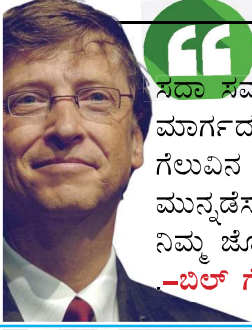




ಶರಣ್ ಪಾಟೀಲ್
ಆರ್ಥಿಕ ತಜ್ಞರು

ಸಲಹೆ ನಮ್ಮದು ಹೂಡಿಕೆ ನಿಮ್ಮದು

INSPIRE INDIA WEALTH PRIVATE LTD. @ 65, 'Surasa Enclave' 1st floor, Puttanna Road, Gandhi Bazar
Basavanagudi, Bengaluru 560004, Ph: +91 8042129917, 9035414414. Mail: info@inspireindiafs.com Website: www.inspireindiafs.com



ಸದಾ ಸವಾಲಿಗೊಡ್ಡುವ,
ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ಮಾಡುವ,
ಗೆಲುವಿನ ಕಡೆಗೆ
ಮುನ್ನಡೆಸುವ ಜನರೇ
ನಿಮ್ಮ ಜೊತೆಗಿರಲಿ.
-ಬಿಲ್ ಗೇಟ್ಸ್



ದೊಡ್ಡ ಮೊತ್ತದ ಹಣ
ಇರುವುದು ಮಾರಾಟ
ಮಾಡುವುದರಲ್ಲಿ ಅಥವಾ
ಖರೀದಿಸುವುದರಲ್ಲಿ ಅಲ್ಲ,
ಕಾಯುವುದರಲ್ಲಿದೆ!
-ಚಾರ್ಲಿ ಮುಂಗರ್



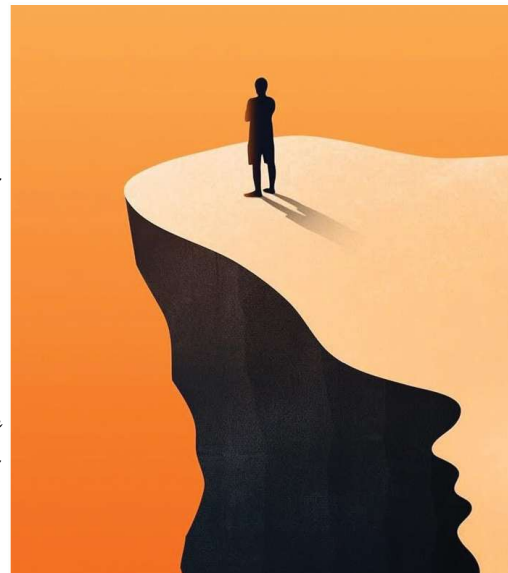
ಗಡಿಬಿಡಿಗೆ ಬೀಳದೇ ಇದ್ದರೆ
ಸರಿಯಾದ ಹೂಡಿಕೆ
ನಿಮ್ಮನ್ನು
ಸಂಪತ್ತರಿತರನ್ನಾಗಿ
ಮಾಡುವುದು ಖಚಿತ.
-ವಾರೆನ್ ಬಫೆಟ್



ಹೂಡಿಕೆ ಹಾಣಿ: ಗಡಿಬಿಡ ಬಿಟ್ಟುಬಿಡಿ

ಇಂದಿನ ಹಣಕಾಸು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳು ಟ್ರೇಡ್, ಭೌಗೋಳಿಕ ರಾಜಕೀಯ ಉದ್ವಿಗ್ನತೆ ಮತ್ತು ಅಲ್ಗಾರಿದಮಿಕ್ ವಹಿವಾಟುಗಳಿಗೆ ತಕ್ಷಣವೇ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯಿಸುತ್ತವೆ. ಇಂತಹ ಕಾಲಘಟ್ಟದಲ್ಲಿ ಅತ್ಯಂತ ವಿರೋಧಾಭಾಸಿಯಾದ ಆದರೆ ಅತ್ಯಂತ ಶಕ್ತಿಶಾಲಿ-ಹೂಡಿಕೆ ತಂತ್ರವೆಂದರೆ ಉದ್ದೇಶಪೂರ್ವಕ ನಿಷ್ಕ್ರಿಯತೆ. ಅಂದರೆ ಯಾವ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯನ್ನೂ ನೀಡದೇ ಸುಮ್ಮನಿದ್ದು ಬಿಡುವುದು. ಇತಿಹಾಸದ ಶ್ರೇಷ್ಠ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ನಿರಂತರವಾಗಿ ತೋರಿಸಿಕೊಟ್ಟಿರುವ ಸಂಗತಿ ಏನೆಂದರೆ, ಹುಚ್ಚಾಪಟ್ಟಿ ಕೊಳ್ಳುವುದು ಮತ್ತು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದರಿಂದ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲಾಗುವುದಿಲ್ಲ, ಬದಲಿಗೆ ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ ತಾಳ್ಮೆಯಿಂದ ನಿರ್ಮಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬುದು. “ಷೇರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯು ತಾಳ್ಮೆ ಇಲ್ಲದವರು ತಾಳ್ಮೆಯುಳ್ಳವರಿಗೆ ಹಣವನ್ನು ವರ್ಗಾಯಿಸುವ ಸಾಧನವಾಗಿದೆ” ಎಂಬ ವಾರೆನ್ ಬಫೆಟ್ ಅವರ ಕಾಲಾತೀತ ಚಾಣಾಕ್ಷ ಹೇಳಿಕೆಯು ಇಂದಿಗೂ ಪ್ರಸ್ತುತವಾಗಿದೆ. ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಯಲ್ಲಿ ಇದು ಹೆಚ್ಚು ಸ್ಪಷ್ಟವಾಗಿದೆ, ಅಲ್ಲಿ ಭಾವನಾತ್ಮಕ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಂಡಿರೋ ದಶಕಗಳ ಕಾಲ ಮಾಡಿದ ಸಂಯೋಜಿತ ಸಾಮರ್ಥ್ಯವನ್ನು ಹಾಳುಗಡವಿಬಿಡುತ್ತದೆ. ಅತಿಯಾದ ಚಟುವಟಿಕೆಯ ಬದಲಿಗೆ, ತಾಳ್ಮೆಯನ್ನು

ಸಂಯಮವೇ ಗೆಲುವಿನ ಮಂತ್ರ



ಕರಗತ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಹೇಗೆ ಶಾಶ್ವತ ಸಂಪತ್ತಿಗೆ ಕಾರಣವಾಗುತ್ತದೆ, ಮನೋವಿಜ್ಞಾನವು ಹೂಡಿಕೆದಾರರ ಯಶಸ್ಸನ್ನು ಹೇಗೆ ಹಾಳುಮಾಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದಿಂದ ಕೂಡಿದ ತಾಳ್ಮೆಯು ಆತುರದ ಕ್ರಮವನ್ನು ಹೇಗೆ ಮೀರಿಸುತ್ತದೆ

ಎಂಬುದನ್ನು ಸಾಬೀತುಪಡಿಸುವ ಪ್ರಾಯೋಗಿಕ ಪುರಾವೆಗಳನ್ನು ಅನ್ವೇಷಿಸುವ ಕೆಲಸವನ್ನು ಈ ಲೇಖನವು ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಆತುರದ ಕ್ರಿಯೆಯ ಮನೋವಿಜ್ಞಾನ: ನಾವು ನಮ್ಮದೇ ಯಶಸ್ಸಿನ ವಿರುದ್ಧ ಏಕೆ ಹೋರಾಡುತ್ತೇವೆ?

1. ಭಯದ ವಿರೋಧಾಭಾಸ: ನಷ್ಟಗಳು ಜೀವನ್ಮರಣದ ಬೆದರಿಕೆಯಂತೆ ಏಕೆ ಭಾಸವಾಗುತ್ತವೆ. ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಉಂಟಾಗುವ ನಷ್ಟಗಳು ದೈಹಿಕ ಅಪಾಯದಂತೆಯೇ ಮೆದುಳಿನ ಕ್ಷೇತ್ರಗಳನ್ನು ಕ್ರಿಯಾಶೀಲಗೊಳಿಸುತ್ತವೆ ಎಂಬುದು ನರವಿಜ್ಞಾನದಿಂದ ನಮಗೆ ತಿಳಿಯುತ್ತದೆ. ಈ ಸಹಜ ಭಯದ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯು, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಕುಸಿತದ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಆತಂಕದಿಂದ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದನ್ನು ವಿವರಿಸುತ್ತದೆ, ನಂತರ ಹಾಗೆ ಮಾಡಿದ್ದಕ್ಕೆ ಪಶ್ಚಾತ್ತಾಪ ಪಡುತ್ತಾರೆ.

ಕೋವಿಡ್-19 ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಕುಸಿತ ಸಂಭವಿಸಿದಾಗ, ಭಯವು ಸವಾರಿ ಮಾಡಿತು. ಅನೇಕ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು, ಇನ್ನೂ ಭಯಾನಕ ಸನ್ನಿವೇಶ ಬರಲಿದೆ ಎಂದು ನಂಬಿ, ಆತಂಕದಿಂದ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಿದರು. ನಂತರ ಇತಿಹಾಸದಲ್ಲಿಯೇ ಅತ್ಯಂತ ವೇಗವಾಗಿ ಚೇತರಿಸಿಕೊಂಡ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯನ್ನು ಕಂಡು ನಿರಾಸೆಗೆ ಒಳಗಾದರು.

ನಮ್ಮ ಮಿದುಳು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಕುಸಿತಗಳನ್ನು

ಒಳಪುಟ

ನೋಟ

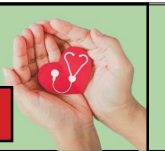
ಬೋಗಲ್ ಹೇಳಿದ
ಪಂಚ ಪಾಠಗಳು

3



ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮೆಯ
ಎರಡು ವಿಶಿಷ್ಟತೆಗಳು

5



ದೈಹಿಕ ಬೆದರಿಕೆಗಳಂತೆ ಪರಿಗಣಿಸುತ್ತದೆ-ನಮ್ಮನ್ನು ಒತ್ತಡದ ಹಾರ್ಮೋನ್‌ಗಳಿಂದ ತುಂಬುವಂತೆ ಮಾಡುತ್ತದೆ, ಅಂತಿಮವಾಗಿ ಅದು "ಏನಾದರೂ ಮಾಡು!" ಎಂದು ಅಂಗಲಾಚುತ್ತದೆ. ಆ ದರೆ ಹೂಡಿಕೆಯಲ್ಲಿ, ಬದುಕುಳಿಯುವುದು ಎಂದರೆ ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಸಂಯಮದಿಂದ ಕಾಯುವುದು. ಇಂತಹ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ತಮ್ಮ ಸಹಜ ಪ್ರವೃತ್ತಿಗಳನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಂಡವರು ಕೇವಲ ನಷ್ಟವನ್ನು ಮಾತ್ರ ತಪ್ಪಿಸಲಿಲ್ಲ. ಬದಲಾಗಿ ಅಸಾಧಾರಣ ಲಾಭಗಳಿಗೆ ತಮ್ಮನ್ನು ತಾವು ಸಜ್ಜುಗೊಳಿಸಿದರು. ಯಶಸ್ವಿ ಹೂಡಿಕೆ ಎಂದರೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯನ್ನು ಮೀರಿಸುವ ಬುದ್ಧಿವಂತಿಕೆಯಲ್ಲ. ನಿಮ್ಮದೇ ಆತುರದ ಪ್ರವೃತ್ತಿಗಳನ್ನು ಮೀರಿಸುವುದು. ಕೆಲವೊಮ್ಮೆ ಅತ್ಯಂತ ಲಾಭದಾಯಕ ಕ್ರಿಯೆ ಎಂದರೆ ನೀವು ಮಾಡದೇ ಸುಮ್ಮನಿರುವ ಕೆಲಸ.

2. ಗುಂಪು ಮಾನಸಿಕತೆಯ ಬಲೆ: ಹಿಂದನ್ನು ಹಿಂಬಾಲಿಸುವ ಅಪಾಯ: ನಾವು ಸ್ವಭಾವತಃ ಸಾಮಾಜಿಕ ಜೀವಿಗಳು-ಅನಿಶ್ಚಿತತೆ ಎದುರಾದಾಗ, ಇತರರು ಏನು ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದಾರೆ ಎನ್ನುವುದರತ್ತ ಕಣ್ಣುಹಾಯಿಸುವುದು ನಮ್ಮ ಮೊದಲ ಸಹಜ ಪ್ರವೃತ್ತಿ. ಕಳಪೆ ಸಮಯದ ನಿರ್ಧಾರಗಳಿಂದಾಗಿ ಸರಾಸರಿ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ತಮ್ಮದೇ ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳಿಗಿಂತ ವಾರ್ಷಿಕವಾಗಿ 1.7% ಕಡಿಮೆ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ತೋರಿಸುತ್ತಾರೆ. ವಿಶೇಷವಾಗಿ ಏರಿಕೆಯ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಖರೀದಿಸುವುದು ಮತ್ತು ಕುಸಿತದ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದು. ಇಂತಹ ವರ್ತನೆಯು ಎಲ್ಲ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಲ್ಲೂ ಮುಂದುವರಿಯುತ್ತದೆ, ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ ಸಮಯವನ್ನು ಮೀರಿ ದೀರ್ಘಾವಧಿಯನ್ನು ಸಾಬೀತುಪಡಿಸುತ್ತದೆ. (ಮೂಲ: ಮಾರ್ನಿಂಗ್ ಸ್ಟಾರ್).

ಜಾರ್ಜ್ ಮುಂಗರ್ ಅವರು ಕೆಲವೇ ಪದಗಳಲ್ಲಿ ಈ ಸಮಸ್ಯೆಗೆ ಪರಿಹಾರವನ್ನು ನೀಡಿದ್ದಾರೆ: "ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದ ಹಣ ಇರುವುದು ಖರೀದಿ ಮತ್ತು ಮಾರಾಟದಲ್ಲಿ ಅಲ್ಲ, ಕಾಯುವುದರಲ್ಲಿ." ಅವರ ಈ ಜಾಣ್ಮೆಯು ಹೂಡಿಕೆಯ ವಿರೋಧಾಭಾಸವನ್ನು ಎತ್ತಿ ತೋರಿಸುತ್ತದೆ. ಅತಿ ದೊಡ್ಡ ಲಾಭಗಳು ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಅತ್ಯಂತ ಅಸಹಜವೆಂದು ಕಾಣುವ ಕಾರ್ಯದಿಂದ ಬರುತ್ತವೆ: ಎಲ್ಲರೂ ಹೊರಗೆ ನುಗ್ಗಲು ಧಾವಿಸುವಾಗ ನಿಶ್ಚಲವಾಗಿ ನಿಂತಿರುವುದು ಕೂಡ ಮುಖ್ಯ. ಅದಕ್ಕೂ ಸಂಯಮದ ಮನಸ್ಸಿತಿ ಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

2020ರಲ್ಲಿ ಉಂಟಾದ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಕುಸಿತವು ಇದನ್ನು ಸ್ಪಷ್ಟವಾಗಿ ತಿಳಿಸಿತು. ಭಯಭೀತರಾದ ಜನರ ಗುಂಪನ್ನು ಹಿಂಬಾಲಿಸಿ ಷೇರುಗಳನ್ನು ಮಾರಾಟಮಾಡಿದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಚೇತರಿಕೊಳ್ಳುವ ದೃಶ್ಯದಿಂದ ವಂಚಿತರಾದರು. ಎಲ್ಲ ಒತ್ತಡ, ಪ್ರಬಲ ಪ್ರಚೋದನೆಯ ಹೊರತಾಗಿಯೂ, ತಮ್ಮ ಹಾದಿಯಲ್ಲಿ ಮುಂದುವರಿದವರಿಗೆ ಪ್ರತಿಫಲ ದೊರೆಯಿತು.

ಉದ್ದೇಶಪೂರ್ವಕ ಹೂಡಿಕೆಯ ಮೂರು ಸ್ತಂಭಗಳು

1. ಎಸ್‌ಐಪಿ (SIP) ಅನುಕೂಲ: ರೂಪಾಯಿ

ಸರಾಸರಿ ವೆಚ್ಚ (Rupee Cost Averaging) ವ್ಯವಸ್ಥಿತ ಹೂಡಿಕೆ ಯೋಜನೆಗಳು (SIP) ಚಿಲ್ಲರೆ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಚಂಚಲತೆಯನ್ನು ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಇರುವ ಅತ್ಯಾಧುನಿಕ ಹಾಗೂ ಸರಳ ವಿಧಾನಗಳಲ್ಲಿ ಒಂದಾಗಿದೆ. ಈ ಕಾರ್ಯವಿಧಾನವು ಭವಿಷ್ಯ ನುಡಿಯುವ ಕೌಶಲ್ಯಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಾಗಿ ಗಣಿತದ ಅನಿವಾರ್ಯತೆ ಮೂಲಕ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ: ನಿಯಮಿತ ಮಧ್ಯಂತರಗಳಲ್ಲಿ ನಿಗದಿತ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದರಿಂದ, ಬೆಲೆಗಳು ತಗ್ಗಿದಾಗ ನೀವು ಹೆಚ್ಚಿನ ಯೂನಿಟ್‌ಗಳನ್ನು ಮತ್ತು ಬೆಲೆಗಳು ಹೆಚ್ಚಾದಾಗ ಕಡಿಮೆ ಯೂನಿಟ್‌ಗಳನ್ನು ಸ್ವಯಂಚಾಲಿತವಾಗಿ ಖರೀದಿ ಮಾಡುತ್ತೀರಿ. ಇದು ಅನುಕೂಲಕರ ವೆಚ್ಚದ ಆಧಾರವನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುತ್ತದೆ. ಇದನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿನ ವೃತ್ತಿಪರ ವ್ಯಾಪಾರಿಗಳು ಸಕ್ರಿಯ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಮೂಲಕ ಸಾಧಿಸಲು ಹೇಗಾಗುತ್ತಾರೆ.



2. ಮರು-ಸಮತೋಲನದ ಪ್ರಯೋಜನ: ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಸಾಂಸ್ಕೃತಿಕ-ದರ್ಜೆಯ ಶಿಸ್ತು ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೊ ಮರು-ಸಮತೋಲನ ಗೊಳಿಸುವ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯಿಂದ, ಭಾವನಾತ್ಮಕ ಪ್ರಚೋದನೆಗಳ ಬದಲು ಪೂರ್ವನಿರ್ಧಾರಿತ ನಿಯಮಗಳ ಮೂಲಕ "ಕಡಿಮೆ ಬೆಲೆಗೆ ಖರೀದಿಸಿ, ಹೆಚ್ಚು ಬೆಲೆಗೆ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಿ" ಎಂಬ ಮೂಲಭೂತ ಹೂಡಿಕೆ ತತ್ವವನ್ನು ಜಾರಿಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ. ವಾರ್ಷಿಕವಾಗಿ ಇದನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಂಡಾಗ, ಈ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯು ಗುರಿ ಹಂಚಿಕೆಗಳನ್ನು ಮೀರಿ ಮೌಲ್ಯ ಹೆಚ್ಚಾದ ಸ್ಥಾನಗಳನ್ನು (ಹೆಚ್ಚು ಬೆಲೆಗೆ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದು) ಸ್ವಯಂಚಾಲಿತವಾಗಿ ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಆ ಆದಾಯವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ತೋರುತ್ತಿರುವ ಆಸ್ತಿ ವರ್ಗಗಳಿಗೆ (ಕಡಿಮೆ ಬೆಲೆಗೆ ಖರೀದಿಸುವುದು) ಮರುನಿರ್ದೇಶಿಸುತ್ತದೆ.

ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಏರಿಕೆಯ ಸಮಯದಲ್ಲಿ 60/40 ಇಕ್ವಿಟಿ-ಡೆಬ್ಟ್ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೊ 70/30ಕ್ಕೆ ಬೆಳೆಯುತ್ತದೆ ಎಂದು ಊಹಿಸಿ. ಮರು-ಸಮತೋಲನಗೊಳಿಸುವ

ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯಿಂದ ಗರಿಷ್ಠ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನಗಳಲ್ಲಿ ಇಕ್ವಿಟಿಗಳಿಂದ ಲಾಭ ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳುವಂತೆ ಒತ್ತಡ ಹೇರುತ್ತದೆ, ಅದೇ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ಬಾಂಡ್ ಬೆಲೆಗಳು ಕುಸಿದಿರುವಾಗ ಸ್ಥಿರ ಆದಾಯದ ಮಾನ್ಯತೆಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತದೆ.

ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ, ಮರು-ಸಮತೋಲನ ಗೊಳಿಸುವ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯು ಮೂರು ಪ್ರಮುಖ ಪ್ರಯೋಜನಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ: ಇದು ಗು-ರಿಯ ಅಪಾಯದ ಮಟ್ಟವನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ, ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ ಲಾಭ-ಗಳಿಕೆಯನ್ನು ಜಾರಿಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಸರಾಸರಿ ಮರುಸ್ಥಾಪನೆಯನ್ನು (mean reversion) ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಪ್ರತಿಕೂಲ-ಚಕ್ರದ ಹೂಡಿಕೆ ಲಯವನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುತ್ತದೆ - ಇವೆಲ್ಲವೂ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಕೇವಲ ಒಂದು ಕೇಂದ್ರೀಕೃತ ನಿರ್ಧಾರದ ಅಗತ್ಯವಿರುತ್ತದೆ.

3. ಮಾಧ್ಯಮ ತೋಧಕ: ಮಾಹಿತಿ ಯುಗದಲ್ಲಿ ವ್ಯೂಹಾತ್ಮಕವಾದ ಅಜ್ಞಾನ ಬೆಳೆಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು

ಆಧುನಿಕ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಅಭೂತಪೂರ್ವ ಸವಾಲನ್ನು ಎದುರಿಸುತ್ತಿದ್ದಾರೆ: ಯಾಕೆಂದರೆ ಅತಿಯಾದ ಮಾಹಿತಿಯ ಹರಿವಿನಲ್ಲಿ ಯಾವುದರ ಮೇಲೆ ಒಳನೋಟ ಹರಿಸಬೇಕು ಎಂಬುದರ ಅರಿವು ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ಅತ್ಯಂತ ಯಶಸ್ವಿ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು "ವ್ಯೂಹಾತ್ಮಕ ಅಜ್ಞಾನ" ಎಂದು ಕರೆಯಲ್ಪಡುವ ಅಭ್ಯಾಸವನ್ನು ಅನುಸರಿಸುತ್ತಾರೆ - ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ ಗೌಜಿ-ಗದ್ದಲವನ್ನು ಉದ್ದೇಶಪೂರ್ವಕವಾಗಿ ತೋಧಿಸಿ, ಮೂಲಭೂತ, ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಸೂಚಕಗಳ ಮೇಲೆ ಗಮನ ಕೇಂದ್ರೀಕರಿಸುತ್ತಾರೆ.

ಬಾಟಮ್ ಲೈನ್: ಸಂಯೋಜಿತ ತಾಳ್ಮೆಯ ಪರಿಣಾಮ (The Compound Effect Of Composure) ಹೂಡಿಕೆ ಎಂಬುದು ಬರಿಯ ಓಟವಲ್ಲ-ಇದು ದಶಕಗಳ ಶಿಸ್ತಿನ ಧ್ಯಾನ. ಬಿದಿರು ಹಲವು ವರ್ಷಗಳ ಕಾಲ ಭೂಗತವಾಗಿ ಬೆಳೆದು ನಂತರ ಆಕಾಶದಡೆಗೆ ಚಿಮ್ಮುವಂತೆ, ಸಂಪತ್ತು ಅತ್ಯಂತ ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹವಾಗಿ ಸ್ಥಿರತೆಯಲ್ಲಿ ಸಂಗ್ರಹಗೊಳ್ಳುತ್ತದೆ.

ಮುಂದಿನ ಬಾರಿ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗಳಲ್ಲಿ ತೀವ್ರ ಏರಿಳಿತ ಉಂಟಾದಾಗ, ನೆನಪಿಡಿ: ನಿಮ್ಮ ಅತಿದೊಡ್ಡ ಅನುಕೂಲ ಇರುವುದು ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆ ನೀಡುವುದರಲ್ಲಿ ಅಲ್ಲ-ನಿಮ್ಮ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಭಾಗವಾಗಿ ಸ್ಥಿರತೆಯನ್ನು ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದಲ್ಲಿದೆ. ಒಂದು ಪ್ರಾಚೀನ ಗಾದೆ ಹೀಗಿದೆ:

"ಒಳ್ಳೆ ಮರ ತನ್ನ ಬೆಳವಣಿಗೆಯನ್ನು ಪ್ರತಿದಿನ ಪರಿಶೀಲಿಸುವುದಿಲ್ಲ, ಆದರೂ ಅದು ಶತಮಾನಗಳವರೆಗೆ ಎತ್ತರವಾಗಿ ನಿಲ್ಲುತ್ತದೆ."

ಅದೇ ರೀತಿ ನಿಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆಗಳಿಗೂ ಸಮಯ ಮತ್ತು ಶಾಂತಿಯೆಂಬ ಉಡುಗೊರೆಗಳನ್ನು ನೀಡಿದರೆ ಅದು ಬಹಳ ಕಾಲ ಉಳಿಯುತ್ತದೆ. ತಾಳ್ಮೆಯಿಂದಿರಿ. ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿರಿ. ಸಂಯೋಜಿತ ಬೆಳವಣಿಗೆ ಸದ್ದಿಲ್ಲದೆ ಮಾಂತ್ರಿಕತೆ ಸೃಷ್ಟಿಸುವುದನ್ನು ನೋಡಿ.

ಸಂಪತ್ತಿನ ಸೌಧ ಕಟ್ಟಲು ಬೋಗಲ್ ಹೇಳಿದ ಪರಿಚ್ಛೇದ

ಪಾಠಗಳು



ಕೆಲವೊಮ್ಮೆ ಹೂಡಿಕೆಯ ಜಗತ್ತಿನ ಪಯಣ ಜಟಿಲ ಮಾರ್ಗದಲ್ಲಿ ಸಾಗಿದಂತೆ ಭಾಸವಾಗಬಹುದು ಮತ್ತು ಈ ಕ್ಷೇತ್ರದ ಬಗ್ಗೆ ದೃಢವಾದ ತಿಳುವಳಿಕೆಯಿಲ್ಲದೆ ಹೋದರೆ ಪ್ರಯಾಣವು ಅಪಾಯಗಳಿಂದ ತುಂಬಿರಬಹುದು. ರೋಮ್ ನಗರದ ವೈಭವವನ್ನು ಕಣ್ಣುತುಂಬಿಕೊಳ್ಳಲು ಒಂದೇ ರಾತ್ರಿಯಲ್ಲಿ ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲವೋ ಹಾಗೆ ಯಶಸ್ವಿ ಹೂಡಿಕೆ ಪೋರ್ಟ್‌ಫೋಲಿಯೊಂದನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಸಮಯ, ತಾಳ್ಮೆ ಮತ್ತು ಮುಖ್ಯವಾಗಿ, ಜ್ಞಾನದ ಅಗತ್ಯವಿರುತ್ತದೆ. ನೀವು ಹೂಡಿಕೆಗೆ ಮುಂದಾಗುವ ಮುನ್ನ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಹೇಗೆ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ ಎಂಬುದರ ಕುರಿತು ಒಳನೋಟಗಳೊಂದಿಗೆ ನಿಮ್ಮನ್ನು ಸಜ್ಜುಗೊಳಿಸುವುದು ನಿರ್ಣಾಯಕವಾಗಿದೆ. ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ, ಜಾನ್ ಸಿ. "ಜಾಕ್" ಬೋಗಲ್ - ಅವರ ಸರಳ ತಂತ್ರಗಳು ಇಂದಿಗೂ ಪ್ರಸ್ತುತವಾಗಿರುವ ನಿಜಕ್ಕೂ ಒಳನೋಟವುಳ್ಳ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಾಗಿದ್ದು, ಅವರು ಪ್ರತಿಪಾದಿಸಿದ ಕಾಲಾತೀತ ಮತ್ತು ಎಲ್ಲಕ್ಕಿಂತ ಮುಖ್ಯವಾಗಿ ವಿವೇಚನಾಯುಕ್ತ ಹೂಡಿಕೆ ತತ್ವಗಳನ್ನು ಗಹನವಾಗಿ ಪರಿಶೀಲಿಸುತ್ತೇವೆ.

ಆದರೆ, ಅವರ ಬುದ್ಧಿವಂತಿಕೆಯನ್ನು ಪರಿಶೋಧಿಸುವುದಕ್ಕೂ ಮೊದಲು, ಆ ಸಿದ್ಧಾಂತಗಳ ಹಿಂದಿರುವ ವ್ಯಕ್ತಿಯ ಬಗ್ಗೆ ಕೊಂಚ ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳೋಣ. ಪ್ರೀತಿಯಿಂದ ಜಾಕ್ ಎಂದು ಕರೆಯುವ ಜಾನ್ ಬೋಗಲ್ ಅವರನ್ನು ಪ್ರಶಂಸಿಸಲು ಒಂದು ಕ್ಷಣ ಮೀಸಲಿಡೋಣ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆಯ ಬಗ್ಗೆ ನಾವು ಯೋಚಿಸುವ ವಿಧಾನವನ್ನು ಅವರ ದೃಷ್ಟಿಕೋನವನ್ನು ಹೇಗೆ ಮರುರೂಪಿಸಿತು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳೋಣ.

ವ್ಯಾನ್‌ಗಾರ್ಡ್ ಗ್ರೂಪ್‌ನ ಸಂಸ್ಥಾಪಕ ಜಾನ್ ಕ್ಲಿಫ್‌ಫನ್

ಕಾಲಾತೀತ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರ

ಬೋಗಲ್, 2007ರಲ್ಲಿ The Little Book of Common Sense Investing ಎಂಬ ಕೃತಿಯನ್ನು ರಚಿಸಿದರು. ಈ 200 ಪುಟಗಳ ಮಾರ್ಗದರ್ಶಿ ಕೃತಿಯಲ್ಲಿ, ಅವರ ದಶಕಗಳ ಅನುಭವವನ್ನು ಅತ್ಯಂತ ಶಕ್ತಿಶಾಲಿಯಾಗಿ ಅನಾವರಣಗೊಳಿಸಲಾಗಿದೆ. ಜಾಕ್ ಬೋಗಲ್ ಹೆಸರು ಮನೆಮಾತಾಗದೇ ಹೋದರೂ, ಹೂಡಿಕೆ ವಲಯದ ಮೇಲೆ ಅವರ ಪ್ರಭಾವವು ಅಸಮಾನವಾದುದು ಎಂದು ಹೇಳಬಹುದು. ಪ್ರಖ್ಯಾತ ವಾರೆನ್ ಬಫೆಟ್ ಕೂಡ ಬೋಗಲ್ ಅವರ ಮಹಾನ್ ಕೊಡುಗೆಯನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ, ತಮ್ಮ 2016ರ ವಾರ್ಷಿಕ ವರದಿಯಲ್ಲಿ, ಅಮೆರಿಕನ್ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಅತಿ ಹೆಚ್ಚು ಕೊಡುಗೆ ನೀಡಿದ ವ್ಯಕ್ತಿಯನ್ನು ಗೌರವಿಸಲು ಪ್ರತಿಮೆಯನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸುವುದಾದರೆ, "ನಿಸ್ಸಂದೇಹವಾಗಿ ಜಾಕ್ ಬೋಗಲ್ ಅವರೇ ಆಯ್ಕೆಯಾಗಬೇಕು" ಎಂದು ಹೇಳಿರುವುದು ವಿಶೇಷ. ಹೂಡಿಕೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಕಡಿಮೆ-ವೆಚ್ಚದ, ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಮತ್ತು ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ ವಿಧಾನವನ್ನು ಪ್ರತಿಪಾದಿಸುವ ಮೂಲಕ ಅವರ ವಿಚಾರಗಳು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹಣಕಾಸು ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ಕ್ರಾಂತಿ ಉಂಟುಮಾಡಿದವು. ಬೋಗಲ್ ಅವರ ತತ್ವಶಾಸ್ತ್ರವು ಸರಳತೆ, ದಕ್ಷತೆ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಆದ್ಯತೆ ನೀಡುವುದರ ಕಡೆಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಒತ್ತು ನೀಡುತ್ತದೆ. ಅವರ ಕಾಲಾತೀತ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರವನ್ನು ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿಸುವ ಪ್ರಮುಖ ಸಿದ್ಧಾಂತಗಳು ಇಲ್ಲಿವೆ:

ಸಿದ್ಧಾಂತ-1: ಹೂಡಿಕೆಯ ಅನಿವಾರ್ಯತೆ: "ಎಲ್ಲಕ್ಕಿಂತ ದೊಡ್ಡ ಅಪಾಯವೆಂದರೆ ಯಾವುದೇ ಅಪಾಯವನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳದಿರುವುದು. ನೀವು

ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡದಿದ್ದರೆ, ನೀವು ಖಂಡಿತವಾಗಿಯೂ ಹಣದುಬ್ಬರದ ಎದುರು ಸೋಲುತ್ತೀರಿ. ಹಾಗಾಗಿ ನೀವು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲೇಬೇಕು." - ಜಾನ್ ಸಿ. ಬೋಗಲ್.

ಜಾನ್ ಬೋಗಲ್ ಅವರು ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ನಿಜವಾದ ಬೆದರಿಕೆ ಎಂದರೆ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ ಏರಿಳಿತಗಳಲ್ಲ, ಬದಲಿಗೆ ಅವರ ಬಂಡವಾಳವು ಭವಿಷ್ಯದ ಅಗತ್ಯಗಳನ್ನು ಪೂರೈಸಲು ಸಾಕಷ್ಟು ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಬೆಳೆಯದೇ ಇರುವುದೇ ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಅಪಾಯ ಎಂದು ಆಗಾಗ್ಗೆ ಒತ್ತಿಹೇಳುತ್ತಿದ್ದರು. ಬೋಗಲ್ ಅವರ ಮೊದಲ ಮತ್ತು ಅತ್ಯಂತ ಮೂಲಭೂತ ತತ್ವವೆಂದರೆ ಹೂಡಿಕೆಯು ಒಂದು ಅನಿವಾರ್ಯತೆ. ಅದನ್ನು ನೀವು ಮಾಡಲೇಬೇಕು. ಇದು ಆಯ್ಕೆಯಲ್ಲ, ತಮ್ಮ ಆರ್ಥಿಕ ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ಭದ್ರಪಡಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಬಯಸುವ ಯಾರಿಗಾದರೂ ಇದು ಅವಶ್ಯಕತೆಯಾಗಿದೆ. ಅನೇಕ ಜನರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಚಂಚಲತೆಗೆ ಹೆದರಿ ಅಥವಾ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗಲು ತಜ್ಞರ ಜ್ಞಾನ ಬೇಕು ಎಂದು ನಂಬಿ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ವಿಳಂಬ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ. ಆದಾಗ್ಯೂ, ಬೋಗಲ್ ವಾದಿಸಿದಂತೆ, ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡದಿರುವುದು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಅಪಾಯಕಾರಿ, ವಿಶೇಷವಾಗಿ ದೀರ್ಘಾವಧಿಯಲ್ಲಿ, ಏಕೆಂದರೆ ಹಣದುಬ್ಬರವು ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡದ ನಗದಿನ ಕೊಳ್ಳುವ ಶಕ್ತಿಯನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಸಿದ್ಧಾಂತ-2: ಸಮಯದ ಶಕ್ತಿ: ನಿಮ್ಮ ಅತಿದೊಡ್ಡ ಮಿತ್ರ: "ಸಂಯೋಜಿತ ಪ್ರತಿಫಲಗಳ ಮಾಂತ್ರಿಕತೆಯನ್ನು ಆನಂದಿಸಿ. 20ರ ದಶಕದ ಆರಂಭದಲ್ಲಿ ಮಾಡಿದ ಸರ್ವೇಸಾಧಾರಣ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಕೂಡ ಹೂಡಿಕೆಯ ಜೀವಿತಾವಧಿಯಲ್ಲಿ ಬೆರಗುಗೊಳಿಸುವ ಪ್ರಮಾಣಕ್ಕೆ ಬೆಳೆಯುವ ಸಾಧ್ಯತೆಯಿದೆ." - ಜಾನ್ ಬೋಗಲ್.

ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ತಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆ ಪ್ರಯಾಣವನ್ನು ಆದಷ್ಟು ಬೇಗ ಆರಂಭಿಸಬೇಕು ಎಂಬುದು ಬೋಗಲ್ ಅವರ ನಿರಂತರ ಒತ್ತಾಯವಾಗಿತ್ತು. ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಯಶಸ್ಸಿಗೆ ಸಮಯ ನಿರ್ಣಾಯಕ ಅಂಶವೆಂದು ಅವರು ಪರಿಗಣಿಸಿದರು. ಅವರ ತರ್ಕ ಸರಳ ಆದರೆ ಪ್ರಬಲವಾಗಿತ್ತು: ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಬಹುಬೇಗ ಪ್ರಾರಂಭಿಸುವುದು ಕಾಂಪೌಂಡಿಂಗ್‌ನ ಮಾಂತ್ರಿಕತೆಯನ್ನು ಅನಾವರಣಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ. ಕಾಲಾನಂತರದಲ್ಲಿ, ಗಳಿಕೆಗಳು ಮತ್ತು ಸ್ವಲ್ಪ ಗಳಿಕೆಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುತ್ತವೆ, ನಿಮ್ಮ ಹಣವು ಬಹುತೇಕ ಶ್ರಮವಿಲ್ಲದೆ ಬೆಳೆಯಲು ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ.

ಇಪ್ಪತ್ತರ ದಶಕದ ಆರಂಭದಲ್ಲಿ ಮಾಡಿದ ಸಣ್ಣ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಸಹ ಹೂಡಿಕೆಯ ಜೀವಿತಾವಧಿಯಲ್ಲಿ ಗಣನೀಯ ಸಂಪತ್ತಾಗಿ ಅರಳುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಹೊಂದಿವೆ. ಇದು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಸಮಯದ ನಿರ್ಣಾಯಕ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನು ಎತ್ತಿ ತೋರಿಸುತ್ತದೆ. ಇದು ಬೋಗಲ್ ಅವರು ಅತ್ಯಂತ ಭಾವೋದ್ರೇಕತೆಯಿಂದ ಪ್ರತಿಪಾದಿಸಿದ ಪರಿಕಲ್ಪನೆಯಾಗಿದೆ. ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಮಯ ನಿಗದಿಪಡಿಸುವ ನಿಷ್ಪ್ರಯೋಜಕ ಪ್ರಯತ್ನದ ವಿರುದ್ಧ ಎಚ್ಚರಿಕೆ ನೀಡಿದರು, ಬದಲಿಗೆ ನಿರಂತರ ಪಾಲ್ಗೊಳ್ಳುವಿಕೆ ಮತ್ತು ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಕಾಂಪೌಂಡಿಂಗ್ ಪರಿಣಾಮವು ತನ್ನ ಅದ್ಭುತಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸಲು ಅವಕಾಶ ನೀಡುತ್ತದೆ ಎಂದರು.

ಉದಾಹರಣೆಗೆ ಸೂರಜ್ ಮತ್ತು ಅಭಿಷೇಕ್ ಎನ್ನುವ ಇಬ್ಬರು ಸ್ನೇಹಿತರಿದ್ದಾರೆ ಎಂದು ಕೊಳ್ಳೋಣ. ಸೂರಜ್ ನಿವೃತ್ತಿ ಸಿದ್ಧತೆಯನ್ನು ನಡೆಸಲು 25ನೇ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ಮಾಸಿಕ ರೂ. 10,000 SIP ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿದರು. 10 ವರ್ಷಗಳ ನಂತರ, 35ನೇ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ, ಅಭಿಷೇಕ್ ತಡವಾಗಿ ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿದ್ದನ್ನು ಸರಿದೂಗಿಸಲು ಮತ್ತು ಸೂರಜ್‌ರ ನಿವೃತ್ತಿ ಉಳಿತಾಯಕ್ಕೆ ಸಮನಾಗಿಸಲು ಮಾಸಿಕ ರೂ. 25,000 SIP ಆರಂಭಿಸಿದರು. ಇಬ್ಬರೂ 60ನೇ ವಯಸ್ಸಿನವರೆಗೆ ತಮ್ಮ SIP ಮುಂದುವರಿಸುತ್ತಾರೆ. 60ನೇ ವಯಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ, ಸೂರಜ್ ರೂ.6.40 ಕೋಟಿ ಸಂಗ್ರಹಿಸಿದ್ದರೆ, ಅಭಿಷೇಕ್ ರೂ.4.70 ಕೋಟಿ ಸಂಗ್ರಹಿಸಿರುತ್ತಾರೆ. ಸೂರಜ್ ರೂ.42 ಲಕ್ಷ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದ್ದು, ಅವರ ಹೂಡಿಕೆಯ ಮೌಲ್ಯ 15.23 ಪಟ್ಟು ಹೆಚ್ಚಾಗಿದೆ. ಅಭಿಷೇಕ್ ರೂ.75 ಲಕ್ಷ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದ್ದರೂ, ಅವರ ಹೂಡಿಕೆಯ ಮೌಲ್ಯ ಕೇವಲ 6.26 ಪಟ್ಟು ಮಾತ್ರ ಹೆಚ್ಚಾಗಿದೆ.

ಸೂಚನೆ: ಇಕ್ಕಟೆ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮತ್ತು AMFI ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಅಭ್ಯಾಸ ಮಾರ್ಗಸೂಚಿಗಳ ಸುತ್ತೋಲೆ ಸಂಖ್ಯೆ 109-0 /2024-25, ದಿನಾಂಕ ಸೆಪ್ಟೆಂಬರ್ 10, 2024ರ ಪ್ರಕಾರ ಸರಾಸರಿ ವಾರ್ಷಿಕ ಶೇ.12.62ರಷ್ಟು ಆದಾಯವನ್ನು ಊಹಿಸಲಾಗಿದೆ. “ಹಿಂದಿನ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿ ಮುಂದುವರಿಯಬಹುದು, ಮುಂದುವರಿಯದೇ ಇರಬಹುದು ಮತ್ತು ಯಾವುದೇ ಭವಿಷ್ಯದ ಆದಾಯದ ಗ್ಯಾರಂಟಿ ಅಲ್ಲ.”

ಸಿದ್ಧಾಂತ-3: ನಿಮ್ಮ ಆವೇಗಗಳನ್ನು ಗೆಲ್ಲಿರಿ: “ಹೂಡಿಕೆಯಲ್ಲಿನ ಯಶಸ್ಸು ನಿಮ್ಮ ಸ್ವಭಾವ ಮತ್ತು

ಧೈರ್ಯದ ಮೇಲೆ ಭಾಗಶಃ ಅವಲಂಬಿತವಾಗಿದ್ದರೆ ಭಯ ಹಾಗೂ ದುರಾಸೆಯ ಕೋರಸ್‌ನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸುವ ನಿಮ್ಮ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ಮೇಲೆ ಇನ್ನರ್ಧ ಅವಲಂಬಿತವಾಗಿರುತ್ತದೆ.” - ಜಾನ್ ಸಿ. ಬೋಗಲ್ ಇಂದು ನಾವು ನಿರಂತರ ಮಾಹಿತಿ ಹರಿವಿನಿಂದ ತುಂಬಿರುವ ಯುಗದಲ್ಲಿ ಬದುಕುತ್ತಿದ್ದೇವೆ. ಸುದ್ದಿ, ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮ ಮತ್ತು ಹಣ-ಕಾಸಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಮುಖ್ಯಾಂಶಗಳು ಇತ್ತೀಚಿನ ಪ್ರವೃತ್ತಿಗಳು ಅಥವಾ ಭವಿಷ್ಯವಾಣಿಗಳನ್ನು ಆದ-ರಿಸಿ ತ್ವರಿತ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ನಮ್ಮನ್ನು ಪ್ರೇರೇಪಿಸುತ್ತವೆ. ಕುಸಿತದಲ್ಲಿ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದಾಗಲಿ ಅಥವಾ ಇತ್ತೀಚಿನ ಜನಪ್ರಿಯ



ಸ್ಪಾಕ್ ಸಲಹೆಯನ್ನು ಹಿಂಬಾಲಿಸುವುದಾಗಲಿ, ಆವೇಗದಿಂದ ವರ್ತಿಸುವುದು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಕಳಪೆ ಫಲಿತಾಂಶಗಳಿಗೆ ದಾರಿ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ ಎಂದು ಬೋಗಲ್ ಎಚ್ಚರಿಸಿದ್ದಾರೆ. ಬದಲಾಗಿ, ಹೂಡಿಕೆಗೆ ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ, ಸ್ಥಿರ ವಿಧಾನವನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು ದೀರ್ಘಾವಧಿಯಲ್ಲಿ ಲಾಭದಾಯಕ.

ಉದಾಹರಣೆಗೆ, ಆಕಾಶ್ ಮತ್ತು ಸೌರವ್ ಎಂಬ ಇಬ್ಬರು ಸ್ನೇಹಿತರು 20 ವರ್ಷಗಳ ಹಿಂದೆ ಇಕ್ಕಟೆ ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ರೂ. 10,000 SIP ಪ್ರಾರಂಭಿಸಿದರು. ಆಕಾಶ್ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ವಿಳಿತದಿಂದ ಗಾಬರಿಗೊಂಡು 4 ವರ್ಷ ಕಾಲ ತಮ್ಮ SIP ಅನ್ನು ನಿಲ್ಲಿಸಿ ನಂತರ ಅದನ್ನು ಪುನರಾರಂಭಿಸಿದರು, ಆದರೆ ಸೌರವ್ 20 ವರ್ಷಗಳ ಕಾಲ ತಮ್ಮ ನಿಯಮಿತ ಖರೀದಿಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮುಂದುವರಿಸಿದರು. ಮಾರ್ಚ್ 2024ರ ಹೊತ್ತಿಗೆ, ಆಕಾಶ್ ರೂ.82.26 ಲಕ್ಷ* ಸಂಗ್ರಹಿಸಿದ್ದರೆ, ಸೌರವ್ ರೂ.1 ಕೋಟಿ* ಸಂಗ್ರಹಿಸಿದ್ದರು. ಆದ್ದರಿಂದ, ದೀರ್ಘಾವಧಿಯಲ್ಲಿ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ನಿಮ್ಮ ಯಾವತ್ತೂ SIP ಯನ್ನು ಅರ್ಧಕ್ಕೆ ನಿಲ್ಲಿಸಬೇಡಿ.

*ಇಕ್ಕಟೆ ಫಂಡ್‌ಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮತ್ತು AMFI ಅತ್ಯುತ್ತಮ ಅಭ್ಯಾಸಗಳ ಮಾರ್ಗಸೂಚಿಗಳ ಸುತ್ತೋಲೆ ಸಂಖ್ಯೆ 135/BP/109/2023-24 ದಿ. ನವೆಂಬರ್ 01, 2023ರ ಪ್ರಕಾರ ಸರಾಸರಿ ವಾರ್ಷಿಕ ಶೇ. 12.64ರಷ್ಟು ಆದಾಯವನ್ನು ಊಹಿಸಲಾಗಿದೆ. **ಹಕ್ಕುತ್ಯಾಗ:** ಹಿಂದಿನ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿ ಮುಂದುವರಿಯಬಹುದು ಅಥವಾ ಮುಂದುವರಿಯದೇ ಇರಬಹುದು ಮತ್ತು ಯಾವುದೇ ಭವಿಷ್ಯದ

ಆದಾಯದ ಗ್ಯಾರಂಟಿ ಅಲ್ಲ.

ಸಿದ್ಧಾಂತ-4: “ಸರಿಯಾಗಿ ಖರೀದಿಸಿ ಮತ್ತು ದೃಢತೆಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳಿ” - ಜಾನ್ ಸಿ. ಬೋಗಲ್

ಜಾನ್ ಬೋಗಲ್ ಜನಪ್ರಿಯಗೊಳಿಸಿದ ಈ ನುಡಿಗಟ್ಟು, ಉತ್ತಮ, ಸುಸಂಶೋಧಿತ ಹೂಡಿಕೆ ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡುವ ಶಕ್ತಿಯನ್ನು ಒತ್ತಿಹೇಳುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ನಂತರ ಅವುಗಳನ್ನು ಮತ್ತೆ ಮತ್ತೆ ಬದಲಾಯಿಸುವ ಪ್ರಚೋದನೆಯನ್ನು ವಿರೋಧಿಸುತ್ತದೆ. ನೀವು ಪ್ರತಿಷ್ಠಿತ ಎಂಎಸಿಗಳಿಂದ (ಆಸ್ತಿ ನಿರ್ವಹಣಾ ಕಂಪನಿಗಳು) ಗುಣಮಟ್ಟದ ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್ ಯೋಜನೆಗಳಲ್ಲಿ ಅಥವಾ ಆಸ್ತಿಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದರೆ, ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ ಲಾಭಗಳನ್ನು ಬೆನ್ನಟ್ಟಿ ಫಂಡ್‌ನಿಂದ ಫಂಡ್‌ಗೆ ಹಾರುವ ಅಗತ್ಯವಿರುವುದಿಲ್ಲ. ನೀವು “ಸರಿಯಾಗಿ ಖರೀದಿಸಿದರೆ” - ಅಂದರೆ, ವಿಶ್ವಸಾರ್ವತ್ರಿಕ ಎಂಎಸಿಯಿಂದ ಉತ್ತಮ ವೈವಿಧ್ಯಮಯ, ಸ್ಥಿರವಾಗಿ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುವ ಮ್ಯೂಚುವಲ್ ಫಂಡ್‌ನಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಿದರೆ -ಆಗ “ದೃಢತೆ ಕಾಯ್ದುಕೊಳ್ಳುವುದು” ಸುಲಭವಾಗುತ್ತದೆ. ನೀವು ಮಾಡಿದ ಹೂಡಿಕೆ ಒತ್ತಡವಿಲ್ಲದೆ ಕಾಲಾನಂತರದಲ್ಲಿ ಸ್ಥಿರವಾಗಿ ಬೆಳೆಯಲು ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ.

ಸಿದ್ಧಾಂತ-5: ವದಂತಿಗಳ ಬದಲು ಹೂಡಿಕೆಯತ್ತ ಗಮನಹರಿಸಿ : “ಹೂಡಿಕೆಯ ವ್ಯವಹಾರಕ್ಕೆ ಒಂದು ದೊಡ್ಡ ಗೊಂದಲ ಸೃಷ್ಟಿಸುವುದೆಂದರೆ ಷೇರುಪೇಟೆ.” - ಜಾನ್ ಸಿ. ಬೋಗಲ್

ಹೂಡಿಕೆ ಮತ್ತು ವದಂತಿಗಳ ನಡುವೆ ಸ್ಪಷ್ಟ ವ್ಯತ್ಯಾಸವನ್ನು ಗುರುತಿಸಿದವರು ಬೋಗಲ್. ಅವರು ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ವ್ಯವಹಾರಗಳ ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ಮಾಲೀಕತ್ವ ಎಂದು ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿಸಿದರು, ಆದರೆ ವದಂತಿಗಳು ಬೆಲೆಯ ಚಲನೆಗಳ ಮೇಲಿನ ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ ಬೆಚ್ಚಿಂಗ್‌ನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿರುತ್ತದೆ. ಅಲ್ಪಾವಧಿಯ ವಿಳಿತಗಳನ್ನು ಊಹಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡುವುದಕ್ಕಿಂತ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಸಮಗ್ರ ಮೂಲಭೂತ ಮೌಲ್ಯದ ಮೇಲೆ ಗಮನಹರಿಸುವಂತೆ ಅವರು ಹೂಡಿಕೆದಾರರನ್ನು ಪ್ರೇರೇಪಿಸಿದರು. ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ, ಹೂಡಿಕೆ-ಆಧಾರಿತ ವಿಧಾನದ ಮೇಲಿನ ಈ ಒತ್ತು ಕಾಲಾನಂತರದಲ್ಲಿ ಸುಸ್ಥಿರ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ಬಾಟಮ್ ಲೈನ್: ಜಾನ್ ಬೋಗಲ್ ಅವರ ಹೂಡಿಕೆ ಪಾಠಗಳು, ಅವರ ಸ್ವಂತ ಶಕ್ತಿಶಾಲಿ ಮಾತುಗಳಿಂದ ಸಮೃದ್ಧಗೊಂಡು, ಎಲ್ಲಾ ಹಂತದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಿಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶಕ ಬೆಳಕಾಗಿ ಉಳಿದಿವೆ. ಕಡಿಮೆ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ, ದೀರ್ಘಾವಧಿಯ ದೃಷ್ಟಿಕೋನವನ್ನು ಅಳವಡಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ, ಬಹುಬೇಗ ಆರಂಭಿಸುವ, ಹೂಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಸರಳವಾಗಿರಿಸುವ ಮತ್ತು ನೈಜ ಹೂಡಿಕೆಯ ಮೇಲೆ ಗಮನಹರಿಸುವ ಮೂಲಕ, ವ್ಯಕ್ತಿಗಳು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಸಂಕೀರ್ಣತೆಗಳನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಬಹುದು ಮತ್ತು “ಇಂಡೆಕ್ಸ್ ಹೂಡಿಕೆಯ ಪಿತಾಮಹ”ನ ಶಾಶ್ವತ ಬುದ್ಧಿವಂತಿಕೆಯಿಂದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನವನ್ನು ಪಡೆದು ಸುರಕ್ಷಿತ ಆರ್ಥಿಕ ಭವಿಷ್ಯವನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಬಹುದು. ●

ಆರೋಗ್ಯ ಐಮಿಯ ಎರಡು ಐಶಿಷ್ಟತೆಗಳು NCB ಮತ್ತು GCB

ವೈದ್ಯಕೀಯ ಚಿಕಿತ್ಸೆಗಳು ಹೆಚ್ಚು ದುಬಾರಿಯಾಗುತ್ತಿವೆ ಮತ್ತು ಅತ್ಯಾಧುನಿಕವಾಗುತ್ತಿವೆ, ಅಂದರೆ ಆಸ್ಪತ್ರೆಗೆ ದಾಖಲಾತಿ, ರೋಗನಿರ್ಣಯ ಮತ್ತು ಡೇ-ಕೇರ್ ಕಾರ್ಯವಿಧಾನದ ವೆಚ್ಚಗಳು ಏರುತ್ತಿವೆ. ನೀವು ಹೆಚ್ಚಿನ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳನ್ನು ಪಾವತಿಸದೆ, ಈ ಏರುತ್ತಿರುವ ವೆಚ್ಚಗಳ ಜೊತೆಗೆ ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯೂ ಹೆಚ್ಚಾದರೆ ಅದು ಹೆಚ್ಚು ತಾರ್ಕಿಕವಲ್ಲವೇ?

ನೋ ಕ್ಲೈಮ್ ಬೋನಸ್ (NCB) ಮತ್ತು ಗ್ಯಾರಂಟೆಡ್ ಕ್ಯುಮುಲೇಟಿವ್ ಬೋನಸ್ (GCB) ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯ ಎರಡು ಶಕ್ತಿಶಾಲಿ, ಆದರೆ ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಕಡೆಗಣಿಸಲ್ಪಟ್ಟ ವಿಶಿಷ್ಟ ಸಂಗತಿಗಳಾಗಿವೆ. ಇವೆರಡೂ ನೀವು ಆರೋಗ್ಯವಾಗಿ ಇರುವುದಕ್ಕೆ ತಕ್ಕ ಪ್ರತಿಫಲವನ್ನು ನೀಡುತ್ತವೆ. ಅಂದರೆ ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ಮಾಡದಿರುವುದರ ಮೂಲಕ ಅಥವಾ ನಿಮ್ಮ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ನವೀಕರಿಸುವುದರ ಮೂಲಕ ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತವು ಅದರ ಮೂಲ ಅಪಾಯ ರಕ್ಷಣೆಯ ಮೊತ್ತವನ್ನು (base sum insured) ಮೀರಿ ಬೆಳೆಯಲು ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತದೆ. ಕಾಲಾನಂತರದಲ್ಲಿ, ಈ ಬೋನಸ್‌ಗಳು ನಿಮ್ಮ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಎರಡು, ಮೂರು, ಐದು/ಹತ್ತು ಪಟ್ಟು ಹೆಚ್ಚಿಸಬಹುದು, ನಿಮಗೆ ಅತಿ ಹೆಚ್ಚು ಅಗತ್ಯವಿರುವಾಗ ಬೆಳೆಯುವ ಆರ್ಥಿಕ ಸುರಕ್ಷತಾ ಜಾಲವನ್ನು ಕೂಡ ಒದಗಿಸುತ್ತವೆ. ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ, ನಾವು ಈ ಕೆಳಗಿನ ಅಂಶಗಳ ಪರಿಶೋಧನೆ ನಡೆಸುತ್ತೇವೆ:

1. ನಿಜಕ್ಕೂ NCB ಮತ್ತು GCB ಎಂದರೆ ಏನು?
2. ಅವು ಹೇಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತವೆ. ನೈಜ ಜೀವನದ ಉದಾಹರಣೆಗಳೊಂದಿಗೆ
3. ಯಾಕೆ ಇದು ಮುಖ್ಯ
4. ನಿಮ್ಮ ಬೋನಸ್-ಚಾಲಿತ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯ ಬೆಳವಣಿಗೆಯನ್ನು ಗರಿಷ್ಠಗೊಳಿಸಲು ಸಲಹೆಗಳು

1. ನಿಜಕ್ಕೂ NCB ಮತ್ತು GCB ಎಂದರೆ ಏನು?
ನೋ ಕ್ಲೈಮ್ ಬೋನಸ್ (NCB) - NCB ಮೂಲತಃ “ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡದಿರುವುದಕ್ಕೆ ಸಿಗುವ ಒಂದು ಪ್ರತಿಫಲ”. ನೀವು ಯಾವುದೇ ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ಸಲ್ಲಿಸದೆ ಸಂಪೂರ್ಣ ಪಾಲಿಸಿ ವರ್ಷವನ್ನು ಪೂರ್ಣಗೊಳಿಸಿದರೆ, ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾದಾರರು ನಿಮ್ಮ ಕಡಿಮೆ-ಅಪಾಯದ ಪ್ರೊಫೈಲ್‌ನ್ನು ಈ ಕೆಳಗಿನ ವಿಧಾನಗಳ ಮೂಲಕ ಗುರುತಿಸುತ್ತಾರೆ:

1. ನಿಮ್ಮ ನವೀಕರಣ ಪ್ರೀಮಿಯಂನಲ್ಲಿ ರಿಯಾಯಿತಿ ನೀಡುವುದು, ಅಥವಾ
2. ಯಾವುದೇ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ವೆಚ್ಚವಿಲ್ಲದೆ - ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಗೆ ಮೂಲ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದ (base

ನಿಮ್ಮ ಆರೋಗ್ಯ ರಕ್ಷಣೆ 10 ಪಟ್ಟು ಹೆಚ್ಚಳ

sum insured) ಶೇಕಡಾವಾರು ಪ್ರಮಾಣವನ್ನು ಸೇರಿಸುವುದು.

NCBಯ ಆರಂಭಿಕ ಆವೃತ್ತಿಗಳು ಪ್ರೀಮಿಯಂ ರಿಯಾಯಿತಿಗಳ ಮೇಲೆ ಹೆಚ್ಚು ಕೇಂದ್ರೀಕೃತವಾಗಿದ್ದವು (ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಪ್ರತಿ ಕ್ಲೈಮ್-ಮುಕ್ತ ವರ್ಷಕ್ಕೆ 5-10%). ಇಂದು, ಹೆಚ್ಚಿನ ಯೋಜನೆಗಳು ನಿಮ್ಮ ನಿಜವಾದ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸಲು NCB ಅನ್ನು ಬಳಸುತ್ತವೆ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ, ರೂ.5 ಲಕ್ಷದ ಪಾಲಿಸಿಯ ಮೇಲೆ ಶೇ.50 ಓಲೀಎಂ-ದರೆ ನವೀಕರಣದ ಸಮಯದಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತಕ್ಕೆ ರೂ.2,50,000 ಸೇರ್ಪಡೆಯಾಗುತ್ತದೆ - ಇದು ನೀವು ಈಗಾಗಲೇ ಪಾವತಿಸುವ ಅದೇ ಪ್ರೀಮಿಯಂಗೆ ರೂ.7.5 ಲಕ್ಷದ ಪಾಲಿಸಿಯಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸುತ್ತದೆ. ಮುಂದಿನ ವರ್ಷವೂ ನೀವು ಕ್ಲೈಮ್ -ಮುಕ್ತರಾದರೆ, ನೀವು ರೂ.7.5 ಲಕ್ಷದ ಮೇಲೆ ಮತ್ತೊಂದು ಶೇ.50 ಪ್ರಮಾಣವನ್ನು ಗಳಿಸುತ್ತೀರಿ. ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ರೂ.10 ಲಕ್ಷಕ್ಕೆ ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತದೆ.

ಗ್ಯಾರಂಟೆಡ್ ಕ್ಯುಮುಲೇಟಿವ್ ಬೋನಸ್ (GCB)-GCB “ಕ್ಲೈಮ್-ಮುಕ್ತ” ಅಗತ್ಯವನ್ನು ತೆಗೆದುಹಾಕುತ್ತದೆ. ನೀವು ಯಾವುದೇ ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ಸಲ್ಲಿಸಿದರೂ ಅಥವಾ ಸಲ್ಲಿಸದಿದ್ದರೂ, ಪ್ರತಿ ನವೀಕರಣವು ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತಕ್ಕೆ ಶೇಕಡಾವಾರು ಪ್ರಮಾಣದ ಹೆಚ್ಚಳವನ್ನು (ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಶೇ.10-20) ತರುತ್ತದೆ - ಜೊತೆಗೆ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಕೂಡ ಇರುವುದಿಲ್ಲ. ಇದು ಸ್ಥಿರವಾಗಿ ಹೆಚ್ಚುತ್ತಿರುವ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯ ನೆಲೆಯನ್ನು ಖಾತರಿಪಡಿಸುತ್ತದೆ, ಇದು ನಿಮಗೆ ಚಿಕಿತ್ಸೆ ಅಗತ್ಯವಿದೆ ಎಂದು ನಿರೀಕ್ಷಿಸಿದರೂ ಬೆಳೆಯುತ್ತಿರುವ ರಕ್ಷಣೆಯ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಬಯಸುವವರಿಗೆ ಉಪಯುಕ್ತ.

2. ಅವು ಹೇಗೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತವೆ-ನೈಜ ಜೀವನದ ಉದಾಹರಣೆಗಳೊಂದಿಗೆ

ಉದಾಹರಣೆಗೆ ಪಾಲಿಸಿಯು NCB ಒದಗಿಸಿದಾಗ:



ಶರ್ಮಾ ಕುಟುಂಬವು ರೂ.5 ಲಕ್ಷದ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದೊಂದಿಗೆ ತಮ್ಮ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಖರೀದಿಸಿತು, ಇದು ಮೂಲ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದ ಶೇ.200ಕ್ಕೆ ಸೀಮಿತವಾಗಿದೆ.

ವರ್ಷ-1 (ಕ್ಲೈಮ್ ರಹಿತ)

ಮೂಲ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆ: ರೂ. 5 ಲಕ್ಷ

ಗಳಿಸಿದ ಎನ್‌ಸಿಬಿ (ಓಲೀ): 50% → + ರೂ. 2,50,000

ನವೀಕರಿಸಿದ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆ: ರೂ.7.5 ಲಕ್ಷ

ವರ್ಷ-2 (ಕ್ಲೈಮ್ ಸಹಿತ)

• ಸರ್ಜರಿಗೊಂದು ಅವರು 1,20,000 ರೂ. ಕ್ಲೈಮ್‌ಗೆ ಅವರು ಅರ್ಜಿ ಸಲ್ಲಿಸಿದ್ದಾರೆ

• ಈ ಕ್ಲೈಮ್‌ನಿಂದಾಗಿ, ಅವರ ಸಂಚಿತ NCB ನಷ್ಟವಾಗಲಿಲ್ಲ-ಕೇವಲ 50% ರಷ್ಟು ಕಡಿಮೆಯಾಯಿತು.

• ನವೀಕರಿಸಿದ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆ: ರೂ. 5 ಲಕ್ಷ

ವರ್ಷ-3 (ಕ್ಲೈಮ್ ರಹಿತ)

• NCB ಗಳಿಕೆ: ಶೇ.50ರಿಂದ → +ಖ. 250,000

• ನವೀಕೃತ ರಕ್ಷಣೆ: ರೂ.7.5 ಲಕ್ಷ

NCB (ನೋ ಕ್ಲೈಮ್ ಬೋನಸ್) ಕಾರಣದಿಂದಾಗಿ, ಶರ್ಮಾ ಕುಟುಂಬದ ಆರೋಗ್ಯ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯು ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸಿದ ನಂತರವೂ ಅವರ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುತ್ತಲೇ ಇತ್ತು.

ಪಾಲಿಸಿಯು GCB ಒದಗಿಸುವ ಉದಾಹರಣೆ: 50 ವರ್ಷ ವಯಸ್ಸಿನ ಶ್ರೀ ಪಟೇಲ್ ಅವರು ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಂಡರೂ ಸಹ, ತಮ್ಮ

ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆ ಕಾಲಾನಂತರದಲ್ಲಿ ವಿಸ್ತರಿಸಬೇಕೆಂಬುದು ಅವರ ಬಯಕೆ. ಅವರು ಮೂಲ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದ ಶೇ.500ಕ್ಕೆ ಸೀಮಿತಗೊಳಿಸಿದ, ಶೇ.25 ಉಳಿತಾಯಪಡಿಸುವ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ಖರೀದಿಸಿದ್ದಾರೆ.

ಪಾಲಿಸಿಯ ವೇಳಾಪಟ್ಟಿ:

* ಮೊದಲ ವರ್ಷ ನವೀಕರಣ: ರೂ.5 ಲಕ್ಷ → ಶೇ.25 = ರೂ. 6.25 ಲಕ್ಷ

* 2ನೇ ವರ್ಷದ ನವೀಕರಣ: ರೂ. 6.25 ಲಕ್ಷ → +25% = ಖ. 7.5 ಲಕ್ಷ

* 3ನೇ ವರ್ಷ (ಆಸ್ತಿ ದಾಖಲಾತಿಯನ್ನು ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡಲಾಗಿದೆ): ರೂ. 2 ಲಕ್ಷದ ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡಿದ್ದರೂ, ಉಳಿತಾಯ ಸೇರ್ಪಡೆಯಾಗುತ್ತದೆ → ರೂ. 7.5 ಲಕ್ಷ → +25% = ರೂ. 8.75 ಲಕ್ಷ.

5ನೇ ವರ್ಷದ ವೇಳೆಗೆ, ಶ್ರೀ ಪಟೇಲ್ ಅವರ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆ ರೂ.10 ಲಕ್ಷಕ್ಕೆ ದ್ವಿಗುಣಗೊಳ್ಳುತ್ತದೆ ಮತ್ತು 10ನೇ ವರ್ಷದ ವೇಳೆಗೆ, ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆ 4 ಪಟ್ಟು ಹೆಚ್ಚಾಗುತ್ತದೆ - ಅಂದರೆ ಅವರು ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ತೆಗೆದುಕೊಂಡಿದ್ದರೂ ಅವರ ರೂ.5 ಲಕ್ಷದ ಪ್ಲಾನ್ ಈಗ ರೂ.20 ಲಕ್ಷದ ರಕ್ಷಣೆ ನೀಡುತ್ತದೆ.

4. ಯಾಕೆ ಇದು ಮುಖ್ಯ- ಉಚಿತ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆ ಹೆಚ್ಚಳ: NCB ಅಥವಾ GCBಯ ಪ್ರತಿ ಶೇಕಡಾವಾರು ಅಂಕವೂ ಯಾವುದೇ ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಇಲ್ಲದೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ರಕ್ಷಣೆಗೆ ನೆರವಾಗುತ್ತದೆ. 5 ವರ್ಷಗಳ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ, ನೀವು ರೂ.50 ಲಕ್ಷದ ಪಾಲಿಸಿಗೆ ರೂ.10 ಲಕ್ಷ ಅಥವಾ ಅದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಸೇರಿಸಬಹುದು, ಇದು ನಿಮ್ಮ

ಪ್ರೀಮಿಯಂಗಳನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸದೆ ನಿಮ್ಮ ಸುರಕ್ಷತಾ ಜಾಲವನ್ನು ಪರಿಣಾಮಕಾರಿಯಾಗಿ ವಿಸ್ತರಿಸುತ್ತದೆ.

ವಿರುತ್ತಿರುವ ವೈದ್ಯಕೀಯ ವೆಚ್ಚಗಳು: ಭಾರತದಲ್ಲಿ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಹಣದುಬ್ಬರವು ವಾರ್ಷಿಕವಾಗಿ ಸುಮಾರು ಶೇ.12-14 ರಷ್ಟಿದೆ- ಇದು ಸಾಮಾನ್ಯ ಹಣದುಬ್ಬರಕ್ಕಿಂತ ಗಮನಾರ್ಹವಾಗಿ ಹೆಚ್ಚಾಗಿದೆ. ಬೋನಸ್-ಚಾಲಿತ ಹೆಚ್ಚಳಗಳು ನಿಮ್ಮ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಯು ಈ ವೆಚ್ಚಗಳಿಗೆ ಸರಿಹೊಂದಲು ಸಹಾಯ ಮಾಡುತ್ತದೆ.

ದೊಡ್ಡ ಬೆಲೆಗಳ ವಿರುದ್ಧ ರಕ್ಷಣೆ: ಅದು ಸಂಕೀರ್ಣ ಹೃದ್ರೋಗ ಚಿಕಿತ್ಸೆಯಾಗಿರಲಿ ಅಥವಾ ದೀರ್ಘಕಾಲದ ಖರ್ಚು ವಾಸ್ತವವಾಗಿರಲಿ, ದೊಡ್ಡ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಹೊಂದಿರುವುದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಜೀವಿನಿಂದ ಹೊರತಾದ ವೆಚ್ಚ ಮತ್ತು ಭಾರೀ ಸಾಲದ ನಡುವಿನ ಅಂತರವನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಬಹುದು.

ಆರೋಗ್ಯಕರ ಜೀವನಕ್ಕೆ ಪ್ರೋತ್ಸಾಹ: ಕ್ಲೈಮ್ -ಮುಕ್ತ ವರ್ಷಗಳು ನೆರವಾಗಿ ಹೆಚ್ಚಿನ ವಿಮಾ ರಕ್ಷಣೆಗೆ ನೆರವಾಗುತ್ತದೆ ಎಂದು ತಿಳಿದಿರುವುದು ಆರೈಕೆಗೆ ಪ್ರಬಲ ಪ್ರೋತ್ಸಾಹ ನೀಡುತ್ತದೆ: ನಿಯಮಿತ ತಪಾಸಣೆ, ಆರೋಗ್ಯಕರ ಆಹಾರ ಪದ್ಧತಿಗಳು ಮತ್ತು ಆರಂಭಿಕ ಪರಿಶೀಲನೆ. ಇದನ್ನೇ ಇನ್ನೊಂದು ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ಹೇಳುವುದಾದರೆ, ಬೋನಸ್ ಯೋಜನೆಗಳು ನಿಮ್ಮ ಹಣವನ್ನು ರಕ್ಷಿಸುವುದು ಮಾತ್ರವಲ್ಲದೆ ಉತ್ತಮ ಆರೋಗ್ಯ ಅಭ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ಬಲಪಡಿಸುತ್ತವೆ.

ಗಮನಿಸಬೇಕಾದ ಸಂಗತಿಗಳು: ಗರಿಷ್ಠ ಮಿತಿಗಳು - ಹೆಚ್ಚಿನ NCB ಯೋಜನೆಗಳು ನಿಮ್ಮ ಮೂಲ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದ ಶೇ.100 ರಿಂದ ಶೇ.200 ವರೆಗೆ ಮಾತ್ರ ಬೋನಸ್ ನೀಡುತ್ತವೆ; ಅದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿಗೆ

ಯಾವುದೇ ಬೋನಸ್ ಸೇರ್ಪಡೆಗೊಳ್ಳುವುದಿಲ್ಲ.

NCB ಮೇಲೆ ಕ್ಲೈಮ್ ಪರಿಣಾಮ: ನೀವು ಆಗಾಗ್ಗೆ ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳನ್ನು ನಿರೀಕ್ಷಿಸುತ್ತಿದ್ದರೆ, ನಿಮ್ಮ ಬೋನಸ್‌ನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಅಥವಾ ಭಾಗಶಃ ಉಳಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸುವುದು ಉತ್ತಮ.

ವಿಮಾ ತಜ್ಞರನ್ನು ಸಂಪರ್ಕಿಸಿ: ಅರ್ಹ ವಿಮಾ ವೃತ್ತಿಪರರೊಂದಿಗೆ ಸಮಾಲೋಚನೆ ನಡೆಸುವುದು- ರಿಂದ ಬೋನಸ್ ವಿಶೇಷತೆಗಳಲ್ಲಿ ಇರುಬಹುದಾದ ಸೂಕ್ತ ವ್ಯತ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು, ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಆಡ್-ಆನ್‌ಗಳು/ ರೈಡರ್‌ಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಲು ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ವೈದ್ಯಕೀಯ ಅವಶ್ಯಕತೆಗಳು ಹಾಗೂ ಆರ್ಥಿಕ ಗುರಿಗಳಿಗೆ ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಹೊಂದಿಕೊಳ್ಳುವ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಲು ಸಹಾಯವಾಗುತ್ತದೆ.

ಬಾಟಮ್ ಲೈನ್: ನೋ ಕ್ಲೈಮ್ ಬೋನಸ್ ಮತ್ತು ಗ್ಯಾರಂಟಿ ಕ್ಯುಮುಲೇಟಿವ್ ಬೋನಸ್ ಕೇವಲ ಒಂದು ಪಾಲಿಸಿಗಿರುವ ವಿಶೇಷಗಳಿಗಿಂತ ಅಧಿಕವಾದವು. ಅವು ಹೆಚ್ಚು ಪ್ರೀಮಿಯಂ ಪಾವತಿಸದೆ, ಹಂತಹಂತವಾಗಿ ಪರಿಪೂರ್ಣ ಆರೋಗ್ಯ ರಕ್ಷಣೆ ನಿರ್ಮಿಸಲು ಅನುವು ಮಾಡಿಕೊಡುವ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರದ ಸಾಧನಗಳಾಗಿವೆ. ಈ ವೈಶಿಷ್ಟ್ಯಗಳು ಹೇಗೆ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ- ಮತ್ತು ಉದಾರ ಬೋನಸ್ ದರಗಳು ಹಾಗೂ ವಿವೇಕಯುತ ವಿಮಾ ಮೊತ್ತದ ಬೋನಸ್ ಮಿತಿಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುವ ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ಆರಿಸಿಕೊಳ್ಳುವ ಮೂಲಕ-ನೀವು ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ ಆರೋಗ್ಯ ನಿರ್ವಹಣೆಯನ್ನು ನಿಜವಾದ ಆರ್ಥಿಕ ಭದ್ರತೆಯಾಗಿ ಪರಿವರ್ತಿಸಬಹುದು.



INSPIRE INDIA WEALTH PVT LTD

ಹೂಡಿಕೆ ವೇಲೆ - ನೆನಪಿರಲಿ ಖಾಸ್ತೈರ್ ಖಂಡಿಯಾ ಎಂಎಂಫ್‌ಐ ನೋಂದಾಯಿತ ಮ್ಯಾಚುಯರ್ಸ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು



ಮಾಚುಯರ್ಸ್ ಫಂಡ್



ಸ್ಟಾಕ್ ಖರೀದಿ



ಹೂಡಿಕೆ ಯೋಜನೆ



ರಿಯಲ್ ಎಸ್ಟೇಟ್



ತೆರಿಗೆ ಉಳಿತಾಯ ಯೋಜನೆ



ಜೀವಿ



ಸಂಪತ್ತಿನ ಸುರಕ್ಷತೆ



ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ವಿಧಾನ



ತೆರಿಗೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ



ಜೀವಿ ಉದ್ದೇಶ

ಸತ್ಯ ನಿರ್ದೇಶನ

ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದ ಸಂಕಲನ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಾವು ಎಲ್ಲ ರೀತಿಯ ಕಾಳಜಿ ಮತ್ತು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯನ್ನು ವಹಿಸುತ್ತೇವೆ. ಇಲ್ಲಿನ ಮಾಹಿತಿಗಳನ್ನು ಹಲವು ನಂಬಿಕೆಗೆ ಅರ್ಹವಾದ ಮೂಲಗಳಿಂದ ಪಡೆದಿರುತ್ತೇವೆ. ಆದರೆ, ಯಾವುದೇ ಮಾಹಿತಿಯ ಖಚಿತತೆ, ಅರ್ಹತೆ ಅಥವಾ ಪರಿಪೂರ್ಣತೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಖಾತರೆಯನ್ನು ನೀಡುವುದಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಇಂತಹ ಮಾಹಿತಿ ಬಳಕೆಯಿಂದ ಆಗಬಹುದಾದ ಯಾವುದೇ ದೋಷ ಅಥವಾ ಲೋಪಗಳಿಗೆ ಜವಾಬ್ದಾರಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದಲ್ಲಿ ತಿಳಿಸಲಾದ, ಚರ್ಚಿಸಲಾದ ಅಥವಾ ಶಿಫಾರಸ್ಸು ಮಾಡಲಾದ ಯಾವುದೇ ಯೋಜನೆಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವ ಸಮರ್ಪಕತೆ ಬಗ್ಗೆ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸೂಕ್ತವಾದ ಹಣಕಾಸು ಸಲಹೆಗಳನ್ನು ಪಡೆಯಬೇಕು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ನಿರೀಕ್ಷೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನೀಡಿರುವ ಹೇಳಿಕೆಗಳು ಕಾರ್ಯರೂಪಕ್ಕೆ ಬರಬಹುದು ಅಥವಾ ಬಾರದೇ ಇರಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಮ್ಯಾಚುಯರ್ಸ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಯಾವತ್ತೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಅಪಾಯದ ವ್ಯಾಪ್ತಿಗೆ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದಕ್ಕೂ ಮುನ್ನ ನಿಮಗೆ ನೀಡಲಾದ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ದಯವಿಟ್ಟು ಅತ್ಯಂತ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಓದಿಕೊಳ್ಳಿ. ಹಿಂದಿನ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಕೇವಲ ಸೂಚಕ ಉದ್ದೇಶವನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದು ಅದು ಯಾವುದೇ ಕಾರಣಕ್ಕೂ ಭವಿಷ್ಯದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶಕವಲ್ಲ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

ಖಾಸ್ತೈರ್ ಖಂಡಿಯಾ ವೆಲ್ತ್ ಪ್ರೈ.ಲಿ.

#65, ಸುರಾಸ್ ಎನ್‌ಕ್ಲೇವ್, ಮೊದಲ ಮಹಡಿ ಪುಟ್ಟಣ್ಣ ರಸ್ತೆ, ಗಾಂಧಿ ಬಜಾರ್,

ಬಸವನಗುಡಿ, ಬೆಂಗಳೂರು -560004

9035414414, 080-42129917

info@inspireindiaifs.com

ಬದುಕು ಎಂಬೋದು ಮೂರೇ ಐನ. ಜಾಣರಿಗೆ ಸಮಯ ಎಂಬುದು ಉಮಾಲ್ಯಾ ಸಿಫ