

INSPIRE INDIA

DECEMBER 2023

ವಿತ್ತ ಸಂಚಿಕೆ



ಶರಣ್ ಪಾಟೀಲ್
ಆರ್ಥಿಕ ತಜ್ಞರು

ಸಲಹೆ ನಮ್ಮದು ಹಣಕಾಸು ನಿಮ್ಮದು

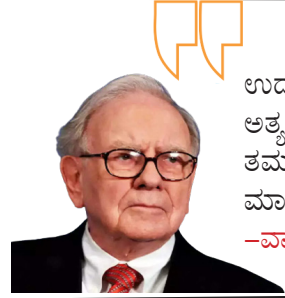
INSPIRE INDIA WEALTH PRIVATE LTD. @ 65, 'Surasa Enclave' 1st floor, Puttanna Road, Gandhi Bazar Basvanagudi, Bengaluru 560004, Ph: +91 8042129917, 9035414414. Mail: info@inspireindiafs.com Website: www.inspireindiafs.com



ನೀವು ಹೆಚ್ಚು ಹೆಚ್ಚು
ಕಲಿಯುವುದು ಅತ್ಯಪ್ಪ
ಗ್ರಾಹಕರಿಂದ ಎಂಬುದನ್ನು
ನೆನಪಿಟ್ಟುಕೊಳ್ಳಿ.
-ಬಿಲ್ ಗೇಟ್ಸ್



ನಿಯಮಗಳನ್ನು ಅನುಸರಿಸಿ
ವಾಕ್ ಕಲಿತಿರುವುದಿಲ್ಲ.
ಎಡವಿ ಬೀಳುವುದರಿಂದ
ಕಲಿತಿರುತ್ತೀರಿ.
-ರಿಚರ್ಡ್ ಬ್ರಾಸನ್



ಉದ್ಯಮದ ಜಗತ್ತಿನಲ್ಲಿ
ಅತ್ಯಂತ ಯಶಸ್ವಿ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳು
ತಮಗೆ ಇಷ್ಟಪಟ್ಟಿದ್ದನ್ನು
ಮಾಡಿ ಗೆದ್ದವರು.
-ವಾರೆನ್ ಬಫೆಟ್

ಒಬ್ಬ ವ್ಯಕ್ತಿಯ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮ ಯಾವತ್ತೂ
ಎರಡು ಪ್ರಮುಖ ಸಂಗತಿಗಳನ್ನು ಅವಲಂಬಿಸಿರುತ್ತದೆ.
ಒಂದು ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆ ಮತ್ತು ಇನ್ನೊಂದು
ಹಣಕಾಸಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ನಿರ್ಧಾರಗಳು. ಹಣ-
ಕಾಸು ವಿಷಯಕ್ಕೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ನಡವಳಿಕೆಗಳು
ಯಾವತ್ತೂ ಗಂಭೀರ ಪರಿಣಾಮವನ್ನು ಬೀರುತ್ತವೆ
ಎಂಬುದನ್ನು ಕಾಲಕಾಲಕ್ಕೂ ನಡೆಸಿದ ಅಧ್ಯಯನಗಳು
ಸಾಬೀತುಪಡಿಸಿವೆ. ಹೀಗೆ ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುವ
ಅಂಶಗಳನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಂಡರೆ ಕ್ರಮೇಣ ತನ್ನ
ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ಸುಧಾರಣೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು
ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ. ಇಂತಹ ಅಂಶಗಳು ಯಾವುವು
ಮತ್ತು ಅವುಗಳನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಹೇಗೆ
ಎಂಬುದನ್ನು ಲೇಖನದಲ್ಲಿ ವಿಶ್ಲೇಷಣೆ ಮಾಡಲಾಗಿದೆ.

ನಿಯಮಗಳು ಅರ್ಥವಾಗಲಿ: ಎಲ್ಲಕ್ಕಿಂತ ಮುಖ್ಯವಾಗಿ
ನಮ್ಮ ದಿನನಿತ್ಯದ ಬದುಕಿನಲ್ಲಿ ಯಾವುದೇ ಯೋಚನೆ
ಮಾಡದೇ ಅನುಸರಿಸುವ ಕೆಲವು ನಿಯಮಗಳನ್ನು
ಮೊದಲು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡಬೇಕು.

ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆ: ಹಣಕಾಸು ವಿಷಯಕ್ಕೆ
ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ನಿರ್ಧಾರ ತೆಗೆದುಕೊಂಡ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ
ಪಡೆದ ಮಾಹಿತಿ ಮತ್ತು ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಕ್ರಮಕ್ಕೆ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳು
ಹೇಗೆ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆ ನೀಡುತ್ತಾರೆ ಎಂಬುದು ಮುಖ್ಯ. ಇದನ್ನೇ
ನಾವು ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆ ಎನ್ನುತ್ತೇವೆ. ಇದು ಒಬ್ಬ
ವ್ಯಕ್ತಿ ಹೇಗೆ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳುತ್ತಾನೆ,
ಹೇಗೆ ಹಣವನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸುತ್ತಾನೆ ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು
ಸಮಸ್ಯೆ ಬಂದಾಗ ಹೇಗೆ ಪರಿಹರಿಸುತ್ತಾನೆ ಎಂಬುದನ್ನು
ತಿಳಿಸುತ್ತದೆ. ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳುವಾಗ



ಅನೇಕ ಅಂಶಗಳು ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುತ್ತವೆ; ವ್ಯಕ್ತಿ ಪಡೆದ
ಶಿಕ್ಷಣ, ಅನುಭವ, ವ್ಯಕ್ತಿತ್ವ, ಬೆಳೆದು ಬಂದ ವಾತಾವರಣ,
ಆದಾಯದ ಮಟ್ಟ, ಈಗಿನ ಹಣಕಾಸು ಪರಿಸ್ಥಿತಿ ಮತ್ತು
ಹಣಕಾಸು ಸಂಗತಿ ಮೇಲೆ ಇತರರ ಪ್ರಭಾವ.

ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮ: ತಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು
ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯ ಬಗ್ಗೆ ಜನ ಹೊಂದಿರುವ ನಂಬಿಕೆಯನ್ನೇ
ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮ ಎಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ.
ಈಗಿನ ಹಣಕಾಸು ಬಾಧ್ಯತೆಗಳನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಲು
ವ್ಯಕ್ತಿ ಹೊಂದಿರುವ ಸ್ಥಿತಿ, ತಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಭವಿಷ್ಯದ

ಬಗ್ಗೆ ಇರುವ ಭರವಸೆ, ಜೀವನವನ್ನು ಅನುಭವಿಸಲು
ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ ಆಯ್ಕೆಗಳು ಇದರಲ್ಲಿ ಒಳಗೊಂಡಿವೆ.
ಸಂಬಂಧಗಳ ಅರ್ಥ: ಹಿಂದೆ ಹೇಳಿದಂತೆ ಹಣಕಾಸು
ನಡವಳಿಕೆ ವ್ಯಕ್ತಿಯ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ಮೇಲೆ
ನಿಶ್ಚಿತ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರುತ್ತವೆ. ಬಜೆಟ್ ಉಳಿತಾಯ
ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆ ಮುಂತಾದ ಆರೋಗ್ಯಕರ ಹಣಕಾಸು
ನಡವಳಿಕೆಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿದ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳು ತಮ್ಮ ಹಣ-
ಕಾಸು ಗುರಿಗಳನ್ನು ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆಯನ್ನು
ಸಾಧಿಸುತ್ತಾರೆ.

ಒಳ

ಮುಖ ನೋಟ

ಹೂಡಿಕೆಗಳ
ಮೇಲೆ
ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳ
ಸವಾರಿ



3

ಮೋಟಾರ್
ವಿಮೆ:
ಮಿಥ್ಯೆಗಳನ್ನು
ಮೀರಿ



5

ಮುಂತಾದ ಆರೋಗ್ಯಕರ ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿದ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳು ತಮ್ಮ ಹಣ-ಕಾಸು ಗುರಿಗಳನ್ನು ಮತ್ತು ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆಯನ್ನು ಸಾಧಿಸುತ್ತಾರೆ. ಅತಿಯಾದ ಖರ್ಚು, ಖರೀದಿ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂಬ ತುಡಿತ, ಅತಿಯಾದ ಸಾಲ ಮುಂತಾದ ಅನಾರೋಗ್ಯಕರ ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆಗಳು ಹಣಕಾಸು ಸಂಕಷ್ಟಗಳಿಗೆ, ಒತ್ತಡಕ್ಕೆ ದಾರಿ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತವೆ. ವ್ಯಕ್ತಿಯ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ಮೇಲೆ ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆಗಳು ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುವ ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಇಲ್ಲಿ ವಿವರಿಸಲಾಗಿದೆ:

ಬಜೆಟ್: ಯಾವ ಯಾವ ಬಾಬತ್ತುಗಳಿಗೆ ಎಷ್ಟಷ್ಟು ಖರ್ಚು ಮಾಡಬೇಕು ಎನ್ನುವ ಬಗ್ಗೆ ಬಜೆಟ್ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಹಣಕಾಸು ಸ್ಥಿರತೆ ಮತ್ತು ಶಿಸ್ತಿಗೆ ಬಹಳ ಮುಖ್ಯ ಎಂಬುದು ಅಧ್ಯಯನಗಳಿಂದ ತಿಳಿದುಬರುತ್ತದೆ. ತಮ್ಮ ಆದಾಯ ಮತ್ತು ಖರ್ಚುಗಳ ಜಾಡಿನ ಮೇಲೆ ನಿಗಾ ಇರಿಸಿದವರು, ಮಾಹಿತಿಪೂರ್ಣವಾದ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳುವವರು

ವಹಿಸುತ್ತವೆ. ಈ ನಿಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಒಬ್ಬ ವ್ಯಕ್ತಿಯ ವ್ಯಕ್ತಿಗತವಾದ ಅನುಭವಗಳು, ಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆಗಳಲ್ಲಿನ ಆಸಕ್ತಿ ಎಲ್ಲವೂ ಹೂಡಿಕೆಯ ಒಟ್ಟಾರೆ ನಡವಳಿಕೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸುತ್ತವೆ.

ಖರ್ಚು-ವೆಚ್ಚ: ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ಜೊತೆಗೆ ನಿಕಟವಾಗಿರುವುದು ನೀವು ಮಾಡುವ ಖರ್ಚು. ಖರ್ಚು-ವೆಚ್ಚದ ಮೇಲೆ ಇರದ ನಿಯಂತ್ರಣ, ಖರ್ಚು ಮಾಡುವಲ್ಲಿ ತೋರುವ ಆತುರ, ಪ್ರತಿಷ್ಠೆಗಾಗಿ ಹಾತೊರೆಯುವುದು, ಸ್ವಯಂ ನಿಯಂತ್ರಣ ಇಲ್ಲದೇ ಇರುವುದು ಇವೆಲ್ಲವೂ ಇದಕ್ಕೆ ಕಾರಣ. ಬಲವಂತದ ಮತ್ತು ಆತುರದ ವೆಚ್ಚಗಳೆಂದು ಇದನ್ನು ವಿಭಾಗಿಸಬಹುದು. ಆತುರದ ಖರೀದಿ ಯಾವತ್ತೂ ಅಯೋಜಿತವಾಗಿರುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ತಕ್ಷಣದ ಪ್ರತಿಕ್ರಿಯೆಯ ಫಲವಾಗಿರುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ಬಲವಂತದ ಖರೀದಿಯು ಆಂತರಿಕವಾಗಿ ಹುಟ್ಟಿಕೊಂಡ ಪ್ರಚೋದನೆಯ ಫಲ. ಕೆಲವು ಜನರು ಖರ್ಚು ಮಾಡುವ ವಸ್ತುಗಳನ್ನು ಒಳಗಾಗುವ ಉದಾಹರಣೆಗಳು ಕೂಡ ಸಾಕಷ್ಟಿವೆ. ಅತಿಯಾದ ಖರ್ಚು ಸಾಲದ ಸಮಸ್ಯೆಗಳು ಮತ್ತು ಒತ್ತಡದಲ್ಲಿ ನಮ್ಮನ್ನು ಬಂಧಿ ಮಾಡಿಬಿಡುತ್ತವೆ.

ಸಾಲ: ಹಣಕಾಸಿನ ಒತ್ತಡ, ಸ್ಥಿರತೆ ಹಾಗೂ ವ್ಯಕ್ತಿಯ ಸ್ವಾತಂತ್ರ್ಯವನ್ನು ಕಸಿದುಕೊಳ್ಳಲು ಸಾಲವೊಂದಿದ್ದರೆ ಸಾಕು. ಭಾರತೀಯ ಸಮಾಜದಲ್ಲಿ ಸಾಲಕ್ಕೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ನಡವಳಿಕೆಯಲ್ಲಿ ಗಣನೀಯವಾದ ಬದಲಾವಣೆ ಉಂಟಾಗಿದೆ. ಇತ್ತೀಚಿನ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಸುಲಭವಾಗಿ ಸಾಲ ಲಭ್ಯವಾಗುತ್ತಿರುವ ಕಾರಣಕ್ಕೆ ವ್ಯಕ್ತಿಗಳ ಮೇಲೆ ಸಾಲದ ಹೊರೆ ವಿಪರೀತ ಎನ್ನುವಷ್ಟು ಹೆಚ್ಚಾಗಿದೆ. ಸಾಲದ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಯೋಚಿಸಿ ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳುವುದು ಮತ್ತು ಸಕಾಲದಲ್ಲಿ ಮರುಪಾವತಿ ಮಾಡುವುದು ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ದೃಷ್ಟಿಯಿಂದ ಉತ್ತಮ. ಸಾಲದಲ್ಲಿಯೇ ಅರ್ಧ ಜೀವನವನ್ನು ಕಳೆಯುವುದಕ್ಕಿಂತ ಇದು ಶ್ರೇಯಸ್ಕರ.

ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆಗಳನ್ನು ಸುಧಾರಿಸುವುದು ಹೇಗೆ: ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆಗಳನ್ನು ಸುಧಾರಿಸಬೇಕು ಎಂದಿದ್ದರೆ ಇಲ್ಲಿನ ಕೆಲವು ಅಂಶಗಳನ್ನು ಗಮನದಲ್ಲಿ ಇಟ್ಟುಕೊಳ್ಳುವುದು ಉತ್ತಮ:

- 1. ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹಣಕಾಸಿನ ಕಲಿಕೆ:** ನಿಮ್ಮ ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹಣಕಾಸಿನ ಮಿತಿಯನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಂಡರೆ ಅತ್ಯುತ್ತಮವಾದ ಹಣಕಾಸು ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ. ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹಣಕಾಸಿನ ಬಗ್ಗೆ ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು ಪುಸ್ತಕಗಳು, ಮತ್ತು ಆನ್‌ಲೈನ್ ಕೋರ್ಸ್ ಸೇರಿದಂತೆ ಅನೇಕ ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳು ಲಭ್ಯವಿವೆ.
- 2. ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಗಳಿರಲಿ:** ನಿಮ್ಮ ಬಳಿಯಿರುವ ಹಣದಿಂದ ಏನನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಬಯಸುತ್ತೀರಿ? ಒಂದು ಮನೆಯನ್ನು ಖರೀದಿ ಮಾಡುವಿರಾ? ನಿವೃತ್ತಿ ಜೀವನಕ್ಕಾಗಿ ಉಳಿತಾಯ ಮಾಡುವಿರಾ? ನಿಮ್ಮದೇ ಸ್ವಂತ ವ್ಯಾಪಾರ ಆರಂಭಿಸುವಿರಾ? ನಿಜಕ್ಕೂ ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸಿನ ಗುರಿಗಳನ್ನು ತಿಳಿದ ಬಳಿಕ ಅವುಗಳನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಯೋಜನೆ ರೂಪಿಸುತ್ತ ಹೋಗಿ.

- 3. ಸ್ವಯಂಚಾಲಿತ ಉಳಿತಾಯ & ಹೂಡಿಕೆಗಳು:** ನಿಮ್ಮ ಉಳಿತಾಯ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಸ್ವಯಂಚಾಲಿತವಾಗಿ ಮಾಡುವುದು ಅತ್ಯುತ್ತಮ ವಿಧಾನ. ಅಂದರೆ ಪ್ರತಿ ತಿಂಗಳು ಹೂಡಿಕೆಯ ಖಾತೆಗೆ ನಿಮ್ಮ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಖಾತೆಯಿಂದ ಸ್ವಯಂಚಾಲಿತ ಹಣ ವರ್ಗಾವಣೆಯಾಗುವಂತೆ ಮಾಡುವುದು.

- 4. ವೃತ್ತಿಪರರ ಸಹಾಯ ಪಡೆಯಿರಿ:** ನಿಮ್ಮ ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹಣಕಾಸನ್ನು ನಿಭಾಯಿಸಲು ಸಹಾಯದ ಅಗತ್ಯವಿದ್ದರೆ ಸಾಕಷ್ಟು ಮಂದಿ ವೃತ್ತಿಪರರು ಲಭ್ಯ-ರಿರುತ್ತಾರೆ. ಇವರಲ್ಲಿ ನೋಂದಾಯಿತ ಹೂಡಿಕೆ ಸಲಹೆಗಾರರು ಮತ್ತು ಮುಚ್ಯುವಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು ಸೇರಿದ್ದಾರೆ.

ಕೊನೆಯ ಮಾತು: ಮೇಲಿನ ಎಲ್ಲ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಪರಿಶೀಲಿಸಿದಾಗ ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆಗಳು ನಿಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ಮೇಲೆ ಗಮನಾರ್ಹವಾದ ಪರಿಣಾಮವನ್ನು ಬೀರುತ್ತವೆ ಎಂಬುದರಲ್ಲಿ ಎರಡು ಮಾತಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಆರೋಗ್ಯಕರವಾದ ಹಣಕಾಸು ನಡವಳಿಕೆಗಳನ್ನು ಬೆಳೆಸಿಕೊಂಡರೆ ತಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗಳನ್ನು ಕ್ರಮೇಣ ಸುಧಾರಿಸಿಕೊಳ್ಳಲು ಸಾಧ್ಯವಿದೆ. ಕಾಲಕ್ಕೆ ತಕ್ಕಂತೆ ಇವೆಲ್ಲವನ್ನೂ ಕಲಿಯುತ್ತ ಹೋದಾಗ ಆತ್ಮವಲೋಕನ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು ಸಾಧ್ಯವಿದೆ. ಇದರಿಂದ ನಮ್ಮ ನಡವಳಿಕೆಗಳಲ್ಲಿ, ನಾವು ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ನಿರ್ಧಾರಗಳಲ್ಲಿ ಬದಲಾವಣೆಗಳು ಉಂಟಾಗುತ್ತವೆ. ಇಂತಹ ವಿಚಾರಗಳಲ್ಲಿ ಅಗತ್ಯವಿರುವುದು ಸಮಯಕ್ಕೆ ತಕ್ಕ ನಡವಳಿಕೆ ಬೆಳೆಸಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಮತ್ತು ಸಮಸ್ಯೆಗಳ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ ಮಾಡುವುದು ಹಾಗೂ ಸಾಧ್ಯತೆಗಳನ್ನು ಕಾರ್ಯರೂಪಕ್ಕೆ ತರುವುದು. ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ ಉಲ್ಲೇಖಿಸಲಾದ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಅನುಸರಿಸುತ್ತ ಹೋದರೆ ನಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮ ಸುರಕ್ಷಿತವಾಗಿರುತ್ತದೆ.



ತಮ್ಮ ಬದ್ಧತೆಗಳನ್ನು ಗೌರವಿಸುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ತಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಗಳನ್ನು ಸಾಧಿಸುವಲ್ಲಿ ಸಫಲರಾಗುತ್ತಾರೆ. ಇತ್ತೀಚೆಗೆ ಆರ್‌ಬಿಐ ಮಾಡಿದ ಒಂದು ಸಮೀಕ್ಷೆ ಪ್ರಕಾರ ಕೇವಲ ಶೇ.31ರಷ್ಟು ಜನ ತಮ್ಮ ಆದಾಯ-ಖರ್ಚಿನ ಬಜೆಟ್ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಭಾರತದಲ್ಲಿ ಹಣಕಾಸು ಬಜೆಟ್ ಬಗ್ಗೆ ಅರಿವನ್ನು ಮೂಡಿಸುವುದು ಅತ್ಯಂತ ಅಗತ್ಯ.

ಉಳಿತಾಯ: ಯಾವುದೇ ಮನುಷ್ಯನಲ್ಲಿ ಮಾನಸಿಕವಾದ ಭದ್ರತೆಯನ್ನು ಮೂಡಿಸುವುದು ಉಳಿತಾಯ. ಜೊತೆಗೆ ನಿಮ್ಮ ಒಟ್ಟಾರೆ ಯೋಗಕ್ಷೇಮವನ್ನು ಉತ್ತೇಜಿಸುತ್ತದೆ. ನಮ್ಮ ಹಣಕಾಸಿನ ಸುಭದ್ರತೆಯಲ್ಲಿ ಉಳಿತಾಯ ಒಂದು ಅವಿಭಾಜ್ಯ ಅಂಗ. ಅನಿರೀಕ್ಷಿತವಾಗಿ ಎದುರಾದ ವೆಚ್ಚಗಳನ್ನು ಭರಿಸಲು ಮತ್ತು ಸುರಕ್ಷಿತವಾದ ಹಣಕಾಸು ಗುರಿಗಳನ್ನು ಸಾಧಿಸಲು ಇದು ಅತ್ಯಗತ್ಯ. ಇದು ಆದಾಯದ ಒಂದು ಭಾಗವನ್ನು ನಿಯಮಿತವಾಗಿ ಎತ್ತಿಡುವುದರಿಂದ ಮಾತ್ರ ಸಾಧ್ಯ. ಹಣದ ಉಳಿತಾಯ ಎನ್ನುವುದು ಒಂದು ನಿಯಮಬದ್ಧವಾದ ಶಿಸ್ತು. ಅದಕ್ಕೆ ವ್ಯಕ್ತಿಯ ಬದ್ಧತೆ ಮತ್ತು ನಿರಂತರತೆ ಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಒಟ್ಟಾರೆ ಹೇಳಬೇಕೆಂದರೆ ಉಳಿತಾಯ ಎನ್ನುವುದು ಭಾರತದಲ್ಲಿ ಒಂದು ಸಂಸ್ಕೃತಿಯ ರೂಪದಲ್ಲಿ ಬೆಳೆದು ಬಂದಿದೆ. ಜನರ ವ್ಯಕ್ತಿತ್ವ ಮತ್ತು ಮೌಲ್ಯಗಳು ಇದರಲ್ಲಿ ಅಡಕವಾಗಿದೆ ಎಂಬುದರಲ್ಲಿ ಅನುಮಾನವಿಲ್ಲ.

ಹೂಡಿಕೆ: ಕಾಲ ಸರಿದಂತೆ ತಮ್ಮ ಸಂಪತ್ತನ್ನು ಬೆಳೆಸಬೇಕೆಂದರೆ ಹೂಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಮಾಡುವುದು ಅನಿವಾರ್ಯ. ಅದಕ್ಕಾಗಿ ಹಣದುಬ್ಬರವನ್ನು ಮೀರಿ ಅತಿ ಹೆಚ್ಚು ಆದಾಯಗಳನ್ನು ತರುವ ಆಸ್ತಿಗಳಲ್ಲಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಹೂಡಿಕೆ ನಡವಳಿಕೆ ಮತ್ತು ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ನಮ್ಮ ಹಣಕಾಸು ಯೋಗಕ್ಷೇಮದ ಮೇಲೆ ಸಾಕಷ್ಟು ಪರಿಣಾಮ ಬೀರುತ್ತದೆ. ಆಸ್ತಿ ವರ್ಗಗಳು ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಆಯ್ಕೆ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಮಾಡುವ ನಿರ್ಧಾರಗಳು ನಾವು ಸೃಷ್ಟಿಸುವ ಸಂಪತ್ತಿನಲ್ಲಿ ನಿರ್ಣಾಯಕ ಪಾತ್ರವನ್ನು

ಹೂಡಿಕೆಗಳ ಮೇಲೆ

ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳ

ಸವಾಳಿ

ಹೂಡಿಕೆ ಎನ್ನುವುದು ಸರಳ ಸಂಗತಿಯಲ್ಲ. ಅದು ತಾರ್ಕಿಕವಾದ ಮತ್ತು ವಿಚಾರಶೀಲ ಸಂಗತಿ. ಆಗಾಗ್ಗೆ ಸುದೀರ್ಘವಧಿ ಹೂಡಿಕೆಯ ಯಶಸ್ಸು ಅಡಗಿರುವುದು ನಮ್ಮ ನಡವಳಿಕೆ ಮತ್ತು ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಚೌಕಟ್ಟು ಬಿಟ್ಟರೆ ಬೇರೇನೂ ಅಲ್ಲ. ಕಳೆದ ಅನೇಕ ವರ್ಷಗಳ ಅನುಭವದ ಮಾತಿನಿಂದ ಹೇಳುವುದಾದರೆ ಇದು ಒಟ್ಟು ಫಲಿತಾಂಶದ ಮೇಲೆ ಅತಿ ಹೆಚ್ಚು ಪರಿಣಾಮವನ್ನು ಬೀರಿದೆ. ದುರಾದೃಷ್ಟದ ಸಂಗತಿ ಎಂದರೆ ನಮ್ಮ ಭಾವನೆಗಳು ಮತ್ತು ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು ನಮ್ಮ ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಮೇಲೆ ಪ್ರತಿಕೂಲ ಪರಿಣಾಮವನ್ನು ಬೀರುತ್ತ ಬಂದಿವೆ. ಒಂದಷ್ಟರ ಮಟ್ಟಿಗೆ ನಮ್ಮ ಭಾವನೆಗಳನ್ನಾದರೂ ತಹಬಂದಿಗೆ ತರಬಹುದು. ಆದರೆ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳನ್ನು ಸುಲಭಕ್ಕೆ ನಿಭಾಯಿಸುವುದು ಕಷ್ಟ. ನಾವು ತಾರ್ಕಿಕವಾಗಿ ಯೋಚನೆ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದೇವೆ ಎಂದು ನಂಬಿರುತ್ತೇವೆ, ಆದರೆ ವಾಸ್ತವದಲ್ಲಿ ಇಂತಹ ತಾರ್ಕಿಕ ಯೋಚನೆಗಳು ಮತ್ತು ನಿರ್ಧಾರಗಳು ನಮಗೆ ಅರಿವಾಗದ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ನಮ್ಮೊಳಗಿನ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳ ಪ್ರಭಾವಕ್ಕೆ ಒಳಗಾಗಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಇಂತಹ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು ಯಾವುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಪತ್ತೆ ಮಾಡುವುದು ಹಾಗೂ ನಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆ ನಡವಳಿಕೆಯ ಮೇಲೆ ಅದರ ಪರಿಣಾಮವನ್ನು ತಗ್ಗಿಸುವುದು ಅಗತ್ಯ. ಇದರಿಂದ ನಮ್ಮ ತಾರ್ಕಿಕ ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ ಹೆಚ್ಚುತ್ತದೆ.

ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ ನಮ್ಮ ನಿರ್ಧಾರ ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಸಾಮರ್ಥ್ಯದ ಮೇಲೆ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರಬಹುದಾದ ಹತ್ತು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು ಯಾವುದು ಎಂಬುದನ್ನು ನೋಡೋಣ.

1. ಕಾರಣಗಳ ಭ್ರಮೆ: ನಾವು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಅಸ್ತಿತ್ವದಲ್ಲಿಯೇ ಇಲ್ಲದ ಕೆಲವು ಸಂಗತಿಗಳನ್ನು ಮತ್ತು ಸಂಬಂಧಗಳನ್ನು ಕಾಣುವ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತೇವೆ. ಇದರಿಂದಾಗಿ ಒಂದು ಘಟನೆಯು ಇನ್ನೊಂದಕ್ಕೆ ಕಾರಣವಾಗಿರುತ್ತದೆ ಎಂದು ನಂಬಿರುತ್ತೇವೆ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ, ಹಿಂದೆ ಗಳಿಸಿದ ಆದಾಯಗಳು ಭವಿಷ್ಯದಲ್ಲಿಯೂ ಸಂಗ್ರಹವಾಗಿರುತ್ತದೆ ಎಂದು ಒಬ್ಬ ಹೂಡಿಕೆದಾರ ನಂಬಿರಬಹುದು. ಯಾಕೆಂದರೆ ಹಿಂದಿನ ಕೆಲವು ತಿಂಗಳಿಂದ ಇದೇ ರೀತಿ ಆಗಿತ್ತು. ಈ ರೀತಿ ನಮ್ಮ ಮನಸ್ಸಿನಲ್ಲಿ ನಾವೇ ಸೃಷ್ಟಿಸಿಕೊಂಡ ಸಂಗತಿಗಳು ಮತ್ತು ಸಂಬಂಧಗಳಿಗೆ ವಿರುದ್ಧವಾಗಿ ನಮಗರಿವಿಲ್ಲದ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು ಹುಟ್ಟಿಕೊಂಡಿರುತ್ತವೆ.

2. ಗಟ್ಟಿ ಪರಿಣಾಮ: ಒಂದು ನಿರ್ಧಾರ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಾವು ಪಡೆದ

ಮೊದಲ ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ನಂಬಿಕೊಳ್ಳುವ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯನ್ನು ಗಟ್ಟಿ ಪರಿಣಾಮ ಎಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ ಒಬ್ಬ ಹೂಡಿಕೆದಾರನಿಗೆ ಕೆಲವು ಹೂಡಿಕೆ ಅವಕಾಶಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಪೂರಕವಾದ ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ಪಡೆಯಬಹುದು. ಆತನಿಗೆ ಅದಾದ ಬಳಿಕ ಇನ್ನೂ ಪ್ರಮುಖವಾದ ಋಣಾತ್ಮಕ ಸುದ್ದಿಗಳು ಬಂದರೂ ಕೂಡ ಅವುಗಳಿಗೆ ಆದ್ಯತೆಯನ್ನು ನೀಡುವುದಿಲ್ಲ. ಅದೇ ರೀತಿಯಲ್ಲಿ ನಾವು ಮೊದಲು ಬಂದ ಅಭಿಪ್ರಾಯದ ಆಧಾರದಲ್ಲಿ ನಮ್ಮ ತೀರ್ಮಾನಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯನ್ನು ಬೆಳೆಸಿಕೊಳ್ಳುತ್ತೇವೆ.

3. ತಪ್ಪು ಮಾಹಿತಿಗಳು: ನಾವು ಆಗಾಗ್ಗೆ ಕೆಲವು ಕಥೆಗಳು ಮತ್ತು ವೃತ್ತಾಂತಗಳಿಗೆ ಬೇಸ್ತು ಬೀಳುತ್ತೇವೆ. ಅವುಗಳಿಗೆ ಸೂಕ್ತ ಪುರಾವೆಗಳು ಇದೆಯೇ ಇಲ್ಲವೇ ಎಂಬುದನ್ನು ತಿಳಿಯಲು ಮರೆಯುತ್ತೇವೆ. ಸಾಮಾಜಿಕ ಜಾಲತಾಣ ಈ ಜಗತ್ತಿನಲ್ಲಿ ಈ ವೃತ್ತಾಂತಗಳು ಕೆಲವೊಮ್ಮೆ ಅನೇಕ ಸಂಗತಿಗಳ ಬಗೆಗೆ ನಮ್ಮ ಅಭಿಪ್ರಾಯಗಳನ್ನು ರೂಪಿಸುತ್ತವೆ. ಇದರಲ್ಲಿ ನಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆ ಕೂಡ ಸೇರಿದೆ. ಒಂದು ಬಟನ್ ಕ್ಲಿಕ್ ಮಾಡಿದರೆ ಅನಪೇಕ್ಷಿತ ಯೋಚನೆಗಳು ಮತ್ತು ಹಣ ಮಾಡುವ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಗಳು ಸಿದ್ಧ ಸ್ವರೂಪದಲ್ಲಿ ಸಿಗುತ್ತವೆ. ಮಾಹಿತಿಗಳ ಪ್ರವಾಹದ ಈ ಯುಗದಲ್ಲಿ ಸತ್ಯಾಂಶಗಳು ಹಾಗೂ ಪುರಾವೆಗಳಿಲ್ಲದ ಮಾಹಿತಿಗಳ ಆಧಾರದಲ್ಲಿ ನಮ್ಮ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು

ಕೈಗೊಳ್ಳುವಾಗ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಇರಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

4. ಹಿನ್ನೋಟದ ಪೂರ್ವಗ್ರಹ: ಈಗಾಗಲೇ ಸಂಭವಿಸಿರುವ ಘಟನೆಯನ್ನು ನಾವು ಮೊದಲೇ ಊಹಿಸಿದ್ದೆವು ಎಂದು ನಂಬುವ ಪ್ರವೃತ್ತಿ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ, ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಕುಸಿತ ಉಂಟಾದ ಬಳಿಕ ಒಬ್ಬ ಹೂಡಿಕೆದಾರ ಷೇರುಗಳನ್ನು ಆದಷ್ಟು ಬೇಗ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂಬ ನಂಬಿಕೆಯಿಂದ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಿಂದ ನಿರ್ಗಮಿಸಬಹುದು. ಒಂದು ಘಟನೆ ಬೇರೆ ಯಾವುದೋ ಕಾರಣಕ್ಕೆ ಸಂಭವಿಸಿದ್ದರೂ ಕೂಡ ಅದು ತಾವು ಅಂದುಕೊಂಡ ಕಾರಣಕ್ಕೇ ಆಗಿದೆ ಎಂದು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ನಂಬಿಕೊಂಡಿರುತ್ತೇವೆ. ನಮ್ಮ ಅರಿವಿಗೆ ಬಾರದೇ ಒಂದು ಘಟನೆಯ ಹಿನ್ನೋಟದ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಕ್ಕೆ ನಾವು ಒಳಗಾಗಿರುತ್ತೇವೆ.

5. ಯೋಜನೆಯಲ್ಲಿ ಹಿನ್ನಡೆ: ಮೊಬೈಲ್ ಖರೀದಿ ಮಾಡಬೇಕಾದರೆ ಅಥವಾ ಸುದೀರ್ಘ ರಜೆಯಲ್ಲಿ ತೆರಳಬೇಕಾದರೆ ನಾವು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ಸಾಕಷ್ಟು ಯೋಜನೆ ಮಾಡುತ್ತೇವೆ. ಆದರೆ ಹೂಡಿಕೆಯ ವಿಚಾರ ಬಂದಾಗ ನಾವು ವೈಯಕ್ತಿಕವಾದ ಸಮಯ ಮತ್ತು ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನಿರ್ಲಕ್ಷ್ಯ ಧೋರಣೆ ತಳೆಯುತ್ತೇವೆ. ಸುಲಭವಾಗಿ ಲಭ್ಯವಾಗುವ ಮಾಹಿತಿಗಳ ಆಧಾರದಲ್ಲಿ ನಾವು ಆತುರಾತುರದಲ್ಲಿ ನಿರ್ಧಾರಕ್ಕೆ ಬರುತ್ತೇವೆ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆ ಸರಳ ಮತ್ತು ಸುಲಭ ಎಂದು ತೀರ್ಮಾನಿಸುತ್ತೇವೆ.

ದುರಾದೃಷ್ಟವಶಾತ್ ನಮ್ಮ ತಪ್ಪುಗಳಿಂದಾಗಿ ಕೆಲವು ನಷ್ಟಕ್ಕೆ ಬಾಧ್ಯಸ್ಥರಾಗಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಬೇಕಾದರೆ ಕೆಲವು ಮೂಲಭೂತ ಮಟ್ಟದ ಜ್ಞಾನ ಹಾಗೂ ಅನುಭವದ ಆಧಾರದಲ್ಲಿ ಸೂಕ್ತ ಯೋಜನೆ ರೂಪಿಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಸಾಕಷ್ಟು ನಡವಳಿಕೆಯ ಗುಣಲಕ್ಷಣಗಳ ಬಳಿಕ ಯಶಸ್ವಿಯಾಗುತ್ತೇವೆ.

6.ನಷ್ಟದಿಂದ ವಿಮುಖ: ಒಂದು ಸಣ್ಣ ನೋವು ಉಂಟಾದರೂ ಕೂಡ ನಮ್ಮ ದೇಹ ಮತ್ತು ಮನಸ್ಸು ಅದನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಲು ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡುತ್ತಿರುತ್ತದೆ. ಅದೇ ರೀತಿ ಹಣವನ್ನು ಗಳಿಸಿದ ಮಿಷಿಗಿಂತ ಹಣವನ್ನು ಕಳೆದುಕೊಂಡ ನೋವನ್ನು ಬಹಳ ಬೇಗ ಅನುಭವಿಸುತ್ತೇವೆ. ಈ ಕಾರಣಗಳಿಂದಾಗಿಯೇ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಅತಾರ್ಕಿಕವಾದ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಬಹುದು. ಅಂದರೆ ನಷ್ಟವಾಗುವ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಸುದೀರ್ಘ ಕಾಲ ಕಾಯ್ದಿಟ್ಟುಕೊಳ್ಳುವುದು ಮತ್ತು ಲಾಭದ ಹೂಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಬಲುಬೇಗ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಬಹುದು. ಹಾಗಾಗಿ ನಷ್ಟದಿಂದ ವಿಮುಖವಾಗುವುದು ಹೂಡಿಕೆದಾರರಲ್ಲಿ ಸಾಮಾನ್ಯ ಸಂಗತಿ.

7. ಹತ್ತರಲ್ಲಿ ಹನ್ನೊಂದು: ಹೆಚ್ಚು ಹೆಚ್ಚು ಜನ ಒಂದು ವಿಷಯವನ್ನು ಅನುಸರಿಸಿದರೆ ಅದು ಸುರಕ್ಷಿತ ದಾರಿ ಎಂದು ನಾವು ಭಾವಿಸಿಬಿಡುತ್ತೇವೆ. ಅದು ನಮ್ಮ ಹಿತಾಸಕ್ತಿಗೆ ವಿರುದ್ಧವಾಗಿದ್ದರೂ ಕೂಡ ಗುಂಪನ್ನು ಫಾಲೋ ಮಾಡುವ ಪ್ರವೃತ್ತಿ ನಮ್ಮದು. ನಾನು ನಂಬಿರುವುದು ಸುಳ್ಳಾದರೂ ಕೂಡ ಇಷ್ಟೊಂದು ಜನ ನಂಬಿರುವುದು ಸುಳ್ಳಾಗುವುದಿಲ್ಲ ಎಂಬ ನಂಬಿಕೆ. ಜೊತೆಗೆ ಎಲ್ಲ ತಪ್ಪಾದರೂ ಕೂಡ ನಾನೊಬ್ಬನೇ ಅಲ್ಲವಲ್ಲ ಎಂಬ ಭಂಡತನವೂ ಇರುತ್ತದೆ. ಷೇರು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯಲ್ಲಿ ಏರಿಳಿತ ಉಂಟಾದಾಗಲೂ ಜನ ಹೀಗೆ ಭಾವಿಸಿರುತ್ತಾರೆ ಕೂಡ. ನಾನೊಬ್ಬನೇ ಅಲ್ಲವಲ್ಲ ಎಂಬ ಭಾವನೆ. ಹೊಸ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಇಂತಹುದೊಂದು ಮನಸ್ಥಿತಿಯಿಂದ ನಷ್ಟ ಅನುಭವಿಸುತ್ತಾರೆ ಕೂಡ.

9. ಅತಿಯಾದ ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸ: ಸಣ್ಣ-ಪುಟ್ಟ ಯಶಸ್ಸಿನ ರುಚಿಯನ್ನು ಕಂಡಿರುವ ಹೊಸ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ತಾವು ಎಲ್ಲವನ್ನೂ ತಿಳಿದುಕೊಂಡಿದ್ದೇವೆ ಹಾಗೂ ಈ ಆಟವನ್ನು ಆಡಲು ಇಷ್ಟು ಅನುಭವವಿದ್ದರೆ ಸಾಕು ಅಂದುಕೊಳ್ಳುತ್ತಾರೆ. ನಮ್ಮದೇ ಜ್ಞಾನ ಮತ್ತು ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳನ್ನು ಮಿತಿಮೀರಿ ಅಂದಾಜು ಮಾಡುವುದನ್ನು ಅತಿಯಾದ ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸದ ಪೂರ್ವಗ್ರಹ ಎಂದು ಕರೆಯುತ್ತೇವೆ. ಇದನ್ನೇ ಇನ್ನೊಂದು ಉದಾಹರಣೆಯ ಮೂಲಕ ಹೇಳುವುದಾದರೆ ವಾಹನ ಚಾಲನೆ ಮಾಡುವ ಬಹುತೇಕ ಚಾಲಕರು ತಾವು ಸರಾಸರಿ ಚಾಲಕರಿಗಿಂತ ಉತ್ತಮ ಎಂದು ನಂಬಿರುತ್ತಾರೆ. ಇಂತಹ ತಪ್ಪು ಕಲ್ಪನೆಯಿಂದಾಗಿ ನಮ್ಮ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಗಳ ಮೇಲೆಯೇ ಹೆಚ್ಚು ನಂಬಿಕೆಯನ್ನಿಟ್ಟು ಸಾಕಷ್ಟು ಸಂಶೋಧನೆಗಳನ್ನು ಮಾಡದೇ ಅಕಾಲಿಕವಾಗಿ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳುವ ಅಪಾಯವಿರುತ್ತದೆ.

10. ಪರಿಚಿತ ಸಂಗತಿಗಳು: ನಾವು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ನಮಗೆ ತಿಳಿದಿರುವ ಸಂಗತಿಯಲ್ಲಿಯೇ ಆರಾಮವಾಗಿರುವ ಮತ್ತು ನಮಗೆ ಪರಿಚಿತವಿರುವ ಸಂಗತಿಗಳಿಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಆದ್ಯತೆ ನೀಡುವ ಪ್ರವೃತ್ತಿಯನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತೇವೆ. ನಮಗೆ ತಿಳಿದಿರುವ ಅಥವಾ ನಾವು ಕ್ರಮಿಸದೇ ಇರುವ ದಾರಿಗಳಿಂದ ದೂರವಿರಲು ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡುತ್ತಿರುತ್ತೇವೆ. ಹಳೆಯ ತಲೆಮಾರಿನವರು ಹೂಡಿಕೆಗಳನ್ನು ಮಾಡಲು ಸಾಮಾನ್ಯವಾಗಿ ರಿಸ್ಕ್ ಇಲ್ಲದ ಮತ್ತು ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ದಾರಿಗಳನ್ನು ಅನುಸರಿಸುತ್ತಾರೆ. ಇಂತಹ ಪೂರ್ವಗ್ರಹದಿಂದಾಗಿ ಹೆಚ್ಚು ತಿಳಿದುಕೊಳ್ಳುವ ಅವಕಾಶಗಳನ್ನು ನಿರ್ಲಕ್ಷಿಸುವ ಸಾಧ್ಯತೆಯಿರುತ್ತದೆ.

ವೈಯಕ್ತಿಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳ ಪರಿಣಾಮವನ್ನು ತಗ್ಗಿಸುವುದು ಹೇಗೆ: ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡಲು ಹೊರಟಾಗ ವೈಯಕ್ತಿಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು ಮತ್ತು ತಪ್ಪು ಕಲ್ಪನೆಗಳು ಯಾವುದು ಎಂಬುದರ ಅರಿವು ನಿಮಗಿಗೇ ಆಗಿದೆ. ಈಗ ಇರುವ ಪ್ರಶ್ನೆ ಮುಂದೇನು ಎಂಬುದು. ಇಂತಹ ವೈಯಕ್ತಿಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು ಹೂಡಿಕೆಯ ಮೇಲೆ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರದಂತೆ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಅನೇಕ ಕ್ರಮಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಬಹುದು. ಮೊಟ್ಟ ಮೊದಲ ಸಂಗತಿ ಎಂದರೆ ನಮ್ಮ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳ ಬಗೆಗೆ ಅರಿವನ್ನು ಹೊಂದುವುದು. ಇಂತಹ ವೈಯಕ್ತಿಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು

ಯಾವುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರಿತುಕೊಂಡ ಹಾಗೆ ಅವು ನಮ್ಮ ಹೂಡಿಕೆ ನಿರ್ಧಾರಗಳ ಮೇಲೆ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರುವುದನ್ನು.



ತಗ್ಗಿಸಬಹುದು.

ಮುಕ್ತ ಮನಸ್ಸು ಹಾಗೂ ಆತ್ಮವಿಶ್ವಾಸದ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದರಿಂದ ಇಂತಹ ಅನೇಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳನ್ನು ಮೀರಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ. ಮುಂದಿನ ಹಂತ ಒಂದು ನಿರ್ದಿಷ್ಟವಾದ ಹೂಡಿಕೆ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ರೂಪಿಸಿ ಅದಕ್ಕೆ ಕಟ್ಟುನಿಟ್ಟಾಗಿ ಅಂಟಿಕೊಂಡಿರುವುದು. ಇಂತಹ ಯೋಜನೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದರಿಂದ ನಿಮ್ಮ ಭಾವನೆಗಳು ಮತ್ತು ವೈಯಕ್ತಿಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳ ಆಧಾರದಲ್ಲಿ ಆತುರದ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳುವುದನ್ನು ತಪ್ಪಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಾಗುತ್ತದೆ. ಜೀವನದಲ್ಲಿ ಹಣಕಾಸು ಯೋಜನೆಯಾದ ಕಡೆಗೆ ಸುದೀರ್ಘ ಪಯಣವನ್ನು ಮಾಡಬೇಕಾದ ಕಾರಣ ಹೂಡಿಕೆದಾರರಾಗಿ ಹೊಸ ಯೋಜನೆಗಳ ಕಡೆಗೆ ಮುಕ್ತ ಮನಸ್ಸನ್ನು ಹೊಂದಿರಬೇಕು. ನಾನಾ ಮೂಲಗಳಿಂದ ಬರುವ ಮಾಹಿತಿಗಳ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ ಮಾಡುವಲ್ಲಿ ಸಾಕಷ್ಟು ನೈಪುಣ್ಯತೆಯನ್ನು ಸಾಧಿಸಬೇಕು. ಕೊನೆಯದಾಗಿ ಈ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ವೃತ್ತಿಪರರು ಅಥವಾ ತಜ್ಞರ ಸಲಹೆಗಳನ್ನು ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳುವುದು ಸೂಕ್ತ. ಹೂಡಿಕೆ ನಿರ್ಧಾರಗಳಲ್ಲಿ ನಮ್ಮ ಭಾವನೆಗಳು ಮತ್ತು ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳು ಸವಾರಿ ಮಾಡದಂತೆ ತಡೆಯುವಲ್ಲಿ ಅವರು ಸಾಥ್ ನೀಡಬಹುದು. ವೈಯಕ್ತಿಕ ಪೂರ್ವಗ್ರಹಗಳ ಪರಿಣಾಮವನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಹಾಗೂ ತಗ್ಗಿಸುವ ಕ್ರಮಗಳಿಂದ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಹೆಚ್ಚು ಮಾಹಿತಿಪೂರ್ಣ ಮತ್ತು ತರ್ಕಬದ್ಧವಾದ ಹೂಡಿಕೆ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಸುಲಭವಾಗುತ್ತದೆ.

ಉತ್ತಮ ಚಾಲಕರಾದರೆ ಸಾಲದು ಉತ್ತಮ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ಕೂಡ ಇರಬೇಕು.

ಮೋಟಾರ್ ವಿಮೆ: ಮಿಥ್ಯೆಗಳನ್ನು ಮೀರಿ

ಭಾರತದಲ್ಲಿ ರಸ್ತೆ ಅಪಘಾತಗಳಿಂದ ಉಂಟಾಗುವ ಸಾವು ಇತ್ತೀಚಿನ ದಿನಗಳಲ್ಲಿ ಗಣನೀಯ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಹೆಚ್ಚಿದೆ. 2022ರ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ 1.68ಲಕ್ಷ ಮಂದಿ ರಸ್ತೆ ಅಪಘಾತಗಳಿಂದ ಸತ್ತಿದ್ದರು. ಇದು ಸಾರ್ವಕಾಲಿಕ ದಾಖಲೆಯಾಗಿದೆ. ಅಂದರೆ ಇದರರ್ಥ ದಿನಕ್ಕೆ 462 ಮಂದಿ ಅಥವಾ ಪ್ರತಿ 3 ನಿಮಿಷಕ್ಕೆ ಒಂದು ಸಾವು ರಸ್ತೆ ಅಪಘಾತದಿಂದಲೇ ಸಂಭವಿಸಿದೆ. ಇಂತಹ ಅಪಘಾತಗಳಿಂದ ಗಾಯಗೊಂಡವರ ಸಂಖ್ಯೆ 4.43 ಲಕ್ಷ ಎಂದು ಅಂದಾಜು ಮಾಡಲಾಗಿದೆ. ಇದು ಕೇವಲ ವರದಿಯಾಗಿರುವ ಅಪಘಾತಗಳು. ವರದಿಯಾಗದ ಅಪಘಾತಗಳು ಮತ್ತು ಅವುಗಳಿಂದಾಗುವ ಹಣಕಾಸು ಪರಿಣಾಮಗಳು ಇನ್ನೂ ಅಧಿಕ.

ಕಳೆದ ಕೆಲವು ವರ್ಷಗಳ ಅವಧಿಯಲ್ಲಿ ವಾಹನಗಳ ಮಾರಾಟ ಭರಾಟೆಯೂ ಹೆಚ್ಚಾಗಿದೆ. ಈ ಹಿನ್ನೆಲೆಯಲ್ಲಿ ಸಮಗ್ರ ಕಾರು/ದ್ವಿಚಕ್ರ ವಾಹನಗಳ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಹೊಂದುವುದು ಅತ್ಯಂತ ಮಹತ್ವದ್ದು. ಮೋಟಾರ್ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯು ಅಪಘಾತಗಳು ಸಂಭವಿಸಿದಾಗ, ವಾಹನಗಳು ಕಳೆದವಾದಾಗ ಮತ್ತು ಮೂರನೇ ಪಾರ್ಟಿಗೆ ಹಾನಿ ಸಂಭವಿಸಿದಾಗ ಅಗತ್ಯವಿರುವ ಹಣಕಾಸು ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ. ದುರಾದೃಷ್ಟದ ಸಂಗತಿ ಏನೆಂದರೆ ಅನೇಕ ಮಂದಿ ಈಗಲೂ ಮೋಟಾರ್ ವಿಮೆಯ ಬಗೆಗೆ ಕೆಲವು ತಪ್ಪು ಕಲ್ಪನೆಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದಾರೆ. ಈ ಲೇಖನದಲ್ಲಿ ಇಂತಹ ಮಿಥ್ಯೆಗಳನ್ನು ಅರ್ಥಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವ ಮತ್ತು ಪರಿಹರಿಸುವ ಕೆಲಸವನ್ನು ಮಾಡಲಾಗಿದೆ.

ಮಿಥ್ಯೆ-1: ನಾನೊಬ್ಬ ಉತ್ತಮ ಚಾಲಕನಾಗಿದ್ದರೆ ಮೋಟಾರ್ ವಿಮೆ ಬೇಕಾಗಿಲ್ಲ: ಕಾರ್ ಇನ್ಸುರೆನ್ಸ್ ಎನ್ನುವುದು ಐಚ್ಛಿಕ. ಅದನ್ನು ಬೇಕಿದ್ದರೆ ಮಾಡಬಹುದು ಎಂಬುದು ಕೆಲವು ವಾಹನ ಮಾಲೀಕರ ಧೋರಣೆ. ಯಾರು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಹಾಗೂ ಜಾಗರೂಕತೆಯಿಂದ ಡ್ರೈವ್ ಮಾಡುತ್ತಾರೋ ಅವರಿಗೆ ಅವರಿಗೆ ವಿಮೆಯ ಅಗತ್ಯವಿಲ್ಲ ಎಂಬುದು ನಂಬಿಕೆ. ಆದರೆ ಇಂತಹ ಯೋಚನೆ ಸರಿಯಾದುದಲ್ಲ. ಯಾಕೆಂದರೆ ಅಪಘಾತ

ಎನ್ನುವುದು ಯಾವತ್ತೂ 'ಆಕಸ್ಮಿಕ'ವೇ ಆಗಿದೆ. ಅದು ಯಾವಾಗ, ಎಲ್ಲಿ ಬೇಕಾದರೂ ಸಂಭವಿಸಬಹುದು. ಅದಕ್ಕೆ ನಮ್ಮ ತಪ್ಪುಗಳೇ ಆಗಬೇಕಾಗಿಲ್ಲ. ಬೇರೆಯವರು ಮಾಡುವ ತಪ್ಪುಗಳಿಂದಲೂ ಸಂಭವಿಸಬಹುದು. ಹಾಗಾಗಿ ಭಾರತದ ರಸ್ತೆಗಳಲ್ಲಿ ಸಂಚರಿಸುವ ಪ್ರತಿಯೊಂದು ವಾಹನಕ್ಕೂ ಥರ್ಡ್ ಪಾರ್ಟಿ ವಿಮಾ ಸೌಲಭ್ಯದೊಂದಿಗೆ ಸೂಕ್ತ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ಅಗತ್ಯವಿರುತ್ತದೆ. ಸೂಕ್ತ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ಹೊಂದಿದ್ದರೆ ನಿಮ್ಮ ವಾಹನವು ಅಪಘಾತಕ್ಕೆ ಒಳಗಾದರೆ ಥರ್ಡ್ ಪಾರ್ಟಿ ಅಥವಾ ತಮ್ಮದೇ ಸೊತ್ತು ಹಾನಿಗೆ ಸೂಕ್ತ ಸುರಕ್ಷತೆಯನ್ನು ಪಡೆಯಬಹುದು. ಸಮರ್ಪಕವಾದ ವಿಮೆ ಹೊಂದಿದ್ದರೆ ನಿಮ್ಮದೇ ವಾಹನಕ್ಕೆ ಹಾನಿ ಉಂಟಾದರೆ ಅದರ ದುರಸ್ತಿಗೂ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಪಡೆಯಬಹುದು. ಹಾಗಾಗಿ ನೆನಪಿಡಿ, ಕೇವಲ ಉತ್ತಮ ಚಾಲಕರಾದರೆ ಸಾಲದು ಉತ್ತಮ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ಕೂಡ ಇರಬೇಕು.

ಮಿಥ್ಯೆ-2: ಥರ್ಡ್ ಪಾರ್ಟಿ ಸೌಲಭ್ಯ ಅತ್ಯಗತ್ಯ: ಥರ್ಡ್ ಪಾರ್ಟಿ ಬಾಧ್ಯತೆಯನ್ನು ಹೊಂದಿರುವ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ಭಾರತದಲ್ಲಿ ಕಡ್ಡಾಯ. 2019ರ ಭಾರತೀಯ ಮೋಟಾರ್ ವಾಹನ ಕಾಯ್ದೆ ಪ್ರಕಾರ ನೀವು ಸೂಕ್ತವಾದ ಮೋಟಾರ್ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಇಲ್ಲದೆ ಚಾಲನೆ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದರೆ ನಿಮಗೆ ಭಾರೀ ದಂಡ ವಿಧಿಸಬಹುದು ಮತ್ತು ಜೈಲು ಶಿಕ್ಷೆಗೂ ಗುರಿಯಾಗಬಹುದು. ಭಾರತದ ವಿಮಾ ನಿಯಂತ್ರಣ ಮತ್ತು ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಪ್ರಾಧಿಕಾರ (ಐಆರ್‌ಡಿಐಎ) ಥರ್ಡ್ ಪಾರ್ಟಿ ಪ್ರೀಮಿಯಂನ್ನು ನಿರ್ಧರಿಸುತ್ತದೆ. ಇದರಿಂದ ಚಾಲನೆ ಮಾಡುವಾಗ 3ನೇ ವ್ಯಕ್ತಿ ಅಥವಾ ಸೊತ್ತಿಗೆ ಹಾನಿ ಅಥವಾ 'ವಾ ನಷ್ಟವುಂಟಾದರೆ ಅದನ್ನು ಭರಿಸಿಕೊಡುತ್ತದೆ. ಸಾಕಷ್ಟು ಮಂದಿ ತಿಳಿದುಕೊಂಡಿರುವುದು ಇಷ್ಟು ವಿಮಾ ಸೌಲಭ್ಯವಿದ್ದರೆ ಸಾಕು ಎಂಬುದು. ಆದರೆ 'ರೆ ಅಷ್ಟು ಸಾಕಾಗುವುದಿಲ್ಲ. ಇಂತಹ ಪಾಲಿಸಿಯಿಂದ ನಿಮ್ಮ ವಾಹನಕ್ಕೆ ಹಾನಿ ಸಂಭವಿಸಿದರೆ ಅದರ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಭರಿಸಲಾಗುವುದಿಲ್ಲ. ಆದ್ದರಿಂದ ಸಮಗ್ರ

ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಹೊಂದಿದ ಪಾಲಿಸಿಗಳು ಥರ್ಡ್ ಪಾರ್ಟಿ ಮಾತ್ರವಲ್ಲದೆ ಕಳ್ಳತನ, ಅಪಘಾತ ಹಾಗೂ ನೈಸರ್ಗಿಕ ವಿಕೋಪದಿಂದ ಸಂಭವಿಸುವ ಹಾನಿಯಿಂದ ಉಂಟಾದ ಆರ್ಥಿಕ ನಷ್ಟವನ್ನು ಭರಿಸುತ್ತವೆ.

ಮಿಥ್ಯೆ-3: ವಾಹನ ವಿಮೆ ಅತ್ಯಂತ ದುಬಾರಿ: ಕಾರು/ದ್ವಿಚಕ್ರ ವಾಹನ ವಿಮೆಯು ಥರ್ಡ್ ಪಾರ್ಟಿ ಬಾಧ್ಯತೆ, ವೈಯಕ್ತಿಕವಾಗಿ ಉಂಟಾದ ಅಪಘಾತ ಮತ್ತು ತಮ್ಮದೇ ವಾಹನಕ್ಕೆ ಆದ ಹಾನಿಯನ್ನು ಭರಿಸುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ವಿಚಾರ ಬಂದಾಗ ಅನೇಕ ಸಂಗತಿಗಳು ಮುಖ್ಯವಾಗುತ್ತವೆ. ಉದಾಹರಣೆಗೆ;

ನಿಮ್ಮ ಕಾರಿನ ಕ್ಯೂಬಿಕ್ ಸಾಮರ್ಥ್ಯ (ಸಿಸಿ)- ನಿಮ್ಮ ಕಾರು 1000 ಸಿಸಿಗಿಂತ ಕಡಿಮೆ ಇದ್ದರೆ ಕಡಿಮೆ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ವಿಧಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ ಮತ್ತು 1500 ಸಿಸಿಗಿಂತ ಅಧಿಕವಾಗಿದ್ದ ಪ್ರೀಮಿಯಂ ದರ ಹೆಚ್ಚಾಗುತ್ತದೆ.

ವಲಯ: ನಿಮ್ಮ ವಾಹನವು 'ಎ' ವಲಯದ ನಗರ (ಬೆಂಗಳೂರು, ಮುಂಬೈ, ಕೊಲ್ಕತಾ, ನವದೆಹಲಿ, ಚೆನ್ನೈ, ಹೈದರಾಬಾದ್, ಪುಣೆ ಮತ್ತು ಅಹಮದಾಬಾದ್) ದಲ್ಲಿ ನೋಂದಣಿಯಾಗಿದ್ದರೆ ವಲಯ-'ಬಿ'ಗಿಂತ (ಭಾರತದ ಇತರ ನಗರಗಳು) ಹೆಚ್ಚು ಪ್ರೀಮಿಯಂ ವಿಧಿಸಲಾಗುತ್ತದೆ.

ವಿಮೆ ವಿಚಾರದಲ್ಲಿ ಯಾವುದೇ ನಿರ್ಧಾರವನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳುವುದಕ್ಕೂ ಮುನ್ನ ಮೊದಲು ಯಾವ ಪ್ರೀಮಿಯಂನಿಂದ ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಲಾಭವಾಗುತ್ತದೆ ಎಂಬುದನ್ನು ವಿಶ್ಲೇಷಣೆ ಮಾಡುವುದು ಸೂಕ್ತ. ಅಂದರೆ ಅಪಘಾತ ಸಂಭವಿಸಿದರೆ ನಿಮ್ಮ ಕಾರಿನ ದುರಸ್ತಿ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಭರಿಸಲಾಗುತ್ತದೆಯೇ ಅಥವಾ ಕಳ್ಳತನವಾದರೆ ಅಥವಾ ಒಟ್ಟು ನಷ್ಟ ಸಂಭವಿಸಿದರೆ ಹೊಸ ವಾಹನ ನೀಡಲಾಗುತ್ತದೆಯೇ ಎಂಬ ಅಂಶಗಳನ್ನು ಪರಿಗಣಿಸಬೇಕು. ಅದರ ವೆಚ್ಚಗಳು ಎಷ್ಟು ಎಂಬುದನ್ನು ಪರಿಶೀಲಿಸಿ. ವಾಹನ ವಿಮೆ ಪಾಲಿಸಿಗಳಲ್ಲಿ ಕೈಗೆಟುಕುವ ದರದಲ್ಲಿ ಅನೇಕ ಆಫ್ ಆನ್ ಸೌಲಭ್ಯಗಳು ಕೂಡ ಇರುತ್ತವೆ. ಅವುಗಳನ್ನು ನಿಮ್ಮ ಆದ್ಯತೆಗೆ ತಕ್ಕಂತೆ ಸೇರ್ಪಡೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬಹುದು.

ಮಿಥ್ಯೆ-4: ಕ್ಲೈಮ್‌ಗಳಿಂದ ಲಾಭ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದು ಉತ್ತಮ: ವಾಹನ ವಿಮೆ ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು ಬಯಸುವವರಿಗೆ ಮಾತ್ರ ಉತ್ತಮ ಎಂದು ಅನೇಕರು ನಂಬಿದ್ದಾರೆ. ಪಾಲಿಸಿಯಿಂದ ಪ್ರಯೋಜನ ಪಡೆದುಕೊಳ್ಳಬೇಕಾದರೆ ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂಬುದು ಒಂದು ದೃಷ್ಟಿಕೋನ ಅಷ್ಟೆ. ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಚಾಲನೆ ಮಾಡುವವರಿಗೆ ಮೋಟಾರ್ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ರಿಯಾಯ್ತಿಯನ್ನು ಕೂಡ ನೀಡಲಾಗುತ್ತದೆ. ಅದೇ ರೀತಿ ಸಣ್ಣ-ಪುಟ್ಟ ಗೀರು, ಮತ್ತಿತರ ರಿಪೇರಿಗಳಿಗೆ ಪಾವತಿ ಮಾಡುವಂತೆ ವಿಮಾ ಕಂಪನಿಯನ್ನು ಕೇಳುವುದು ಕೂಡ ಸಮಂಜಸವಲ್ಲ. ಇದರಿಂದ ನಿಮಗೆ ಮುಂದಿನ ವರ್ಷಗಳಲ್ಲಿ ನೋ-ಕ್ಲೈಮ್ ಬೋನಸ್ ಸಿಗುವುದಿಲ್ಲ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ಪ್ರಿಮಿಯಂ ಕೂಡ ಜಾಸ್ತಿಯಾಗುತ್ತದೆ. ಇದರ ಜೊತೆಗೆ ಪಾಲಿಸಿ ನವೀಕರಣ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ಕೆಲವು ಆಡ್-ಆನ್‌ಗಳನ್ನು ನಿರಾಕರಿಸಬಹುದು. ಈ ಎಲ್ಲ ಕಾರಣಗಳಿಂದಾಗಿ ಕ್ಲೈಮ್ ಯಾವಾಗ ಬಳಸಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು ಎಂಬುದರ ಬಗ್ಗೆ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿರಬೇಕು. ಕಾರು ವಿಮೆ ಖರೀದಿ ಮಾಡುವುದಕ್ಕೂ ಮೊದಲು ಇವುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಯೋಚಿಸಿ:

ಸಮಗ್ರ ಮೋಟಾರ್ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯು ನಿಮಗೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮ ವಾಹನಕ್ಕೆ 360 ಡಿಗ್ರಿ ಹಣಕಾಸು ಭದ್ರತೆಯನ್ನು ನೀಡುತ್ತದೆ. ಆದರೆ ಒಂದು ಪಾಲಿಸಿಯನ್ನು ಖರೀದಿ ಮಾಡಲು ನಿರ್ಧರಿಸುವುದಕ್ಕೆ ಮುನ್ನ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಸಂಗತಿಗಳನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

1. ನಿಮ್ಮ ಸೌಲಭ್ಯದ ಅಗತ್ಯಗಳು: ಇಂತಹ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಿಮ್ಮ ವೈಯಕ್ತಿಕ ಅಗತ್ಯಗಳ ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ ಮಾಡುವುದು ಉತ್ತಮ. ಯಾವ ರೀತಿಯ ಕವರೇಜ್ ಅಗತ್ಯವಿದೆ ಎಂಬ ಪ್ರಶ್ನೆಯನ್ನು ನೀವು ಕೇಳಿಕೊಳ್ಳಿ. ಜಾಗರೂಕತೆಯಿಂದ ಡ್ರೈವ್ ಮಾಡುವವರು ಮತ್ತು

ಸುರಕ್ಷಿತ ಜಾಗದಲ್ಲಿ ಪಾರ್ಕ್ ಮಾಡುವವರು ಹಾಗೂ ಹೆಚ್ಚೇನೂ ಚಾಲನೆ ಮಾಡದೇ ಇರುವವರು ಅಧಿಕ ಮೊಬಲಗಿನ ಪಾಲಿಸಿ ಬೇಕಾಗುವುದಿಲ್ಲ. ಅದೇ ರೀತಿ ಆಗಾಗ ದೂರದ ಊರುಗಳಿಗೆ ಡ್ರೈವ್ ಮಾಡುವವರು ಅಥವಾ ಬ್ಯುಸಿ ರಸ್ತೆಗಳಲ್ಲಿ ಚಾಲನೆ ಮಾಡುವವರಿಗೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಭದ್ರತೆಯ ಅಗತ್ಯವಿರುತ್ತದೆ. ಹಾಗಾಗಿ ನಿಮ್ಮ ಅಗತ್ಯಗಳಿಗೆ ತಕ್ಕಂತೆ ಪ್ಲಾನ್ ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಿ.

2. ಅನೇಕ ಯೋಜನೆಗಳು: ಕೇವಲ ಒಂದೇ ವಿಮಾ ಯೋಜನೆಯನ್ನು ನೋಡಿ ಆಯ್ಕೆ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಡಿ. ವಿಮಾ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ನೀಡುವ ನಾನಾ ಸೇವಾದಾರರ ವಿವಿಧ ಪಾಲಿಸಿಗಳ ಜೊತೆಗೆ ತುಲನೆ ಮಾಡಿ. ಕೇವಲ ಪ್ರಿಮಿಯಂ ಮೊತ್ತವನ್ನು ಮಾತ್ರ ನೋಡಬೇಡಿ. ಕಂಪನಿ ನೀಡುತ್ತಿರುವ ಕವರೇಜ್‌ಗಳು, ನಗದು ರಹಿತ ರಿಪೇರಿ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಲು ಇರುವ ಗ್ಯಾರಂಟಿಗಳ ಜಾಲ, ಕ್ಲೈಮ್ ಇತ್ಯರ್ಥ ಮಾಡುವ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಗಳನ್ನು ಪರಿಶೀಲಿಸಿ.

3. ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಇಲ್ಲದಿರುವ ಮತ್ತು ಅಡಕಗೊಂಡಿರುವ ಅಂಶಗಳು: ಪಾಲಿಸಿ ಕಾಗದಪತ್ರಗಳನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಓದಿಕೊಂಡಾಗ ಅದರಲ್ಲಿ ಒಳಗೊಂಡಿರುವುದು ಮತ್ತು ಒಳಗೊಳ್ಳದೇ ಇರುವುದು ತಿಳಿಯುತ್ತದೆ. ನಾನಾ ವಿಮಾ ಯೋಜನೆಗಳು ಎಂಜಿನ್ ಹಾನಿ, ನೈಸರ್ಗಿಕ ದುರಂತಗಳು ಮತ್ತು ರಸ್ತೆ ಬದಿಯ ಸಹಾಯಕ್ಕಾಗಿ ವಿಭಿನ್ನವಾದ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರಬಹುದು. ಕ್ಲೈಮ್ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ಯಾವೆಲ್ಲ ಅಂಶಗಳು ಒಳಗೊಂಡಿವೆ ಮತ್ತು ಯಾವುದು ಒಳಗೊಂಡಿಲ್ಲ ಎಂಬ ಅಂಶಗಳು ನಿಮ್ಮನ್ನು ಅಚ್ಚರಿಗೊಳಿಸಬಹುದು.

4. ಆಡ್-ಆನ್‌ಗಳು: ನಿಮ್ಮ ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಸಿಗುವ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಹೆಚ್ಚಿಸುವ ಸಲುವಾಗಿ ಅನೇಕ ವಿಮಾದಾರರು ಆಡ್-ಆನ್‌ಗಳನ್ನು ಸೇರಿಸಬಹುದು. ಇವುಗಳಲ್ಲಿ ಶೂನ್ಯ ಸವಕಳಿ ಸೌಲಭ್ಯ, ಎಂಜಿನ್ ಸುರಕ್ಷತೆ ಮತ್ತು ಬಳಕೆ ವಸ್ತುಗಳ ಸೌಲಭ್ಯ ಸೇರಿರಬಹುದು.

ಆಡ್-ಆನ್‌ಗಳನ್ನು ಒಳಗೊಂಡ ಪಾಲಿಸಿಯು ನಿಮ್ಮ ವಾಹನಕ್ಕೆ ಸಂಪೂರ್ಣ ಸುರಕ್ಷತೆಯನ್ನು ನೀಡುತ್ತದೆ.

5. ಕ್ಲೈಮ್ ಇತ್ಯರ್ಥದ ಅನುಪಾತ: ಯಾವುದೇ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿಯಲ್ಲಿ ಕ್ಲೈಮ್ ಅನ್ನುವುದು ಅಗ್ನಿ ಪರೀಕ್ಷೆ ಇದ್ದಂತೆ. ಕ್ಲೈಮ್ ಇತ್ಯರ್ಥದ ಅನುಪಾತ ಯಾವುದೇ ಒಂದು ವಿಮಾ ಕಂಪನಿಯ ಕ್ಲೈಮ್ ಪರಿಸ್ಥರಣೆ ಮತ್ತು ಇತ್ಯರ್ಥದ ಸಾಮರ್ಥ್ಯಕ್ಕೆ ಕನ್ನಡಿ ಹಿಡಿದಂತೆ ಇರುತ್ತದೆ. ಉತ್ತಮ ನಿರ್ವಹಣೆ ಮತ್ತು ಹೆಚ್ಚು ವಿಶ್ವಾಸಾರ್ಹತೆ ಅತ್ಯಧಿಕ ಕ್ಲೈಮ್ ಇತ್ಯರ್ಥದ ಅನುಪಾತದ ಲಕ್ಷಣಗಳಾಗಿವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಪಾಲಿಸಿ ಪಡೆಯುವುದಕ್ಕೂ ಮುನ್ನ ನಾನಾ ವಿಮಾ ಕಂಪನಿಗಳ ಕ್ಲೈಮ್ ಇತ್ಯರ್ಥದ ಅನುಪಾತವನ್ನು ಪರಿಶೀಲಿಸುವುದು ಸೂಕ್ತ.

ಕೊನೆಯ ಮಾತು: ಮೋಟಾರ್ ವಿಮೆಯನ್ನು ಹೊಂದುವುದು ಒಬ್ಬ ಜವಾಬ್ದಾರಿಯುತ ವಾಹನ ಮಾಲೀಕ ಮತ್ತು ಭಾರತೀಯ ಪ್ರಜೆಯ ಪಾಲಿಗೆ ನಿರ್ಣಾಯಕ. ಒಂದೊಮ್ಮೆ ಯಾವುದೇ ರೀತಿಯ ಅಹಿತಕರ ಘಟನೆ ಸಂಭವಿಸಿದರೆ ಇದು ಕಾನೂನಿನ ಹೊರೆಯನ್ನು ಪೂರ್ಣಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ ಮತ್ತು ಹಣ-ಕಾಸು ಭದ್ರತೆಯನ್ನು ನೀಡುತ್ತದೆ. ವಾಹನ ವಿಮೆಯ ಸುತ್ತ ಇರುವ ಸಾಮಾನ್ಯ ಮಿಥ್ಯೆಗಳನ್ನು ಒಡೆಯುವ ಮೂಲಕ ವಿಮಾ ಸೌಲಭ್ಯದ ಬಗೆಗೆ ಮಾಹಿತಿಪೂರ್ಣ ನಿರ್ಧಾರಗಳನ್ನು ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ನಿಮಗೆ ನೆರವಾಗಿದ್ದೇವೆ. ಆದರೆ ಕಾರಿನ ಅಥವಾ ಇನ್ನಾವುದೇ ವಾಹನದ ಹೊಸ ಅಗತ್ಯಗಳಿಗೆ ಅನುಗುಣವಾಗಿ ವಾಹನ ಮಾಲೀಕರು ಸಮಗ್ರ ಸುರಕ್ಷತೆ ಇರುವ ವಾಹನ ವಿಮೆಯನ್ನು ಪಡೆದರೆ ಹಣಕಾಸು ನಷ್ಟದ ಚಿಂತೆ ಇಲ್ಲದೆ ಡ್ರೈವಿಂಗ್ ಎಂಜಾಯ್ ಮಾಡಬಹುದು. ಸಮರ್ಪಕ ಅಥ- 'ವಾ ಪರಿಪೂರ್ಣವಾದ ಮೋಟಾರ್ ವಿಮಾ ಪಾಲಿಸಿ ನಿಮ್ಮ ಬಳಿ ಇದ್ದರೆ ಭಾರತದ ವಾಹನಗಳ ದಟ್ಟಣೆಯ ರಸ್ತೆಯಲ್ಲಿ ಸುಗಮ ಜರ್ನಿ ಮಾಡಬಹುದು. ■

ಇನ್‌ಸೈರ್ ಇಂಡಿಯಾ ವೆಲ್ತ್ ಪ್ರೈವೇಟ್ ಲಿ.
(ARN-79020)

ಎಎಂಎಫ್‌ಐ ನೋಂದಾಯಿತ ಮ್ಯಾಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ವಿತರಕರು
ನಮ್ಮ ಸಂಪರ್ಕ: 9148319207, 080-42129917

Mail: info@inspireindiafs.com

ನಮ್ಮ ಸೇವೆಗಳು

- | | |
|--|--------------------------|
| 1. ಮ್ಯಾಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ಸ್ | 6. ವಿಮೆ |
| 2. ಸ್ಟಾಕ್ ಬ್ರೋಕಿಂಗ್ | 7. ವೆಲ್ತ್ ಮ್ಯಾನೇಜ್‌ಮೆಂಟ್ |
| 3. ಫೈನಾನ್ಸಿಯಲ್ ಕನ್ಸಲ್ಟಿಂಗ್ & ಪ್ಲಾನಿಂಗ್ | 8. ಹಣಕಾಸು ಮೌಲ್ಯಮಾಪನ |
| 4. ಪ್ರಾಪರ್ಟಿ ಇನ್ವೆಸ್ಟ್‌ಮೆಂಟ್ | 9. ತೆರಿಗೆ ಸಲ್ಲಿಕೆ |
| 5. ತೆರಿಗೆ ಉಳಿತಾಯ ಬಾಂಡ್‌ಗಳು | 10. ಎಲ್ ಬರವಣಿಗೆ |

ವಿಳಾಸ: : INSPIRE INDIA WEALTH PVT LTD

@ 65, 'Surasa Enclave', 1st Floor, Puttanna Road,
Gandhi Bazar, Basavanagudi, Bengaluru-560004

ಡಿಸ್‌ಕ್ಲೈಮರ್

ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದ ಸಂಕಲನ ಮಾಡುವ ಸಂದರ್ಭದಲ್ಲಿ ನಾವು ಎಲ್ಲ ರೀತಿಯ ಕಾಳಜಿ ಮತ್ತು ಎಚ್ಚರಿಕೆಯನ್ನು ವಹಿಸಿರುತ್ತೇವೆ. ಇಲ್ಲಿನ ಮಾಹಿತಿಗಳನ್ನು ನಂಬಿಕೆಗೆ ಅರ್ಹವಾದ ಹಲವು ಮೂಲಗಳಿಂದ ಪಡೆದಿರುತ್ತೇವೆ. ಆದರೆ ಯಾವುದೇ ಮಾಹಿತಿಯ ಖಚಿತತೆ, ಅರ್ಹತೆ ಅಥವಾ ಪರಿಪೂರ್ಣತೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಖಾತರಿಯಾಗಿ ಹೇಳಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ. ಹಾಗಾಗಿ ಇಂತಹ ಮಾಹಿತಿ ಬಳಕೆಯಿಂದ ಆಗಬಹುದಾದ ಯಾವುದೇ ದೋಷ ಅಥವಾ ಲೋಪಗಳಿಗೆ ಜವಾಬ್ದಾರಾಗಿರುವುದಿಲ್ಲ. ಈ ವಾರ್ತಾಪತ್ರದಲ್ಲಿ ತಿಳಿಸಲಾದ, ಚರ್ಚಿಸಲಾದ ಅಥವಾ ಶಿಫಾರಸು ಮಾಡಲಾದ ಯಾವುದೇ ಯೋಜನೆಗಳಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಹೂಡಿಕೆಯನ್ನು ಮಾಡುವ ಸಮರ್ಪಕತೆಯ ಬಗ್ಗೆ ಹೂಡಿಕೆದಾರರು ಸೂಕ್ತವಾದ ಹಣಕಾಸು ಸಲಹೆಗಳನ್ನು ಪಡೆಯಬೇಕು ಮತ್ತು ಭವಿಷ್ಯದ ನಿರೀಕ್ಷೆಗಳ ಬಗ್ಗೆ ನೀಡಿರುವ ಹೇಳಿಕೆಗಳು ಕಾರ್ಯರೂಪಕ್ಕೆ ಬರಬಹುದು ಅಥವಾ ಬಾರದೇ ಇರಬಹುದು ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು. ಮ್ಯಾಚುಯಲ್ ಫಂಡ್ ಹೂಡಿಕೆಗಳು ಯಾವತ್ತೂ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಅಪಾಯದ ವ್ಯಾಪ್ತಿ ಒಳಪಟ್ಟಿರುತ್ತವೆ. ಹಾಗಾಗಿ ಹೂಡಿಕೆ ಮಾಡುವುದಕ್ಕೂ ಮುನ್ನ ನಿಮಗೆ ನೀಡಲಾದ ದಾಖಲೆಗಳನ್ನು ದಯವಿಟ್ಟು ಅತ್ಯಂತ ಎಚ್ಚರಿಕೆಯಿಂದ ಓದಿಕೊಳ್ಳಿ. ಹಿಂದಿನ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಕೇವಲ ಸೂಚಕ ಉದ್ದೇಶವನ್ನು ಹೊಂದಿದ್ದು ಅದು ಯಾವುದೇ ಕಾರಣಕ್ಕೂ ಭವಿಷ್ಯದ ಮಾರ್ಗದರ್ಶಕವಲ್ಲ ಎಂಬುದನ್ನು ಅರ್ಥ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳಬೇಕು.

ಪರಿಣಾಮಕಾರಿ ನಾಯಕತ್ವದ ಬೇರು ಅತ್ಯಂತ ಸರಳ ಸಂಗತಿಗಳಲ್ಲಿರುತ್ತದೆ. ಅದರಲ್ಲಿ ಒಂದು ಅನ್ಯರ ಮಾತು ಆಲಿಸುವುದು.