ ನಿವೃತ್ತಿ ಯೋಜನೆಯು ನಿಮ್ಮ ನಿಧಿಯ ನಿವೃತ್ತಿಯ ಅಷ್ಟೊ ವರ್ಷಗಳ ವರೆಗೆ ಸುಸ್ಥಿರವಾಗಿರುತ್ತದೆ.

ನಿಯಮಿತ ಪರಿಶೀಲನೆ ಮತ್ತು ಹೊಂದಾಣಿಕೆ

ನಿವೃತ್ತಿ ಯೋಜನೆಯು ಸ್ಥಿರವಾದ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯಲ್ಲ. ಜೀವನದ ಸನ್ನಿವೇಶಗಳು ಬದಲಾದ ಹಾಗೆ ಪರಿಶೀಲನೆ ಮತ್ತು ಹೊಂದಾಣಿಕೆ ಅಗತ್ಯವಿರುತ್ತದೆ.

-ಉದ್ಯೋಗದಲ್ಲಿ ಭದ್ರ ಅಥವಾ ವೇತನದಲ್ಲಿ ಏರಿಕೆ (ಅದಕ್ಕೆ ತಕ್ಕಂತೆ ಕೊಡುಗೆಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಿ)

-ಬದುಕಿನಲ್ಲಿ ಮಹತ್ವದ ಬದಲಾವಣೆಗಳು (ಮದುವೆ, ಮಗುವಿನ ಜನನ ಇತ್ಯಾದಿ).

-ತೆರಿಗೆ ನಿಯಮಗಳಲ್ಲಿ ಬದಲಾವಣೆಗಳು

-ಪಿತ್ತಾರ್ಜಿತವಾಗಿ ಬಂದ ಪಾಲು ಅಥವಾ ಆಕಸ್ಮಿಕ ಧನಲಾಭ

ನಿವೃತ್ತಿ ಯೋಜನೆಯ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಗಳು

ನಿಮ್ಮ ನಿವೃತ್ತಿ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋವನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಅನೇಕ ಆಯ್ಕೆಗಳಿವೆ.

-ನಿವೃತ್ತ ಜೀವನಕ್ಕಾಗಿಯೇ ವಿನ್ಯಾಸಗೊಳಿಸಲಾಗಿರುವ ವಿಮಾ ಉತ್ಪನ್ನಗಳು

-ಈಕ್ಸಿಟಿ ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ಹೂಡಿಕೆ ಯೋಜನೆಗಳು (ಎಸ್‌ಐಪಿಗಳು)

-ಬಾಡಿಗೆ ಆಸ್ತಿಗಳು ಅಥವಾ ಕೃಷಿ ಭೂಮಿ ಯಂತಹ ಆಸ್ತಿಗಳನ್ನು ಮಾಡುವ ಮೂಲಕ ಆದಾಯ ಸೃಷ್ಟಿ.

ನಿವೃತ್ತಿ ಯೋಜನೆಯ ದೀರ್ಘಾವಧಿ ಸ್ವರೂಪವನ್ನು ಗಮನದಲ್ಲಿಟ್ಟುಕೊಂಡು ಎಸ್‌ಐಪಿಗಳ ಮೂಲಕವಾಗಿ ಮಾಡಲಾಗುವ ಈಕ್ಸಿಟಿ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಭರಪೂರ ಪ್ರಗತಿಗೆ ಅವಕಾಶವನ್ನು ನೀಡುತ್ತವೆ. ಆದರೆ ರಿಸ್ಕುಗಳನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಲು ಬಂಡವಾಳದ ವಿತರಣೆ ನಿರ್ಣಾಯಕವಾಗಿರುತ್ತದೆ.

ಬಾಟಮ್ ಲೈನ್: ಅಂತಿಮವಾಗಿ ಇವೆಲ್ಲದರ ಸಾರವೇನೆಂದರೆ ಈಗಿನಿಂದಲೇ ಆಯ್ಕೆ ಕೆಲಸವನ್ನು ಆರಂಭಿಸುವುದು. ನಿವೃತ್ತಿ ಯೋಜನೆ ಎನ್ನುವುದು ನಿರಂತರ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಅದಕ್ಕಾಗಿ ಸೂಕ್ತ ಕಾಲ ಬರಲಿ ಎಂದು ಕಾಯುವುದು ಸರಿಯಲ್ಲ. ಅಂತಹ ಸೂಕ್ತ ಕಾಲಕ್ಕಾಗಿ ಕಾದು ಕುಳಿತರೆ ಅದು ಜೀವನವಿಡೀ ಬಾರದೇ ಇರಬಹುದು. ಎಲ್ಲವನ್ನೂ ಮುಂದೂಡುತ್ತ ಹೋಗುವ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯು ಆರಾಮದಾಯಕ ನಿವೃತ್ತಿಗೆ ಶತ್ರು. ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ಇಂದಿನಿಂದಲೇ ನಿರ್ಮಿಸಲು ಶುರುಮಾಡಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮದೇ ಶ್ರಮದ ಫಲವನ್ನು ಉಣ್ಣುವ ಸುಖವನ್ನು ಅನುಭವಿಸಿ.



MUTUAL FUND

ಆಯ್ಕೆ

ಸರಿ ಖದ್ಯಾ?

ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುತ್ತಿರುವಿರಾ? ಅಭಿನಂದನೆಗಳು ನಿಮಗೆ! ನೀವು ಭದ್ರವಾದ ಹಣಕಾಸು ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ರೂಪಿಸುವ ದಾರಿಯಲ್ಲಿದ್ದೀರಿ .ಆದರೆ, ಒಂದು ಗಣಿ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ಸಂಚರಿಸುವ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಈ ಪಯಣವು ಸಂಭಾವ್ಯ ಅಪಾಯಗಳಿಂದ ಕೂಡಿದೆ. ಅನೇಕ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು, ಹೊಸಬರು ಮತ್ತು ಅನುಭವಿಗಳು, ತಮ್ಮ ಸಂಪತ್ತು ವೃದ್ಧಿಸುವ ಪಯಣಕ್ಕೆ ಅಡ್ಡಿಯುಂಟುಮಾಡುವ ಸಾಮಾನ್ಯ ತಪ್ಪುಗಳಿಗೆ ಬಲಿಯಾಗುತ್ತಾರೆ. ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ ನಾವು ಸಾಮಾನ್ಯ ತಪ್ಪುಗಳನ್ನು ಬೆಳಕಿಗೆ ತರುವ ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡುತ್ತೇವೆ ಮತ್ತು ಚುರುಕಾದ ಹೂಡಿಕೆ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ನಿಮಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡಲಿದ್ದೇವೆ:

1.ಹಿಂದಿನ ಸಾಧನೆಯನ್ನು ಬೆಂಬಲಿಸುವುದು: ಹಿನ್ನೋಟದ ಕನ್ನಡಿ ಮಾಡುವ ಮೋಸ

"ಹಿಂದಿನ ಸಾಧನೆಯು ಭವಿಷ್ಯದ ಫಲಿತಾಂಶಗಳ ಸೂಚಕವಲ್ಲ." ಈ ಹೇಳಿಕೆ ಲಕ್ಷಾಂತರ ಬಾರಿ ನಿಮ್ಮ ಕಿವಿ ಮೇಲೆ ಬಿದ್ದಿರಬಹುದು,ಆದರೆ

ಹೂಡಿಕೆ ನೇಟಿ ಮಾಡುವ ನಾನ್ಮಾನ್ಯ ತಪ್ಪುಗಳು

ನಿಜಕ್ಕೂ ಈ ಸಂಗತಿ ನಿಮಗೆ ಮನದಟ್ಟು ಆಗಿದೆಯೇ? ಅನೇಕ ಮಂದಿ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಇತ್ತೀಚೆಗೆ ಅದ್ಭುತ ಆದಾಯವನ್ನು ನೀಡಿದ ಫಂಡ್‌ಗಳನ್ನು ಬೆಂಬಲಿ ಮೋಸ ಹೋಗಿದ್ದಾರೆ. ಫಂಡ್‌ನ ಹಿಂದಿನ ದಾಖಲೆಯು ಮುಖ್ಯವಾಗಿದ್ದರೂ, ಅದು ಏಕೆ ಉತ್ತಮವಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸಿತು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು ನಿರ್ಣಾಯಕ. ಅದು ಕೇವಲ ಯೋಗಾಯೋಗವಾಗಿತ್ತೇ? ಒಂದು ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ವಲಯದ ಏರಿಕೆಯೇ? ತಾತ್ಕಾಲಿಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ವೈಪರೀತ್ಯವೇ? ಎಂಬೆಲ್ಲ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳು ಮುಖ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ.

ನೀವು ಹಿಂದೆ ಮಾಡಿದ ಸಾಧನೆಯ ಆಕರ್ಷಕವೆಯಿಂದಾಗಿ ಮೂಲಭೂತ ಅಂಶಗಳ ಕಡೆಗೆ ನೋಡದಂತೆ ನಿಮ್ಮನ್ನು

ಕುರುಡಾಗಿಸದಿರಲಿ. ಒಂದು ಫಂಡ್ ಕಳೆದ ವರ್ಷ ಉತ್ತಮವಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸಿತು ಎಂದ ಮಾತ್ರಕ್ಕೆ ಅದು ಮುಂದೆಯೂ ಹಾಗೆಯೇ ಮಾಡುತ್ತದೆ ಎಂದು ಅರ್ಥವಲ್ಲ. ಬದಲಾಗಿ, ಸುದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಸ್ಥಿರತೆ ಮತ್ತು ಫಂಡ್ ನಿರ್ವಹಣೆ, ಹೂಡಿಕೆ ತಂತ್ರ ಮತ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗಳಂತಹ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸುವುದು ಮುಖ್ಯ. ಉತ್ತಮ ವಿತರಕರು ಮೌಲ್ಯಯುತವಾದ ಒಳನೋಟಗಳನ್ನು ನೀಡಬಹುದು ಮತ್ತು ಕ್ಷಣಿಕ ಪ್ರವೃತ್ತಿಗಳನ್ನು ಬೆಂಬಲಿ ಹೋಗದಂತೆ ನಿಮಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡಬಹುದು.

2.ಅತಿ ಬಂಡವಾಳ ವಿತರಣೆ ಅಥವಾ ಕಡಿಮೆ ಬಂಡವಾಳ ವಿತರಣೆ:

ಕೆಲವು ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಅತಿಯಾದ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಬಂಡವಾಳವನ್ನು ವಿತರಣೆ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ. ಇದರಿಂದ ಒಂದೇ ರೀತಿಯ ಹಿಡುವಳಿಗಳು ಅತಿಯಾಗಿ ಕಾಣಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತವೆ ಮತ್ತು ಸಂಭಾವ್ಯ ಲಾಭಗಳು ಕಡಿಮೆಯಾಗುತ್ತವೆ. ವಾರೆನ್ ಬಫೆಟ್ ಅವರು

ಹೇಳಿದಂತೆ, "ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ತಾವು ಏನು ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದೇವೆ ಎಂಬುದು ಅರ್ಥವಾಗದೇ ಇದ್ದಾಗ ಮಾತ್ರ ವ್ಯಾಪಕ ಬಂಡವಾಳ ವಿತರಣೆಯ ಅಗತ್ಯವಿರುತ್ತದೆ." ಹಾಗಂತ ಅದನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುವುದರಿಂದಲೂ ನೀವು ಹೆಚ್ಚಿನ ಅಪಾಯಕ್ಕೆ ಒಳಗಾಗಬಹುದು. ಇಲ್ಲಿ ಅತ್ಯಂತ ಮುಖ್ಯ ವಿಷಯ ಸಮತೋಲನವನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವುದು. ಸ್ಥಿರತೆ ಒದಗಿಸುವ ಮತ್ತು ಬೆಳವಣಿಗೆಗೆ ಅವಕಾಶ ನೀಡುವ ಮಿಶ್ರಣವನ್ನು ಕಂಡುಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ವಿಷಯವನ್ನು ಅತಿಯಾಗಿ ಸಂಕೀರ್ಣಗೊಳಿಸದೆ ವೈವಿಧ್ಯಮಯ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋ ರೂಪಿಸಲು ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ನಿಮಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡಬಹುದು.

3. ನಿಮ್ಮ ಅಪಾಯದ ಸಹಿಷ್ಣುತೆಯನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸುವುದು: ಸೀಟ್‌ಬೆಲ್ಟ್ ಇಲ್ಲದೆ ರೋಲರ್ ಕೋಸ್ಟರ್ ಸವಾರಿ: ನೀವು ರೋಮಾಂಚನದ ಸವಾರಿಯನ್ನು ಬಯಸುತ್ತೀರಾ ಅಥವಾ ಸುಗಮ ಮತ್ತು ಊಹಿಸಬಹುದಾದ ಸವಾರಿಯನ್ನು ಬಯಸುತ್ತೀರಾ? ನಿಮ್ಮ ಅಪಾಯ ಸಹಿಷ್ಣುತೆಯು ನಿಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ನಿರ್ದೇಶಿಸುವ ದಿಕ್ಕೊಚ್ಚಿಯಾಗಿರಬೇಕು. ಅನೇಕ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸಂಭಾವ್ಯ ಅಪಾಯಗಳನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸದೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಆದಾಯದ ಬೆನ್ನು ಹತ್ತಿ ಹೋಗುತ್ತಾರೆ. ಕೊನೆಗೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಕುಸಿದಾಗ, ಭಯಭೀತರಾಗಿ ಕಡಿಮೆ ಬೆಲೆಗೆ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ನಷ್ಟದಲ್ಲಿ ಸಿಕ್ಕಿಹಾಕಿಕೊಳ್ಳುತ್ತಾರೆ.

"ಹೂಡಿಕೆದಾರನ ಮುಖ್ಯ ಸಮಸ್ಯೆ ಮತ್ತು ಆತನ ಕೆಟ್ಟ ಶತ್ರು ಕೂಡ - ಆತನೇ ಆಗಿರುತ್ತಾನೆ," ಎಂದು ಬೆಂಜಮಿನ್ ಗ್ರಹಾಂ ಎಚ್ಚರಿಸಿದ್ದಾರೆ. ನಿಮ್ಮ ಅಪಾಯವನ್ನು ಎಷ್ಟರಮಟ್ಟಿಗೆ ಸಹಿಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತೀರಿ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಿ ಮತ್ತು ಅದಕ್ಕೆ ಅನುಗುಣವಾದ ಫಂಡ್‌ಗಳನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿ. ನೀವು ಅಪಾಯವನ್ನು ಇಷ್ಟಪಡದವರಾಗಿದ್ದರೆ, ಸಮತೋಲಿತವಾದ ಫಂಡ್‌ಗಳಂತಹ ಹೆಚ್ಚು ಸಂಪ್ರದಾಯವಾದಿ ಆಯ್ಕೆಗಳನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸುವುದು ಉತ್ತಮ. ಒಂದು ವೇಳೆ ದೀರ್ಘಾವಧಿ ಹೂಡಿಕೆಯ ದೃಷ್ಟಿಕೋನ ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚಿನ ಅಪಾಯವನ್ನು ಎದುರಿಸುವ ಇಚ್ಛೆ ಹೊಂದಿದ್ದರೆ, ಇಕ್ಷಿಬ್ತ ಫಂಡ್‌ಗಳನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸಬಹುದು. ಅರ್ಹ ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ನಿಮಗೆ ಅಪಾಯವನ್ನು ಸಹಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಶಕ್ತಿ ಎಷ್ಟಿದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ನಿರ್ಣಯಿಸಬಹುದು ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಪ್ರೊಫೈಲ್‌ಗೆ ಹೊಂದಿಕೆಯಾಗುವ ಫಂಡ್‌ಗಳನ್ನು ಶಿಫಾರಸು ಮಾಡಬಹುದು.

4. ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯನ್ನು ಸಮಯಕ್ಕೆ ಹೊಂದಿಸುವುದು ಮೂರ್ಖರ ಕೆಲಸ: "ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಕುಸಿತ ವಾಗುತ್ತದೆಂದು ಕಾಯುವ ಅಥವಾ ಅವುಗಳನ್ನು ಊಹಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುವ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು, ನಿಜವಾದ ಕುಸಿತದಲ್ಲಿ ಕಳೆದುಕೊಂಡಿದ್ದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿನ ಹಣವನ್ನು ಕಳೆದುಕೊಂಡಿರುತ್ತಾರೆ," ಎಂದು ಪೀಟರ್ ಲಿಂಚ್ ಹೇಳುತ್ತಾರೆ. ಅನೇಕ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯನ್ನು ಸಮಯಕ್ಕೆ ಸರಿಯಾಗಿ ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು, ಅಂದರೆ ಕಡಿಮೆ ಬೆಲೆಗೆ ಖರೀದಿಸಿ ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚಿನ ಬೆಲೆಗೆ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಬಹುದು ಎಂದು ನಂಬುತ್ತಾರೆ.



ವಾಸ್ತವದ ಸಂಗತಿ ಎಂದರೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಚಲನೆಗಳನ್ನು ನಿರಂತರವಾಗಿ ಊಹಿಸುವುದು ಅಸಾಧ್ಯ. ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಸಮಯಕ್ಕೆ ಸರಿಯಾಗಿ ಹೊಂದಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುವುದು ನಿಜವಾಗಿಯೂ ಒಂದು ವ್ಯರ್ಥ ಪ್ರಯತ್ನ.

ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಏರಿಳಿತಗಳನ್ನು ಊಹಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನಿಸುವ ಬದಲು, ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಹೂಡಿಕೆ ತಂತ್ರದ ಮೇಲೆ ಗಮನ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸುವುದು ಉತ್ತಮ. ರೂಪಾಯಿ ವೆಚ್ಚದ ಸರಾಸರಿ (Rupee cost averaging), ಅಂದರೆ ನೀವು ನಿಯಮಿತವಾಗಿ ಒಂದು ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಅಸ್ಥಿರತೆಯನ್ನು ಸರಾಗಗೊಳಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

5. ಫಂಡ್‌ನ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರವನ್ನು ಅರ್ಥ

ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳದೇ ಇರುವುದು: ಪ್ರತಿಯೊಂದು ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ನಿರ್ದಿಷ್ಟವಾದ ಹೂಡಿಕೆ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರ ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ, ಅದು ಬೆಳವಣಿಗೆ ಆಧಾರಿತ, ಮೌಲ್ಯ ಆಧಾರಿತ, ಆದಾಯ ಆಧಾರಿತ ಅಥವಾ ವಲಯ ಆಧಾರಿತವಾಗಿರಬಹುದು. ಫಂಡ್‌ನ ತಂತ್ರವನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳದೆ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ಅನಿರೀಕ್ಷಿತ ಅಪಾಯಕ್ಕೆ ನೀವು ಗುರಿಯಾಗಬಹುದು. ಹಾಗಾಗಿ ಯಾವತ್ತೂ ಫಂಡ್‌ನ ಆಫರ್ ಡಾಕ್ಯುಮೆಂಟ್‌ನ್ನು ಓದಿ ಮತ್ತು ಅದು ನಿಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು ಮತ್ತು ಅಪಾಯ ಸಹಿಷ್ಣುತೆಗೆ ಹೊಂದಿಕೆಯಾಗುತ್ತಿದೆಯೇ ಎಂಬುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಿ.

6. ವಿತರಕರ ಪಾತ್ರವನ್ನು ಕಡೆಗಣಿಸುವುದು

ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸರಿಯಾದ ಫಂಡ್‌ಗಳನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುವಲ್ಲಿ ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ನಿರ್ಣಾಯಕ ಪಾತ್ರ ವಹಿಸುತ್ತಾರೆ. ವಿತರಕರು ಮೌಲ್ಯಯುತವಾದ ಒಳನೋಟಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತಾರೆ. ಹೂಡಿಕೆದಾರರ ರಿಸ್ಕ್ ಪ್ರೊಫೈಲ್ ಹೇಗಿರುತ್ತದೆ ಎಂಬುದರ ಆಧಾರದ ಮೇಲೆ ಫಂಡ್‌ಗಳನ್ನು ಶಿಫಾರಸು ಮಾಡುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆಯ ಕಾಗದಪತ್ರಗಳು ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯಾಚರಣೆಯ ಅಂಶಗಳೊಂದಿಗೆ ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ. ಆದಾಗ್ಯೂ, ಕಮಿಷನ್‌ಗಿಂತ ನಿಮ್ಮ ಆರ್ಥಿಕ ಅಗತ್ಯಗಳಿಗೆ ಆದ್ಯತೆ ನೀಡುವ ವಿತರಕರನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡುವುದು ಅತ್ಯಗತ್ಯ. ನಿಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಆರ್ಥಿಕ ಗುರಿಗಳಿಗೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿರುವುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ವಿತರಕರು ಸಹಾಯ ಮಾಡಬಹುದು.

ಬಾಟಮ್ ಲೈನ್: ಮುಚ್ಚುಯಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳು ಹೂಡಿಕೆಗೆ ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಮಾರ್ಗವನ್ನು ತೋರಿಸುತ್ತವೆ, ಆದರೆ ದೀರ್ಘಕಾಲೀನ ಯಶಸ್ಸಿಗಾಗಿ ಈ ಅಪಾಯಗಳನ್ನು ತಪ್ಪಿಸುವುದು ನಿರ್ಣಾಯಕ. ಆಸ್ತಿ ಹಂಚಿಕೆ, ಫಂಡ್ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಗಳು, ಬಂಡವಾಳ ವಿತರಣೆಯ ಮೇಲೆ ಗಮನ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸುವ ಮತ್ತು ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧತೆ ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ, ಕಾಲದ ಪರೀಕ್ಷೆಯನ್ನು ಎದುರಿಸುವ ದೃಢವಾದ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೋವನ್ನು ರಚಿಸಬಹುದು. ನೆನಪಿಡಿ, ಹೂಡಿಕೆ ಎಂದರೆ ಇತರರನ್ನು ಅವರ ಆಟದಲ್ಲಿ ಸೋಲಿಸುವುದಲ್ಲ, ಆದರೆ ನಿಮ್ಮದೇ ಆಟದಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮನ್ನೇ ನಿಯಂತ್ರಿಸುವುದು, ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ವಿತರಕರು ನಿಮ್ಮ ಪಾಲಿನ ಅಮೂಲ್ಯ ಸದಸ್ಯರಾಗಿದ್ದಾರೆ.

ಅನಿರೀಕ್ಷಿತ ವೈದ್ಯಕೀಯ ವೆಚ್ಚಗಳು ಬಂದಾಗಲೆಲ್ಲ ನಿಮಗೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಪ್ರೀತಿ ಪಾತ್ರರಿಗೆ ಹಣ-ಕಾಸು ಸುರಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದೆಂದರೆ ಅದು ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ. ಅದರ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನು ಯಾವ ಕಾರಣದಿಂದಲೂ ನಿರಾಕರಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲದೇ ಇದ್ದರೂ ಅನೇಕ ಮಂದಿ 'ನನಗೇನಾಗಿದೆ, ಗಟ್ಟಿಮುಟ್ಟಾಗೇ ಇದ್ದೇನೆ' ಎಂಬ ಸಬೂಬು ನೀಡಿ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಖರೀದಿ ಮಾಡುವುದನ್ನು ಮುಂದೂಡುತ್ತಲೇ ಇರುತ್ತಾರೆ ಎಂಬುದು ಸತ್ಯ. ಆದರೆ ಇಂತಹ ನಿರ್ಣಾಯಕ ನಿರ್ಧಾರವನ್ನು ವಿಳಂಬ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ತೀವ್ರ ಸ್ವರೂಪದ ಹಣಕಾಸು ಮತ್ತು ವೈದ್ಯಕೀಯ ಪರಿಣಾಮಗಳು ಉಂಟಾಗಬಹುದು.

ಅದೆಷ್ಟೋ ಮಂದಿ ಯುವಕರು, ಸದೃಢರು ಮತ್ತು ಆರೋಗ್ಯದ ಬಗ್ಗೆ ಕಾಳಜಿ ಇರುವವರು ಕೆಲವೊಮ್ಮೆ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯ ಅಗತ್ಯವನ್ನು ಪ್ರಶ್ನೆ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ. ತಮ್ಮ ಕ್ರಿಯಾಶೀಲ ಜೀವನಶೈಲಿ ಅಸ್ವಸ್ಥತೆಯಿಂದ ಕಾಪಾಡುತ್ತದೆ, ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಪಡೆಯುವುದು ಅನಗತ್ಯ ಖರ್ಚು ಎಂಬುದು ಅವರ ನಂಬಿಕೆ. ಆದರೆ ವಾಸ್ತವ ಸಂಗತಿ ಹಾಗಿಲ್ಲ. ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಖರೀದಿಸಲು ಸೂಕ್ತ ಸಮಯವೆಂದರೆ ನಿಮ್ಮ ಯೌವನದಲ್ಲಿ ಮತ್ತು ನೀವು ಆರೋಗ್ಯವಂತರಾಗಿದ್ದಾಗ. ಸಾಧ್ಯವಾದಷ್ಟು ಬೇಗ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ಸಿಗುವ ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆ, ವ್ಯಾಪಕ ಸೌಲಭ್ಯಗಳು ಮತ್ತು ಅನೇಕ ದೀರ್ಘಾವಧಿ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು ಹೆಚ್ಚು. ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮ್ಮ ಈಗಿನ ವಯಸ್ಸು ಎಷ್ಟಾದರೂ ಇರಲಿ ಮತ್ತು ಆರೋಗ್ಯ ಪರಿಸ್ಥಿತಿ ಏನಾದರೂ ಆಗಿರಲಿ ಈಗಿಂದೀಗಲೇ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಯಾಕೆ ಖರೀದಿ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂಬುದನ್ನು ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ ವಿವರಿಸಲಾಗಿದೆ.

ಆರೋಗ್ಯದ ಅಪಾಯಗಳು ಅನಿರೀಕ್ಷಿತ: ಜೀವನವು ಅನಿಶ್ಚಿತ, ಮತ್ತು ವಯಸ್ಸು ಅಥವಾ ಫಿಟ್‌ನೆಸ್ ಮಟ್ಟವನ್ನು ಲೆಕ್ಕಿಸದೆ, ಆರೋಗ್ಯ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ಯಾವುದೇ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಬಂದುಬಿಡಬಹುದು. ಅಪಘಾತಗಳು, ದೀರ್ಘಕಾಲದ ಕಾಯಿಲೆಗಳು ಅಥವಾ ವೈದ್ಯಕೀಯ ತುರ್ತು ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗಳು ಗಣನೀಯ ಆರ್ಥಿಕ ಹೊರೆಗೆ ಕಾರಣವಾಗಬಹುದು. ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿರುವುದು ನೀವು ದುಬಾರಿ ಆಸ್ತುತೆ ಬಿಲ್‌ಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಚಿಂತಿಸದೆ ಗುಣಮಟ್ಟದ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಆರೈಕೆಯನ್ನು ಪಡೆಯುವುದನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸುತ್ತದೆ.

ಹೆಚ್ಚು ಆಯ್ಕೆಗಳು, ಉತ್ತಮ ಸೌಲಭ್ಯ: ನೀವು ಯುವಕರಾಗಿದ್ದಾಗ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಯೋಜನೆಗಳಲ್ಲಿ ವ್ಯಾಪಕ ಶ್ರೇಣಿಯ ಆಯ್ಕೆಗಳು ಲಭ್ಯವಾಗುತ್ತವೆ. ಆರಂಭಿಕ ಮತ್ತು ಸಮಗ್ರ ಯೋಜನೆಗಳಲ್ಲಿಯೂ ಇದು ಸಾಧ್ಯ. ವಯಸ್ಸಾಗುತ್ತ ಹೋದಂತೆ ತೀವ್ರ ಸ್ವರೂಪದ ಕಾಯಿಲೆಗಳ ಅಪಾಯ ಹೆಚ್ಚಾಗುತ್ತದೆ. ಇವುಗಳಲ್ಲಿ ಅಸ್ತಮಾ, ಮಧುಮೇಹ, ರಕ್ತದೊತ್ತಡ ಮತ್ತು ಕ್ಯಾನ್ಸರ್ ಸೇರಿವೆ. ಇದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ

ನೀವು ಗಟ್ಟಿಮುಟ್ಟಿದ್ದಾಗಲೇ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿರಿ



ಖರೀದಿದೇ ಬೇಡ ವಿಳಂಬ

ವಿಮಾ ಆಯ್ಕೆಗಳೂ ಸೀಮಿತಗೊಳ್ಳುತ್ತವೆ. ಅನೇಕ ವಿಮಾದಾರರು ಮಿತಿಗಳನ್ನು ವಿಧಿಸುತ್ತಾರೆ, ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಹೆಚ್ಚುತ್ತದೆ, ಮೊದಲೇ ಇರುವ ಕಾಯಿಲೆ ಕಾರಣಕ್ಕೆ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ನಿರಾಕರಿಸಬಹುದು.

ಇವೆಲ್ಲದರ ಜೊತೆಗೆ ಯುವ ಪಾಲಿಸಿದಾರರು ಕಡಿಮೆ ಪ್ರೀಮಿಯಂನಲ್ಲಿ ರೂ.50 ಲಕ್ಷ ಅಥವಾ ರೂ.1 ಕೋಟಿಯಂತಹ ಹೆಚ್ಚಿನ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು. ಇದಕ್ಕೆ ವ್ಯತಿರಿಕ್ತವಾಗಿ, ವಯಸ್ಸಾದ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳು ಹೆಚ್ಚಿದ ಆರೋಗ್ಯದ ಅಪಾಯಗಳ ಕಾರಣದಿಂದಾಗಿ ಅಧಿಕ ಸೌಲಭ್ಯದ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಕಂಡುಕೊಳ್ಳಲು ಕಷ್ಟಪಡಬಹುದು. ಇದರಿಂದಾಗಿ ಸಮಗ್ರ ವಿಮೆಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಹೊಂದುವುದು ದುಬಾರಿಯಾಗುತ್ತದೆ ಮತ್ತು

ಪಡೆಯುವುದು ಕಷ್ಟವಾಗುತ್ತದೆ.

ಭವಿಷ್ಯದ ಯೋಜನೆಗಾಗಿ ಹರಿಗೆ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು ಯುವ ದಂಪತಿಗಳಿಗೆ, ವಿಶೇಷವಾಗಿ ಕುಟುಂಬ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸುವಾಗ, ಮೊದಲೇ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಖರೀದಿಸುವುದು ಬುದ್ಧಿವಂತಿಕೆ. ಅನೇಕ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಯೋಜನೆಗಳು ಹರಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿ ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ನೀಡುತ್ತವೆ, ಇದರಲ್ಲಿ ಹರಿಗೆ ಪೂರ್ವ ಆರೈಕೆ, ಹರಿಗೆ, ಹರಿಗೆ ನಂತರದ ಆರೈಕೆ ಮತ್ತು ನವಜಾತ ಶಿಶುವಿನ ವೈದ್ಯಕೀಯ ವೆಚ್ಚಗಳು ಸೇರಿವೆ.

ಆದಾಗ್ಯೂ, ಹೆಚ್ಚಿನ ಹರಿಗೆ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು 9 ತಿಂಗಳಿಂದ 3 ವರ್ಷಗಳವರೆಗೆ ಕಾಯುವ ಅವಧಿಯೊಂದಿಗೆ ಲಭ್ಯವಾಗುತ್ತವೆ. ಮೊದಲೇ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಮೂಲಕ, ನೀವು ಈ ಕಾಯುವ ಅವಧಿಯನ್ನು ಮುಂಚಿತವಾಗಿ ಪೂರೈಸಬಹುದು, ನಿಮಗೆ ಅಗತ್ಯವಿರುವಾಗ ಆರ್ಥಿಕ ಹೊರೆ ಅನುಭವಿಸದೆ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

ಕಾಯುವ ಅವಧಿಗಳನ್ನು ಸೋಲಿಸಿ: ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳು ಕ್ಲೈಮ್‌ಗೆ ಅರ್ಹತೆ ಪಡೆಯುವ ಮೊದಲು ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಕಾಯುವ ಅವಧಿಗಳೊಂದಿಗೆ ಲಭ್ಯವಾಗುತ್ತವೆ. ಕೆಲವು ಪ್ರಮುಖ ಕಾಯುವ ಅವಧಿಗಳು ಹೀಗಿವೆ:

–**ಮೊದಲ 30 ದಿನಗಳು:** ಅಪಘಾತಗಳನ್ನು ಹೊರತುಪಡಿಸಿ ಯಾವುದೇ ಕ್ಲೈಮ್‌ಗೆ ಅವಕಾಶವಿಲ್ಲ.

–**ಆರಂಭಿಕ 2 ವರ್ಷಗಳು:** ಕ್ಯಾಟರಾಕ್ಟ್, ಹರ್ನಿಯಾ ಮತ್ತು ಕೀಲು ನೋವಿನಂತಹ ಕೆಲವು ಕಾಯಿಲೆಗಳು/ಚಿಕಿತ್ಸೆಗಳಿಗೆ ಕಾಯುವ ಅವಧಿ.

–**ಹರಿಗೆ ಕಾಯುವ ಅವಧಿ:** ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಒಂಭತ್ತರಿಂದ ಮೂರು ವರ್ಷಗಳ ನಡುವೆ.

–**ಮೊದಲೇ ಅಸ್ತಿತ್ವದಲ್ಲಿರುವ ಕಾಯಿಲೆಗಳಿಗೆ ಕಾಯುವ ಅವಧಿ:** ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಮೂರು ವರ್ಷಗಳು.

ಸಾಧ್ಯವಾದಷ್ಟು ಆರಂಭದಲ್ಲಿಯೇ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಖರೀದಿ ಮಾಡುವ ಮೂಲಕ ನಿಮಗೆ ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳ ಅಗತ್ಯತೆ ಕಡಿಮೆ ಇರುವಾಗ ಈ ಕಾಯುವ ಅವಧಿ ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು. ಇದರಿಂದ ಅಗತ್ಯವಿದ್ದಾಗ ತಡೆರಹಿತ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

ಆರೋಗ್ಯ ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ಆನಂದಿಸಿ: ಅನೇಕ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಗಳು ಈಗ ಆರೋಗ್ಯಕರ ಜೀವನಶೈಲಿಯನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುವ ಆರೋಗ್ಯ ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿವೆ. ಇವುಗಳಲ್ಲಿ ವಾರ್ಷಿಕ ಆರೋಗ್ಯ ತಪಾಸಣೆಗಳು, ಲಸಿಕೆಗಳು ಮತ್ತು ಪ್ರತಿಬಂಧಕ ಪರೀಕ್ಷೆಗಳು ಒಳಗೊಂಡಿರಬಹುದು. ಇಂತಹ ಸೇವೆಗಳು ವೈದ್ಯಕೀಯ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗಳನ್ನು ಮೊದಲೇ ಪತ್ತೆಹಚ್ಚಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುವುದಲ್ಲದೆ, ದೀರ್ಘಕಾಲೀನ ಆರೋಗ್ಯ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುತ್ತವೆ.

ಇವೆಲ್ಲದರ ಜೊತೆಗೆ ವಿಮಾದಾರರು ಸಕ್ರಿಯ

ಜೀವನಶೈಲಿಯನ್ನು ಕಾಪಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ ಪಾಲಿಸಿದಾರರಿಗೆ ಬಹುಮಾನವನ್ನು ಕೂಡ ನೀಡುತ್ತಾರೆ. ನಿಯಮಿತ ವ್ಯಾಯಾಮ, ಯೋಗ, ಈಜು ಮತ್ತು ಓಟದಂತಹ ಕೆಲವು ಯೋಜನೆಗಳ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಗಳಿಸಬಹುದು. ಈ ಅಂಶಗಳನ್ನು ನಂತರ ನವೀಕರಿಸುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳಲ್ಲಿ ಶೇ.5 ರಿಂದ 50 ವರೆಗೆ ರಿಯಾಯಿತಿಗಳಾಗಿ ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳಬಹುದು, ಇದು ವಿಮೆಯ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಇನ್ನಷ್ಟು ತಗ್ಗಿಸುತ್ತದೆ.

ಕಡಿಮೆ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳು: ದೀರ್ಘಾವಧಿಯಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚು ಉಳಿತಾಯ: ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳನ್ನು ನಿರ್ಧರಿಸುವಲ್ಲಿ ವಯಸ್ಸು ನಿರ್ಣಾಯಕ ಅಂಶ. ನಿಮ್ಮ ವಯಸ್ಸು ಕಡಿಮೆ ಇದ್ದಷ್ಟೂ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳು ಕಡಿಮೆಯಿರುತ್ತವೆ. ಯಾಕೆಂದರೆ ವಿಮಾದಾರರು ಕಡಿಮೆ ವಯಸ್ಸಿನ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳಲ್ಲಿ ಆರೋಗ್ಯದ ರಿಸ್ಕ್ ಕಡಿಮೆ ಎಂದು ಪರಿಗಣಿಸುತ್ತಾರೆ.

ಮೊದಲೇ ಇರುವ ಕಾಯಿಲೆಗಳು ಕೂಡ ಅಧಿಕ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ದರಗಳಿಗೆ ಕಾರಣವಾಗುತ್ತವೆ. ಮೊದಲೇ ವಿಮೆಯನ್ನು ಖರೀದಿಸುವ ಮೂಲಕ, ಕಡಿಮೆ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳನ್ನು ಖಚಿತಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು ಮತ್ತು ದೀರ್ಘಾವಧಿ ಉಳಿತಾಯವನ್ನು ಆನಂದಿಸಬಹುದು. ಕಾಲಾನಂತರದಲ್ಲಿ, ಈ ಉಳಿತಾಯವು ಗಣನೀಯ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಸಂಗ್ರಹಗೊಂಡಿರುತ್ತದೆ, ಇದು ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯಲ್ಲಿ ಮೊದಲೇ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದನ್ನು ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ವಿವೇಚನಾಯುಕ್ತ ನಿರ್ಧಾರವನ್ನಾಗಿ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಪಾಲಿಸಿ-ಪೂರ್ವ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಪರೀಕ್ಷೆಗಳನ್ನು

ಬಿಟ್ಟುಬಿಡಿ: ನೀವು ವಯಸ್ಸಾದಂತೆ, ವಿಮಾದಾರರು ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ನೀಡುವ ಮೊದಲು ನಿಮ್ಮ ಆರೋಗ್ಯ ಸ್ಥಿತಿಯನ್ನು ನಿರ್ಣಯಿಸಲು ಪಾಲಿಸಿ-ಪೂರ್ವ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಪರೀಕ್ಷೆಗಳನ್ನು ಕಡ್ಡಾಯಗೊಳಿಸುತ್ತಾರೆ. 45 ವರ್ಷಕ್ಕಿಂತ ಮೇಲ್ಪಟ್ಟ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳು ಅಥವಾ ಮೊದಲೇ ಕಾಯಿಲೆಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುವವರು ಈ ಪರೀಕ್ಷೆಗಳಿಗೆ ಒಳಗಾಗಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಯಾವುದೇ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ಪತ್ತೆಯಾದರೆ, ವಿಮಾದಾರರು ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಮೊತ್ತ ಹೆಚ್ಚಿಸಬಹುದು ಅಥವಾ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ನಿರಾಕರಿಸಬಹುದು.

ಆದಾಗ್ಯೂ, ಯುವ ವಯಸ್ಸಿನವರಿಗೆ ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಪರೀಕ್ಷೆಗಳ ಅಗತ್ಯವಿರುವುದಿಲ್ಲ, ಇದು ತೊಂದರೆ-ಮುಕ್ತ ಮತ್ತು ಪಾಲಿಸಿಯ ತ್ವರಿತ ವಿತರಣೆಗೆ ದಾರಿ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ. ಮೊದಲೇ ವಿಮೆಯನ್ನು ಪಡೆಯುವ ಮೂಲಕ, ನೀವು ಈ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಅವಶ್ಯಕತೆಗಳನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಬಹುದು ಮತ್ತು ಯಾವುದೇ ತೊಂದರೆಗಳಿಲ್ಲದೆ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

ಕ್ಲೈಮ್ ರಹಿತ ಬೋನಸ್ ಮತ್ತು ಖಾತರಿಪಡಿಸಿದ ಸಂಚಿತ ಬೋನಸ್ ಗರಿಷ್ಠಗೊಳಿಸಿ: ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪೂರೈಕೆದಾರರು ಪಾಲಿಸಿ ವರ್ಷದಲ್ಲಿ ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡದ ಪಾಲಿಸಿದಾರರಿಗೆ ಕ್ಲೈಮ್‌ರಹಿತ ಬೋನಸ್ ನೀಡುತ್ತಾರೆ. ಈ ಬೋನಸ್ ಯಾವುದೇ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ವೆಚ್ಚವಿಲ್ಲದೆ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತದೆ, ಇದು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಆರಂಭಿಕ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದ ಶೇ.5 ರಿಂದ ಶೇ.200 ವರೆಗೆ ಇರುತ್ತದೆ.

ಉದಾಹರಣೆಗೆ, ನೀವು ರೂ.5 ಲಕ್ಷದೊಂದಿಗೆ

ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿದರೆ, ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತವು ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಶುಲ್ಕಗಳಿಲ್ಲದೆ ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ರೂ.20 ಲಕ್ಷ, ರೂ.25 ಲಕ್ಷ ಅಥವಾ ರೂ.50 ಲಕ್ಷದವರೆಗೆ ಹೆಚ್ಚಾಗಬಹುದು. ಖಾತರಿಪಡಿಸಿದ ಸಂಚಿತ ಬೋನಸ್ (GCB) ಕೂಡ ಇದೇ ರೀತಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ ಆದರೆ ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡಲಾಗಿದೆಯೇ ಎಂಬುದನ್ನು ಗಣನೆಗೆ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳುವುದಿಲ್ಲ. ಇದರರ್ಥ ನಿಮ್ಮ ರಕ್ಷಣೆಯು ಕಾಲಾನಂತರದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚುತ್ತಲೇ ಇರುತ್ತದೆ, ಇದು ಅನಿರೀಕ್ಷಿತ ತುರ್ತು ವೈದ್ಯಕೀಯ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗಳ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ಉತ್ತಮ ರಕ್ಷಣೆ ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ. ನೀವು ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಖರೀದಿಸಲು ವಿಳಂಬ ಮಾಡದೇ ಇದ್ದರೆ, ನಿಮ್ಮ ಆರೋಗ್ಯ ರಕ್ಷಣೆಯೂ ಗರಿಷ್ಠವಾಗಿ ಮಾಡಲು ನೀವು ಈ ಪ್ರಯೋಜನಗಳ ಸಂಪೂರ್ಣ ಲಾಭವನ್ನು ಪಡೆಯಬಹುದು.

ಬಾಟಮ್‌ಲೈನ್: ಈಗಲೇ ಕಾರ್ಯಪ್ರವೃತ್ತರಾಗಿ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ಸುಭದ್ರಗೊಳಿಸಿ ಎಂಬುದು ಈ ಇಡೀ ಲೇಖನದ ಸಾರ. ಹಣಕಾಸು ಯೋಜನೆ ಮತ್ತು ದೀರ್ಘಾವಧಿ ಭದ್ರತೆಯಲ್ಲಿ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಅತ್ಯಂತ ನಿರ್ಣಾಯಕ ಭಾಗ. ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯನ್ನು ಖರೀದಿಸಲು ವಿಳಂಬ ಮಾಡಿದಷ್ಟೂ ದೀರ್ಘಾವಧಿಯಲ್ಲಿ ದುಬಾರಿಯಾಗಿ ಪರಿಣಮಿಸಬಹುದು. ನೀವು ಯುವಕರಾಗಿದ್ದೂ, ಆರೋಗ್ಯವಂತರಾಗಿದ್ದರೂ, ಈಗಿನ ಆರೋಗ್ಯ ಸ್ಥಿತಿ ಉತ್ತಮವಾಗಿದ್ದರೂ ಕೂಡ ಇಂದೇ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆ ಪಾಲಿಸಿ ಮಾಡುವುದನ್ನು ಮರೆಯಬೇಡಿ. ಇದರಿಂದ ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿ ಮಾನಸಿಕ ನೆಮ್ಮದಿ ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆಯೂ ಖಾತರಿ.

INSPIRE INDIA WEALTH PVT LTD

ಹೂಡಿಕೆ ವೇಲಿ - ನೆನಪಿರಲಿ ಖುನ್‌ಸೈರ್ ಖುಂಡಿಯಾ ಎಂಬುವವರ ನೋಂದಾಯಿತ ಮ್ಯೂಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು



ಮುಟ್ಟುಮಾಲ್ ಫಂಡ್



ಸ್ಕ್ವೇರ್ ಲಿಕ್ವಿಡಿಂಗ್



ಕೂಲಾಸು ರಿಲೇಷನ್



ರಿಯಲ್ ಎಸ್ಟೇಟ್



ತೆರಿಗೆ ಉಳಿತಾಯ ಫಂಡ್



ಜೀವಿ



ಸಂಪತ್ತಿನ ಸುರಕ್ಷತೆ



ಮೂಲಾಧಾರ ವೆಬ್‌ಸೈಟ್



ತೆರಿಗೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ



ಲೀಡ್ ಉದ್ದೇಶ

ಸತ್ಯ ಸಿರಿಕ್ಷಣ

ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದ ಸಂಕಲನ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಾವು ಎಲ್ಲ ರೀತಿಯ ಕಾಳಜಿ ಮತ್ತು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯನ್ನು ವಹಿಸಿರುತ್ತೇವೆ. ಇಲ್ಲಿನ ಮಾಹಿತಿಗಳನ್ನು ಹಲವು ನಂಬಿಕೆಗೆ ಅರ್ಹವಾದ ಮೂಲಗಳಿಂದ ಪಡೆದಿರುತ್ತೇವೆ. ಆದರೆ, ಯಾವುದೇ ಮಾಹಿತಿಯ ಖಚಿತತೆ, ಅರ್ಥತೆ ಅಥವಾ ಪರಿಪೂರ್ಣತೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಖಾತರಿಯನ್ನು ನೀಡುವುದಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಇಂತಹ ಮಾಹಿತಿ ಬಳಕೆಯಿಂದ ಆಗಬಹುದಾದ ಯಾವುದೇ ದೋಷ ಅಥವಾ ಲೋಪಗಳಿಗೆ ಜವಾಬ್ದಾರಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದಲ್ಲಿ ತಿಳಿಸಲಾದ, ಚರ್ಚಿಸಲಾದ ಅಥವಾ ಶಿಫಾರಸ್ಸು ಮಾಡಲಾದ ಯಾವುದೇ ಯೋಜನೆಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಸಮರ್ಪಕತೆ ಬಗ್ಗೆ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸೂಕ್ತವಾದ ಹಣಕಾಸು ಸಲಹೆಗಳನ್ನು ಪಡೆಯಬೇಕು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ನಿರೀಕ್ಷೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನೀಡಿರುವ ಹೇಳಿಕೆಗಳು ಕಾರ್ಯರೂಪಕ್ಕೆ ಬರಬಹುದು ಅಥವಾ ಬಾರದೇ ಇರಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಮ್ಯೂಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಯಾವತ್ತೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಅಪಾಯದ ವ್ಯಾಪ್ತಿಗೆ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದಕ್ಕೂ ಮುನ್ನ ನಿಮಗೆ ನೀಡಲಾದ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ದಯವಿಟ್ಟು ಅತ್ಯಂತ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಓದಿಕೊಳ್ಳಿ. ಹಿಂದಿನ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಕೇವಲ ಸೂಚಕ ಉದ್ದೇಶವನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದು ಅದು ಯಾವುದೇ ಕಾರಣಕ್ಕೂ ಭವಿಷ್ಯದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶಕವಲ್ಲ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

ಖುನ್‌ಸೈರ್ ಖುಂಡಿಯಾ ವೆಲ್ತ್ ಪ್ರೈ.ಲಿ.

#65, ಸುರಾಸ ಎನ್‌ಕ್ಲೇವ್, ಮೊದಲ ಮಹಡಿ
ಪುಟ್ಟಣ್ಣ ರಸ್ತೆ, ಗಾಂಧಿ ಬಜಾರ್,
ಬಸವನಗುಡಿ, ಬೆಂಗಳೂರು -560004

9035414414, 080-42129917

info@inspireindiafs.com

'ಮುಖದಲ್ಲ ನಗು ಬಿಟ್ಟ ಸ್ವಾಗತಿಸಲಾರದವನು ಅಂಗಡಿ ತೆರೆದು ಕೂರಬಾರದು'